



TẬP ĐOÀN FPT

Tòa nhà FPT, phố Duy Tân,
phường Dịch Vọng Hậu, Q. Cầu Giấy, Hà Nội

www.fpt.com.vn | +84 4 73007300



CÁ NHÂN XUẤT SẮC 2013

Lời tựa

Sức mạnh cốt lõi của FPT là những con người dám ước mơ, luôn nỗ lực lao động và sáng tạo. Thành công lớn nhất của FPT không phải nằm ở kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh, không phải là những chiến tích chúng ta đạt được, mà là quy tụ được một đội ngũ như thế.

Đây là lần thứ hai cuốn sách 100 cá nhân xuất sắc của Tập đoàn FPT được xuất bản, để tôn vinh những cá nhân đã nỗ lực hết mình trong năm 2013, góp phần mang lại sự thành công và phát triển bền vững, trường tồn của FPT. Chính sự cống hiến của các bạn đã giúp FPT đạt được nhiều thành tích, nhiều chiến công trong năm Đại lễ Niềm tin FPT - 1/4 Thế kỷ.

Tôi thích ý tưởng xuất bản cuốn sách này và mong muốn điều đó trở thành truyền thống hàng năm của FPT. Vì dẫu thời gian trôi đi, trong cuộc sống đầy bận rộn và lo toan, cuốn sách là món quà kỷ niệm sẽ gợi cho các bạn nhớ về những khoảnh khắc, những năm tháng ý nghĩa nhất trong cuộc đời mình. Các bạn đã ghi tên mình vào lịch sử FPT, trở thành một trong 100 cá nhân xuất sắc nhất năm 2013 trong hơn 17.000 CBNV FPT. Các bạn có quyền tự hào về những gì mình đã làm được. Gia đình cũng sẽ tự hào về các bạn.

Bài viết với mấy trăm chữ trong cuốn sách không thể phác họa đầy đủ về cá nhân và nỗ lực phấn đấu của các bạn, nhưng giúp chúng tôi hiểu thêm về cuộc sống, về triết lý, về trải nghiệm của các bạn cùng FPT. Đó là những chia sẻ hữu ích nhất, tiếp thêm động lực cho mỗi người FPT. Dù các bạn ở vị trí nào, từ cán bộ lãnh đạo, quản lý, kinh doanh, chuyên gia công nghệ, cán bộ chăm sóc khách hàng hay cán bộ khối đảm bảo; dù các bạn đã làm ở FPT bao lâu, chỉ cần nỗ lực làm tốt nhất công việc của mình, ai cũng có cơ hội ghi dấu ấn cá nhân trên con đường phát triển của FPT.

Một lần nữa, thay mặt Ban lãnh đạo Tập đoàn, tôi xin cảm ơn tất cả cán bộ nhân viên FPT. Chúng tôi xin ghi nhận, tri ân sự đóng góp của các bạn, đặc biệt là của 100 cá nhân xuất sắc. Chúng ta sẽ được gặp họ trong cuốn sách này, cho thành công của FPT hôm nay.

Chúc các bạn một năm thêm nhiều thành tích, nhiều niềm vui!

Tổng Giám đốc FPT

Đài Quang Ngọc

HẠ HẬU FPT 2013



Nguyễn Hoàng
MINH

Thông minh, sáng tạo, hiểu biết sâu rộng, chuyên nghiệp, máu lửa và kỹ tính là những ấn tượng trong lần đầu gặp Nguyễn Hoàng Minh. Sau khi tốt nghiệp Đại học Troyes, anh từng làm việc cho các tập đoàn lớn tại Pháp trước khi về FPT.

Gia nhập FPT trong vai trò Trưởng phòng Tư vấn Cải tiến - Ban Đảm bảo Chất lượng FPT (FQA), anh đã chủ trì hàng loạt dự án cải tiến cho các công ty thành viên. Từ tháng 4/2011, anh được giao trọng trách Trưởng ban FQA. Trên cương vị mới, anh đã dẫn dắt ngành dọc QA toàn FPT phát triển mạnh và ngày càng khẳng định vị thế của bộ phận nắm giữ phần hệ thống quản trị của tổ chức.

Năm 2013, anh đảm nhận vị trí Quản trị dự án Balanced Score Card (BSC), dự án cấp tập đoàn nhằm áp dụng công cụ BSC vào hoạt động xây dựng và quản lý triển khai chiến lược. Sau 6 tháng triển khai (từ 9/2012 đến 3/2013), lần đầu tiên Bản đồ chiến lược, Thẻ điểm của FPT và 6 công ty thành viên được công bố.

Nhờ đó, Ban điều hành FPT và các công ty thành viên dễ dàng đánh giá hiệu quả hoạt động triển khai chiến lược, phát hiện sớm các vấn đề và đưa ra những hành động cần thiết. Cuối năm 2013, Bản đồ chiến lược và Thẻ điểm phiên bản 2014-2016 cho FPT, 7 công ty thành viên, 6 ngành dọc chức năng và thẻ điểm cho các bộ phận sản xuất kinh doanh cũng được hoàn thành. BSC được triển khai sâu rộng trong toàn FPT, được kỳ vọng là công cụ hiệu quả hỗ trợ Ban điều hành FPT và công ty thành viên đạt được các mục tiêu kinh doanh và chiến lược dài hạn.

“ LIFE IS NOT A MATTER OF CHANGE, IT IS A MATTER OF CHOICE ”



NĂM SINH
1983



ĐƠN VỊ
Ban Đảm bảo
Chất lượng FPT



VỊ TRÍ
Trưởng ban



THỜI GIAN VÀO FPT
2008

Á HẬU 1 FPT 2013

Phùng
Quang

ĐẠT

NĂM SINH
1985

ĐƠN VỊ
FPT Software

VỊ TRÍ
Business Development Officer,
FPT USA

THỜI GIAN VÀO FPT
2006

THÀNH TÍCH
Hoa hậu FPT Software
2013



“ HÁI QUẢ
NGỌT 10
TRIỆU USD ”

Phùng Quang Đạt từng kinh qua nhiều vị trí ở FPT Software như lập trình viên, cán bộ phân tích kinh doanh, trưởng nhóm kỹ thuật, quản trị dự án phần mềm và cán bộ phát triển kinh doanh. Đến giữa năm 2010, anh sang FPT USA, đảm nhiệm vị trí Delivery Manager cho các dự án tại thị trường Mỹ, đồng thời chuyển qua làm kinh doanh và gặt hái nhiều thành công.

Năm 2013, Đạt đã đạt kỳ tích ký được hợp đồng với tổng giá trị lên tới 10 triệu USD. Đây cũng là thành tích ký kết hợp đồng cao nhất trong lịch sử 5 năm hoạt động của FPT USA. Bằng hợp đồng ký với khách hàng DTV, anh đã mở rộng được các mảng việc chiến lược và cùng đội ngũ sản xuất tại Việt Nam phát triển DTV thành khách hàng có doanh số lớn nhất FPT Software. Đội ngũ sản xuất tại Việt Nam làm việc cho khách hàng này lên tới hơn 300 người với các trung tâm tại Hà Nội, Đà Nẵng, TP HCM và Los Angeles (Mỹ).

Hợp đồng với DTV đã giúp đội ngũ FPT được tiếp cận và làm việc trực tiếp với các công nghệ tiên tiến nhất ở Mỹ, viết ra những phần mềm làm thay đổi cách xem truyền hình của hơn 30 triệu người dùng dịch vụ DTV tại nước này cũng như các nước Mỹ Latin.

Hầu hết lãnh đạo của FPT khi sang Mỹ đều đến làm việc tại Los Angeles và đánh giá cao vai trò, tính sáng tạo của Đạt khi nằm vùng trong lòng khách hàng liên tục 3 năm qua. Lãnh đạo đối tác DTV cũng đánh giá cao Đạt và anh là người duy nhất trong các vendor của DTV được làm việc lâu dài trong trụ sở chính của họ ở Los Angeles.

Á HẬU 2 FPT 2013

Phùng
Hưng



NĂM SINH
1971



THỜI GIAN VÀO FPT
2008



“ FPT - NƠI ĐƯỢC
LÀ CHÍNH MÌNH ”



VỊ TRÍ
Giám đốc
Trung tâm
Quản lý Kinh
doanh Quốc tế,
FPT Telecom
Campuchia



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



THÀNH TÍCH
Phát triển
20.000 thuê bao
sau 18 tháng
khởi nghiệp tại
Campuchia;
Hoàn tất tuyến
truyền dẫn
chiến lược 300
km xuyên biên
giới An Giang
- Phnom Penh -
Tây Ninh

Gia nhập FPT từ tháng 1/2008, anh Phùng Hưng đã kinh qua nhiều vị trí quan trọng trong công ty như: Giám đốc kỹ thuật và Phó TGD FTS (FPT Telecom South), Giám đốc kỹ thuật FPT Telecom và hiện tại là Giám đốc Trung tâm Quản lý kinh doanh quốc tế (FPT Telecom Campuchia).

Sau 18 tháng cố gắng tại thị trường nước ngoài đầu tiên của FPT Telecom, vượt qua thách thức về ngôn ngữ, văn hóa, bất ổn chính trị - xã hội, anh Phùng Hưng cùng đồng nghiệp đã đưa FPT Telecom trở thành nhà cung cấp dịch vụ Internet cố định hàng đầu tại Campuchia với 20.000 thuê bao tại thời điểm tháng 12/2013, bằng thông chiếm 25% toàn bộ thị trường. Năm 2013, FPT Telecom Campuchia tăng trưởng doanh thu 87% so với 2012.

Ngoài tính quyết đoán, trách nhiệm cao trong công việc, anh Hưng còn được đánh giá là người giao thiệp rộng, có uy tín về kinh nghiệm xử lý tình huống, đặc biệt với khách hàng nước ngoài.

Đối với cấp dưới, anh Hưng luôn sẵn sàng đón nhận các sáng kiến cải tiến từ nội bộ hay khách hàng. Anh cũng là người rất “hi-tech”, thể hiện qua việc nhân viên của anh thường được sếp cập nhật nhiều ứng dụng công nghệ vô cùng hữu ích.

Đối với gia đình, anh tự nhận mình “có tí gia trưởng”, nhưng “dễ nuôi, vui vẻ với đồ uống có cồn, thích lang thang du ngoạn khắp nơi, chơi những gì hao sức và tính đối kháng cao như... tennis”.

Với anh, FPT là nơi “được là chính mình, tha hồ sáng tạo”.

Á HẬU 2 FPT 2013



Nguyễn Duy
PHƯỚC

MỌI VẤN ĐỀ ĐỀU CÓ CÁCH GIẢI QUYẾT



NĂM SINH
1976



ĐƠN VỊ
FPT IS



THỜI GIAN VÀO FPT
2003



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc kinh doanh FPT IS Soft



THÀNH TÍCH
Hoa hậu FPT IS 2013; Sao Vàng FPT IS Soft 2009

Nguyễn Duy Phước được ví như người rải đá lót đường rồi cùng anh em đi trên hành trình đến thắng lợi ấy.

Cuối năm 2013, FPT IS thắng các gói thầu dự án chính quyền điện tử với tổng trị giá 360 tỷ đồng, trong đó hợp đồng phần mềm eGov 150 tỷ đồng. Chủ tịch FPT IS đã phải đánh một e-mail dài kín cả màn hình, rồi lại phải gửi thêm vì vẫn sót người, trong đó có Phước. Cuối năm 2011, anh được cử ra Bắc năm vùng, bắt đầu chuỗi ngày lăn lộn ở đất mỏ của một người Sài Gòn. Năm 2011, anh ở Quảng Ninh 35 ngày; năm 2012 là 210 ngày và 270 ngày trong 2013.

Dù ở Quảng Ninh, Phước vẫn phải chịu trách nhiệm làm AM (Account Manager) cho một dự án đang triển khai ở Đà Nẵng. Có thời điểm sáng anh ở Quảng Ninh, chiều ở Đà Nẵng là chuyện thường. Tưởng đã kiệt sức nhưng Phước vẫn không ngớt yên khi thấy cơ hội khác.

Phước là người quảng giao và trọng tình cảm. FPT IS HCM có nhóm anh em hay đi nhậu. Sau này, một người đã rời công ty chẳng may mắc bệnh hiểm nghèo, suốt quá trình điều trị Phước luôn quan tâm. Khi biết bạn không qua khỏi, Phước lặn lội về Sài Gòn, thức và uống với anh trong đêm cuối.

Là kẻ ham nhậu, Phước có ước mơ sau này mở một quán nhỏ nhỏ và tự tay nấu cho khách nhậu. Sở thích ấy dẫn đến thân hình anh khá đồ sộ. Hoa hậu FPT IS 2013 chính là hoa hậu to béo nhất từ trước tới giờ của công ty.



Hoàng
VIỆT ANH



NĂM SINH
1972



ĐƠN VỊ
FPT IS



NĂM VÀO FPT
2011



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc BU Network,
Công ty TNHH Hệ thống thông tin FPT IS

ĐỪNG PHẤN ĐẤU ĐỂ THÀNH CÔNG,
HÃY PHẤN ĐẤU ĐỂ MÌNH CÓ ÍCH

Trầm tĩnh, kiệm lời nhưng làm việc hiệu quả là nhận xét của nhiều người khi nói về Phó Giám đốc BU Network (FPT IS INF) Hoàng Việt Anh. Anh là một trong những người tham gia viết hồ sơ dự thầu, góp phần vào thành công của gói thầu EPC, thuộc dự án Xây dựng Chính quyền điện tử tỉnh Quảng Ninh mà FPT IS vừa đạt được với tiến độ và chất lượng đáp ứng yêu cầu.

Từng làm kỹ sư IT trong ngành viễn thông và hàng không, nhưng mong muốn làm việc trong môi trường phù hợp hơn đã dẫn anh về FPT IS năm 2011. Từ đó, FPT là câu chuyện hằng ngày của gia đình anh vì bà xã cũng làm việc trong tập đoàn. "Hai vợ chồng có chung mối quan tâm và trao đổi hằng ngày nên được chia sẻ, đồng cảm nhiều hơn", anh tiết lộ.

Nói về thành tích của bản thân, anh khiêm tốn cho rằng "không có gì đặc biệt". Nhưng những đóng góp của anh đã được công ty, cấp trên ghi nhận. Phó Giám đốc FPT IS INF Ngô Tuấn Khiêm đánh giá anh là người sáng tạo, nhiệt tình trong công việc, tác phong làm việc chuyên nghiệp và được đồng nghiệp quý mến.

Tiếp bước thành công ban đầu này, anh sẽ cùng đồng nghiệp tiếp tục tham gia các gói thầu thuộc Đề án Xây dựng Chính quyền điện tử tỉnh Quảng Ninh. Ngoài ra, lúc rảnh rỗi và cuối tuần, anh thường đưa hai cậu con trai về thăm ông bà, chơi thể thao hoặc mua sách.

Trương Trà THÚY ANH



NĂM SINH
1981



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Project Manager BU6, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 11 (FSU11)



THỜI GIAN VÀO FPT
2005



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT Software 2013

Nhận nhiệm vụ quản lý dự án to nhất của BU6 (TCE) với đội quân được tập hợp từ các BU (Business Unit) khác cũng như kiêm nhiệm hoạt động quản lý chung BU6, Trương Trà Thúy Anh là người bận rộn nhất của FSU11 trong năm 2013.

Có khả năng định hướng, giao tiếp tốt, dễ tạo được cảm tình của mọi người nên Thúy Anh thích ứng tốt với nhiều phong cách làm việc khác nhau, từ những khách hàng rất khó đến dễ. Có thể làm việc liên tục với cường độ cao, chị đã xử lý khối công việc khổng lồ bằng phân tích logic cộng thêm lòng yêu mến công việc, tinh thần không quản ngại khó khăn. Với phương châm “việc hôm nay chớ để ngày mai”, Thúy Anh thường xuyên ở lại công ty đến tận khuya để kiểm tra sản phẩm trước khi giao cho khách hàng. Không chỉ có vậy, chị còn là lãnh đạo tận tâm, chỉ bảo hướng dẫn nhân viên tận tình.

Chia sẻ cảm nhận của mình về môi trường làm việc ở FPT, về sếp và đồng nghiệp, Thúy Anh thấy “thân thiện, chan hòa, FPT là một môi trường trong sạch và rất tốt để phát triển bản thân”.

Đối với gia đình, Thúy Anh là người cầu toàn, chu đáo, cẩn thận. Nếu chỉ có một ngày để sống, chị sẽ ở bên gia đình và viết lại những gì quan trọng cho người ở lại.

“ VIỆC HÔM NAY CHỚ ĐỂ NGÀY MAI ”



Lê Quang BÁ



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Giám đốc Chi nhánh Thanh Hóa



THỜI GIAN VÀO FPT
2009

Ấn tượng đầu tiên khi tiếp xúc với Lê Quang Bá là đôi mắt biết cười của anh, khuôn mặt tròn với nụ cười thân thiện có khả năng xóa tan mọi cảm giác ngại ngùng của lần đầu gặp mặt. Đây cũng chính là “vũ khí lợi hại” của anh để thuyết phục được những khách hàng khó tính nhất, đặc biệt là khách hàng phái yếu.

Từ những ngày đầu sơ khai của Chi nhánh FPT Telecom ở Thanh Hóa, anh đã được giao trọng trách phát triển phòng kinh doanh với mức kỳ vọng rất cao từ Ban lãnh đạo. Trách nhiệm đè nặng lên vai khi anh lần đầu tiếp xúc với lĩnh vực viễn thông, lần đầu tiếp nhận vị trí mới, quản lý những con người mới trên vùng đất mới.

Bắt tay vào công việc, anh không chỉ chủ động trong việc quản lý anh em kinh doanh mà còn như người anh cả thân thiện, luôn chia sẻ khó khăn trong cuộc sống cùng đồng nghiệp. Anh đã truyền cảm hứng để ngay từ những ngày đầu, tất cả anh em kinh doanh đều “ra quân” với nhiệt huyết của tuổi đời mười. Kết quả là doanh số hàng tháng của Chi nhánh Thanh Hóa luôn “mím cười” với anh.

Gắn bó với “mạng Internet FPT” đã hơn 4 năm và đi qua các vị trí khác nhau, giờ anh trở thành Giám đốc chi nhánh. Có những thay đổi về vị trí nhưng đôi mắt biết cười và nụ cười thân thiện của anh vẫn còn nguyên. Cá tính này vẫn giúp anh thuyết phục được khách hàng và sát cánh từng ngày với sự phát triển không ngừng của FPT Telecom tại vùng đất xứ Thanh.

“ VỘI GIẬN MẮT KHÔNG ”

Lê Thanh BẮC

NĂM SINH 1982 | **ĐƠN VỊ** FPT IS | **THỜI GIAN VÀO FPT** 2005

VỊ TRÍ
Cán bộ Kinh doanh,
Công ty TNHH Giải pháp Tài chính
công (FPT IS PFS)



GIÓ MÙA “ĐÔNG BẮC”

Dáng người nhỏ nhắn, đầu và ngực chúm về phía trước với cặp kính cận và bộ râu quai nón nửa vờ, Lê Thanh Bắc từ lâu đã trở thành một phần không thể thiếu của Trung tâm Kế hoạch - Kinh doanh. Người thì bé nhưng tiếng thì to, cứ ở đâu thấy “gió” to bão lớn nổi lên thì ở đó có Bắc “Cọp”.

Vốn là cựu học sinh trường Amsterdam nên hẳn được đánh giá có tố chất. Tốt nghiệp Đại học Bách Khoa chuyên ngành CNTT, ra trường, hẳn đầu quân vào FPT với vị trí lập trình viên. Sau đó, hẳn tham gia hàng loạt dự án và to nhất là dự án cung cấp Hệ thống Ứng dụng Quản lý Thuế TNCN (PIT). Tháng 8/2011, hẳn chính thức từ bỏ sự nghiệp dự án để bước chân sang nghề “buôn nước bọt”, trở thành thành viên của Trung tâm Kế hoạch - Kinh doanh.

Từ khi sang kinh doanh, danh tiếng Bắc nổi như cồn. Hẳn nhanh chóng hòa nhập, thích nghi rồi vượt mặt đàn anh về khả năng “chém gió”. Thế nhưng, phải công nhận là nhờ Bắc mà các chuyến xe đường dài dường như ngắn hơn, các cuộc họp căng thẳng sẽ dịu xuống và “giãn hết cả ra”.

Trong công việc, hẳn được biết đến là một người rất nhiệt tình và năng nổ. Bắc được giao phụ trách khách hàng Kho bạc Nhà nước, Bộ Tài chính và các ngân hàng để thỏa sức trai “oanh tạc”. Các hợp đồng với những ngân hàng qua công cuộc thái nghén của hẳn cuối cùng cũng lần lượt chào đời trong niềm hân hoan của lãnh đạo.

Đối lập hình ảnh một cán bộ kinh doanh nhiệt tình, ở nhà, hẳn là một người chồng, người cha mẫu mực. Mỗi tối, hẳn có một hoạt động thường xuyên mà chắc không ai đoán được, đó là ngồi tỉ mỉ cắt... phiếu bé ngoan cho vợ.

Đoàn Hải BẮNG

NĂM SINH
1980

ĐƠN VỊ
FPT Software

VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm BU10, Đơn vị
Phần mềm chiến lược số 11 (FSU11)

THỜI GIAN VÀO FPT
2004

THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT 2011

“ CÒN NHIỀU ĐIỀU
MUỐN LÀM NỮA ”



Đoàn Hải Bằng được liệt vào danh sách những người nổi tiếng nhất FPT Software Đà Nẵng bởi rất “nông dân”. Quần áo giản dị và thường hay ngủ gục trên bàn nhậu là đặc điểm rất dễ nhận dạng của anh. Với dáng vẻ đó, chẳng ai bảo anh là sếp. Nhưng đối với đồng nghiệp, anh là thủ lĩnh thực sự bởi luôn tiên phong, truyền lửa cho anh em để đạt được nhiều thành công.

Năm 2010, sau khóa học tại Nhật Bản, anh tạm xa gia đình, xung phong vào miền Trung để xây dựng Đà Nẵng Maintenance Center. Từ 7 người ban đầu, sau 3 năm, anh đã mở rộng đội ngũ lên đến 130 người, tỷ lệ thuận với đó là sự tăng trưởng về doanh thu và lợi nhuận.

Trong giai đoạn khó khăn 2012-2013, anh onsite liên tục, nhiều nhất FSU11. Lắng nghe và thấu hiểu, năm 2013, khách hàng Nhật Bản tin tưởng giao cho anh và cộng sự duy trì một hệ thống thương mại điện tử lớn. Không dừng lại ở đó, anh còn thuyết phục được thêm khách hàng mới xây dựng Trung tâm Maintenance tại Đà Nẵng.

Các dự án Maintenance của BU10 luôn gặt hái được nhiều thành công. Có dự án còn được khách hàng gửi thư cảm ơn khen ngợi: “Đội maintenance Đà Nẵng chất lượng tốt hơn cả người Nhật”.

Với những nỗ lực không ngừng của Bằng và cộng sự, năm 2013, BU10 đạt mức tăng trưởng ấn tượng 81%.



Nguyễn Thị Cẩm

BÌNH



NĂM SINH
1976



ĐƠN VỊ
FPT Trading



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm Phân phối và hỗ trợ dự án (FPS) Hà Nội, Công ty Phân phối FPT (FDC)



THỜI GIAN VÀO FPT
2005



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiêu biểu FPT 2007, 2010; Cá nhân xuất sắc FDC 2007, 2009, 2010; Cá nhân xuất sắc FPT Trading 2010, 2011, 2012; HC Lao động FPT hạng Ba 2013

Trải qua gần 10 năm làm việc tại FPT, Nguyễn Thị Cẩm Bình đã công tác ở nhiều đơn vị thành viên thuộc FPT Trading. Những kỷ niệm về mỗi đơn vị đều luôn được chị khắc ghi, bởi ở đó không chỉ có công việc mà còn có cả tình đồng đội, đồng chí.

Chị luôn ví FPS của mình như một trung đội, đồng nghiệp như những chiến sĩ và mỗi tuyến đường, con phố, quận huyện, tỉnh thành là những pháo đài, còn cả nước là một chiến trường rộng lớn. Năm qua, trung đội của chị đã hoàn thành 136% doanh số kế hoạch và 108% kế hoạch lợi nhuận. “Tôi đã nói với đồng đội của mình rằng, hàng ngũ chúng ta là những chiến binh ngoại hạng và đánh bại được tất cả đối thủ. Khách hàng của chúng tôi, người đầu tiên cũng như cuối cùng, đều được tiếp đón nồng hậu”, chị bật bạch.

Trong mắt đồng nghiệp, chị Bình là người sắc sảo, quyết đoán trong công việc và với khách hàng, nhưng với anh em nhân viên lại rất tình cảm và quan tâm. Ở chị hội tụ đầy đủ phẩm chất của một đối tác tốt (đối ngoại), một người sếp và đồng nghiệp đáng mến (đối nội), tư duy trong sáng, nhạy bén với công việc và môi trường.

“SỨC MẠNH PHI THƯỜNG CỦA NIỀM TIN”

Đào Duy

CƯỜNG



NĂM SINH
1974



THỜI GIAN VÀO FPT
2000



ĐƠN VỊ
FPT Software



THÀNH TÍCH
Man of the Year FPT Software 2013



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc Đơn vị Phần mềm chiến lược số 1 (FSU1)

“ANH YÊU EM”



Đào Duy Cường được coi là nhà quản lý chuyên giải quyết những việc khó ở FPT Software. Tháng 10/2010, khi dự án triệu USD LNAR cho một ngân hàng lớn của Mỹ đang gặp khó khăn và có lúc tưởng bị hủy hợp đồng, anh đã đứng ra nhận trách nhiệm lãnh đạo toàn bộ dự án. Kết quả không những thành công và được coi là một trong những dự án tiêu biểu nhất của khách hàng trong năm 2011, mà FPT Software còn có thêm được khách hàng lớn, đem lại doanh số trên chục triệu USD trong hai năm tiếp.

Tháng 8/2012, hưởng ứng lời kêu gọi “Nam tiến” của anh Hoàng Nam Tiến, anh Cường lại lên đường, chuyển cả gia đình vào TP HCM để xây dựng và phát triển lực lượng cho FSU1 - đơn vị chịu trách nhiệm thị trường worldwide cho FPT Software. Sau một năm rưỡi, dưới sự lãnh đạo xuất sắc của anh, FSU1 HCM đã tăng trưởng về doanh thu và quân số gấp 4 lần, trở thành một trong những đầu tàu tăng trưởng cho đơn vị và công ty.

Nằm trong thế hệ đầu tiên của FPT Software làm xuất khẩu phần mềm, anh đã đặt chân đến hầu hết các thị trường mà công ty đã và đang có mặt. 12 năm với FPT Software, anh từng trải qua nhiều vị trí công tác khác nhau. Cho dù công việc vô cùng bận rộn, anh vẫn luôn dành thời gian cho gia đình nhỏ của mình và không quên ra sân tennis hai lần mỗi tuần.



NĂM SINH
1981

ĐƠN VỊ
FPT IS

VỊ TRÍ
Quản trị Dự án thuộc Công ty TNHH Hệ thống thông tin (FPT IS FSE)

THỜI GIAN VÀO FPT
2005

HÃY SỐNG NHƯ LÀ NGÀY CUỐI ĐỂ KHÔNG SỢ HÃI

Trần
Huy
ĐÀ

Được giao nhiệm vụ vô cùng thử thách là Quản trị dự án GSO, một trong những dự án có quy mô lớn và phức tạp nhất của Trung tâm từ trước đến nay, với nhiệt huyết và quyết tâm của mình, Trần Huy Đà đã xuất sắc quản trị và đưa dự án tới đích, góp phần rất lớn vào thành công của đơn vị trong năm qua.

Với Đà, những thử thách nhất thể hiện được con người mình, bày tỏ tấm lòng với người xung quanh được anh đặc biệt yêu thích. Chính vì vậy, những ca từ giản dị đến xúc động của nhạc Trịnh lúc nào cũng khiến anh bồi hồi.

Phàm những người ưu sự giản dị, yên bình thường ngại va chạm, thay đổi. Nhưng Đà thì ngược lại. Anh thích môi trường thử thách, thích dẫn anh em xông pha, bởi anh tâm niệm rằng: "Hãy sống từng ngày như là ngày cuối cùng của đời mình để không phải sợ hãi".

Được coi người hòa đồng, biết cùng chia sẻ khó khăn, chung vui chiến thắng với đồng đội, nên mỗi khi anh lao vào thử thách mới, đồng nghiệp bảo: "Thắng thì mọi người cùng sướng, nhưng "chết" rồi thì Đà là người 'hy sinh' trước vì chẳng biết anh em te tua như nào". Đến nổi giờ được anh em đặt cho cái biệt hiệu là... "vãi Đà".

Trần
Quang
ĐIÊN



KHÔNG CÓ BÍ MẬT NÀO TẠO NÊN THÀNH CÔNG

Là PM xuất sắc của Đơn vị Phần mềm chiến lược số 17 FPT Software HCM (FSU17.HCM), nhờ khả năng bao quát tổng thể mảng công việc phụ trách nên Trần Quang Điền được khách hàng tin tưởng và đánh giá cao. Có khả năng phát triển đội ngũ, các quyết định của Điền khi đưa ra đều luôn đảm bảo lợi ích tốt nhất cho đơn vị.

Anh là thành viên đầu tiên tham gia dự án A_Proj với khách hàng Nhật. Trong 5 năm làm việc, anh đã rất nỗ lực trong những lúc dự án gặp khó khăn, đặc biệt là giai đoạn đầu. Qua đó tạo được sự tin tưởng, xây dựng mối quan hệ tốt đẹp với khách hàng, phát triển dự án lên đến 40 người, trở thành một trong những ODC (Offshore Development Center) lớn nhất của FSU17.

Để đáp ứng nhu cầu tăng trưởng của FSU17 trong năm 2013, nhiều thành viên chủ chốt của dự án A_Proj đã chuyển sang công việc mới. Điền thể hiện rất tốt năng lực lãnh đạo khi giữ được sự ổn định của dự án, tạo tiền đề quan trọng để FSU17.BU9 phát triển trong năm 2014.

Trong đời sống thường ngày, anh là người vui vẻ, hòa đồng, nhanh nhẹn, hài hước, thích thể thao. Nhiệt tình tham gia các giải thể thao lớn nhỏ của đơn vị, anh đã được trao giải Thủ môn xuất sắc FPT Japan Futsal Championship 2011, Huy chương Vàng đội nam giải cầu lông FPT Software HCM năm 2012.

Với anh, không có bí mật nào tạo nên thành công. Đó chỉ là kết quả của sự chuẩn bị, làm việc hết sức mình và rút ra kinh nghiệm từ sự thất bại.

NĂM SINH
1983

ĐƠN VỊ
FPT Software HCM

VỊ TRÍ
Quản trị dự án (PM) BU9, Đơn vị phần mềm chiến lược số 17

THỜI GIAN VÀO FPT
2008

THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT Software 2013

Lê Văn DUẤN



“CÓ KHẢ NĂNG NẮM BẮT TÂM LÝ ĐỐI PHƯƠNG”

-  **NĂM SINH**
1957
-  **ĐƠN VỊ**
FPT Education
-  **VỊ TRÍ**
Giám đốc
Trung tâm FPT
Polytechnic
Đà Nẵng
-  **THỜI GIAN VÀO FPT**
2011

Vị Giám đốc Trung tâm FPT Polytechnic Đà Nẵng được đánh giá là người mang cốt cách miền Trung quê hương anh với sự chịu khó, trung thực và đôi lúc có phần nóng tính. Trong quá trình công tác tại FPT, anh chiêm nghiệm câu châm ngôn không kém phần dí dỏm: “Làm sếp không dính đến tiền, không dính đến gái sẽ an toàn”.

Nhiều lần, khi trò chuyện với nhân viên FPT Polytechnic Đà Nẵng, anh chia sẻ: “Tôi có khả năng nắm bắt được tâm lý đối phương, phán đoán tình huống khá chuẩn, khả năng sáng tạo trong kinh doanh, thích là làm nhưng hơi bảo thủ. Tuy vậy, những kinh nghiệm tích lũy lâu năm trong mảng giáo dục đã giúp tôi bước đầu gạt hái thành công tại trường”.

Trong năm 2013, anh đã chèo lái con thuyền FPT Polytechnic Đà Nẵng cán đích vượt mốc doanh số 11,2 tỷ đồng so với cam kết 11 tỷ đồng, hoàn thành chỉ tiêu lợi nhuận 3,1 tỷ đồng so với cam kết 2,75 tỷ đồng. Chia sẻ về chặng đường 2014 sắp tới, anh cho biết sẽ cùng tập thể CBNV, giảng viên hoàn thành các chỉ tiêu được đề ra trong kế hoạch, tạo tiền đề đưa đơn vị ngày một phát triển lớn mạnh, bền vững.

Trong cuộc sống, anh có sở thích về du lịch, chơi tennis và tự tập bạn bè hoặc giao lưu trò chuyện cùng nhân viên. Đây vừa là cách giải trí và vừa là hình thức giúp anh và các đồng nghiệp hiểu và đoàn kết với nhau hơn.

Ngô Thị Thùy DUNG



-  **NĂM SINH**
1984
-  **THỜI GIAN VÀO FPT**
2007
-  **ĐƠN VỊ**
FPT Retail
-  **VỊ TRÍ**
Giám sát kinh
doanh miền Trung
và Tây Nguyên
-  **THÀNH TÍCH**
Cá nhân xuất sắc năm 2012;
Cá nhân tiêu biểu cấp tập đoàn năm 2008;
Cá nhân tiên tiến 2008;
Danh hiệu Leader Vàng năm 2007

“KHÔNG GÌ LÀ KHÔNG THỂ NẾU TA LUÔN HƯỚNG VỀ PHÍA TRƯỚC”

Khu vực miền Trung và Tây Nguyên vốn được xem là nơi khó khăn về kinh tế nên không được FPT Retail kỳ vọng nhiều. Nhưng trong năm qua, đây lại là một trong những nơi đầu tiên hoàn thành kế hoạch doanh thu. It ai biết rằng đằng sau thành công ngoạn mục này là dấu ấn của người phụ nữ nhỏ nhắn, xinh xắn Ngô Thị Thùy Dung.

Chị là người phụ nữ Trung Bộ đích thực, gắn bó với sự phát triển của FPT Retail miền Trung từ những ngày đầu. Sau thành công của khu vực mình quản lý, chị được Ban Tổng Giám đốc giao thêm trọng trách ở miền đất mới Campuchia, một nơi đầy thách thức. Bước qua những khó khăn ban đầu, FPT Shop Campuchia đang bắt đầu tạo dựng được thương hiệu nơi đất khách, đồng thời khẳng định FPT Retail có thể mở đường tấn công ra thị trường quốc tế.

Để khẳng định bản thân hơn nữa, chị đã được chuyển về Đà Nẵng, nơi mà năm 2014 sẽ là trọng điểm của vùng miền Trung. Với những thách thức đã vượt qua, đây sẽ là một năm thành công hơn nữa của Dung, khi chị nỗ lực làm việc với chăm ngôn yêu thích: “Không gì là không thể nếu ta luôn hướng về phía trước”.



Nguyễn Thị Thùy DƯƠNG

Trước 2013, mọi người ở FSU11 biết đến Nguyễn Thị Thùy Dương như một người đa năng trong việc hỗ trợ sales khách hàng. Với công việc chính là tiếp xúc các khách hàng ở Việt Nam cũng như Nhật Bản khi họ đến Việt Nam, Dương đã bao quát một mặt trận rất rộng. Công việc của chị trải từ việc tìm hiểu khách hàng, thu thập thông tin, lên kế hoạch tiếp khách cho đến tham gia trực tiếp đàm phán dự án, làm báo giá, bàn giao dự án và thu nhập thanh toán.

Nhờ sự tích cực của Dương, FSU11 đã có những khách hàng mới từ Việt Nam như Toshiba, Fujitsu, cũng như đón tiếp chu đáo các đoàn khách từ Nhật sang tìm hiểu với mật độ rất cao. Trong năm 2013, Dương còn tham gia “toàn cầu hóa” bằng việc công tác dài hạn tại văn phòng sales của FPT Japan tại Tokyo.

Ngoài ra, chị cũng là “diễn viên đóng thế” siêu hạng khi thay thế làm vị trí Account Manager với khách hàng Toshiba, gây ấn tượng bằng sự chín chắn. Kết quả là cuối năm 2013, khách hàng Toshiba đã tăng trưởng ngoạn mục từ 1,5 triệu USD năm 2012 lên tới 3,5 triệu USD năm 2013. Bên cạnh đó, Dương cũng góp phần quan trọng trong việc tiếp cận khách hàng mới Fujitsu.

Năm 2014, chị nhận kế hoạch tăng trưởng khách hàng trên gần 50% với tổng giá trị hơn 6 triệu USD, trong đó, khách hàng Toshiba có con số rất thách thức là 4,5 triệu USD. Với các phẩm chất tích cực và chắc chắn trong công việc, FSU11 tin tưởng chị sẽ hoàn thành xuất sắc kế hoạch này.

THÍCH ĐỦ THỨ



NĂM SINH
1985



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Account Manager SMD,
Đơn vị Phần mềm chiến lược số 11 (FSU11)



THỜI GIAN VÀO FPT
2005

Nguyễn Thị DƯ

GIA ĐÌNH LÀ SỐ 1

Làm việc với tiền từ những ngày đầu khi gia nhập FPT Telecom vào năm 1994, sau 20 năm giữ công việc này, từ được Nguyễn Thị Dư nhắc đến nhiều nhất trong ngày vẫn là “tiền”. Do đó, những câu nói từ chị mà nhân viên thường nghe thấy là: “Thu nhiều tiền”, “Thu khẩn trương”, “Nói thế này để thu được tiền nhé”, “Được bao nhiêu tiền rồi em”... Tuy vậy, nữ Giám đốc Trung tâm Quản lý cước FPT Telecom chỉ dám chấm cho mình 6 trên 10 điểm khi nói về quản lý tài chính gia đình, vì theo chị, “quản lý công nợ cho công ty giỏi nhất nhưng lại quản lý tài chính gia đình tồi nhất”.

Mặc dù phụ trách mảng lĩnh vực không liên quan gì đến kinh doanh nhưng chị vẫn “lấn sân” sang thành địa riêng dành cho các anh em ở tiền tuyến. Bằng việc đề nghị điều chỉnh phí dịch vụ thu cước tại nhà, chị đã góp công lớn trong việc mang về cho FPT Telecom 20 tỷ đồng doanh thu tăng thêm trong năm 2013.

Thành công xuất sắc trong công việc, nhưng với chị, gia đình vẫn là số 1. Chị nấu ăn ngon, cắm hoa khéo và bất kể mua bán gì thì hầu như người bán chỉ thu được một nửa tiền mới chào nhưng vẫn cười tươi hen lần sau gặp lại. Là phụ nữ nhưng chị lại rất hay tặng hoa cho anh em. Những chị em quen biết gần gũi với chị đều hiểu rằng điểm 6/10 cho quản lý tài chính gia đình chỉ là một cách nói tự trào của chị mà thôi.



NĂM SINH
1961



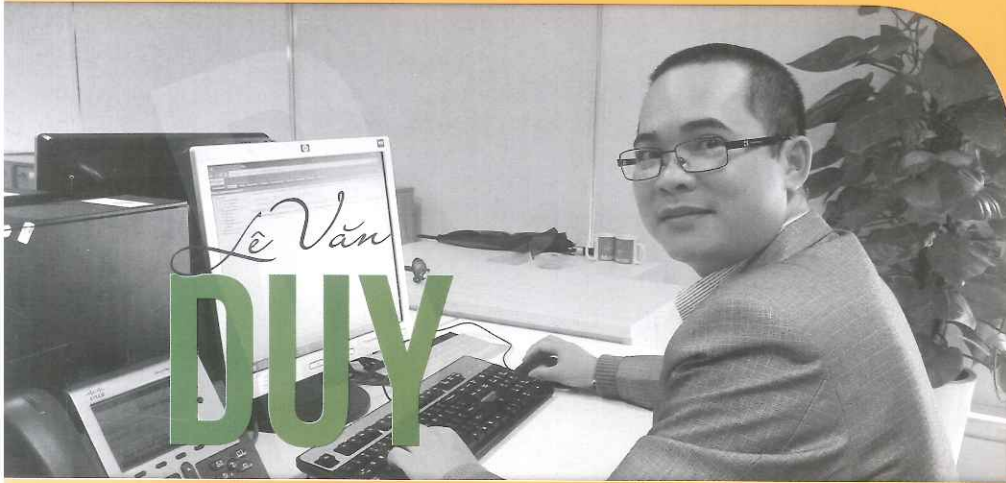
ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm
Quản lý cước



THỜI GIAN VÀO FPT
1994



NĂM SINH
1982



ĐƠN VỊ
FPT IS



VỊ TRÍ
Trưởng phòng
Dịch vụ Ngân
hàng Tài chính
toàn cầu, FPT IS
Bank



THỜI GIAN VÀO FPT
2005



THÀNH TÍCH
Lập trình viên
xuất sắc FPT IS
2007; Quản trị
dự án xuất sắc
FPT IS 2008; Cá
nhân xuất sắc
FPT IS 2009;
Dự án tiêu biểu
FPT IS 2008; HC
Chiến công hạng
Ba năm 2013

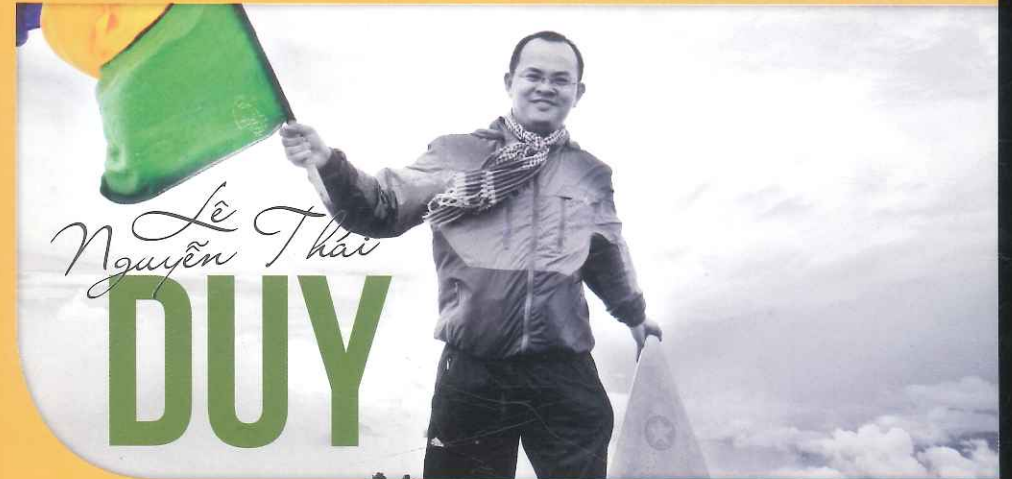
“ HÃY YÊU THƯƠNG NHIỀU HƠN ”

Là một trưởng phòng còn khá trẻ nhưng Lê Văn Duy có chiến lược quản lý khiến cấp trên hài lòng, nhân viên tâm phục khẩu phục. Với phong cách chín chu, trách nhiệm và luôn hết mình trong công việc, anh quản lý khá chặt chẽ nên nắm bắt công việc của nhân viên một cách rõ ràng. Ai đang làm gì, công việc thế nào đều được anh hỏi han và tháo gỡ khi cần. Nhờ đó, tất cả nhân viên luôn cảm thấy thoải mái trong công việc.

Xuất thân từ một lập trình viên phần mềm, anh có những hiểu biết sâu sắc về kỹ thuật cũng như các mảng nghiệp vụ. Anh luôn đem lại thiện cảm và sự tin tưởng từ phía đối tác trong các buổi giới thiệu sản phẩm, hay tư vấn nghiệp vụ bởi sự hiểu biết, lập luận sắc bén.

Những yếu tố đó đã giúp anh có các buổi giới thiệu sản phẩm thành công ngoài mong đợi, đưa về cho FPT IS những hợp đồng lớn từ các thị trường toàn cầu như: Lào, Campuchia, Myanmar. Với chiến lược Global 200 mà FPT IS đang theo đuổi, những kinh nghiệm và hiểu biết của anh hứa hẹn sẽ là một nhân tố tích cực để hoàn thành mục tiêu ở những thị trường mà anh phụ trách.

Với châm ngôn yêu thích “Tiền và năng lượng đang vận hành thế giới, không phải chúa trời”, anh thích đi du lịch, tìm hiểu văn hóa và con người ở các vùng đất mới. Anh có sở trường ăn trứng vịt lộn “không phải nghĩ” được minh chứng bằng kỷ lục 18 quả cho bữa tối, và ước mơ “lấy được cô vợ tỷ phú”.



NĂM SINH
1983



ĐƠN VỊ
FPT Online



VỊ TRÍ
Giám đốc
Trung tâm Kỹ
thuật Game



THỜI GIAN VÀO FPT
2009

“ THERE IS A WILL, THERE IS A WAY ”

“There is a will, there is a way” là câu nói mà Lê Nguyễn Thái Duy thích nhất và nó cũng thực sự phản ánh được con người anh - một người ham học hỏi, đầy nhiệt huyết với nghề, yêu sự giao thiệp, thích đối mặt với thử thách và đam mê sự bận rộn.

Sau 4 năm gia nhập công ty, anh trở thành Giám đốc Trung tâm Kỹ thuật Game. Dù tuổi đời còn khá trẻ nhưng anh đã chứng minh rằng tuổi tác chỉ là những con số, năng lực và thái độ mới là điều quyết định.

Anh là người đã góp phần làm nên những con số kỷ lục của game mới Tiên Kỳ, Hoành Tảo, Avatar Star... Dù có con nhỏ nhưng anh luôn sẵn sàng đi công tác nước ngoài liên tục để hỗ trợ kỹ thuật cho sản phẩm cũng như thiết lập mối quan hệ tốt với các đối tác. Không chỉ tập trung vào kỹ thuật, anh còn nhanh nhạy trong việc phối hợp ngăn chặn phát hành game lậu Mureturn, dừng dịch vụ và truy tố các nhà phát hành game lậu MU, Thiên Long Bát Bộ.

Xuất thân từ dân kỹ thuật nhưng anh không khô khan hay ít nói chút nào. Có lẽ nhờ thế mà anh tạo được môi trường làm việc cởi mở, các thành viên gắn bó, coi nhau như anh em. Từng cá nhân luôn sẵn sàng hỗ trợ trong cả công việc và cuộc sống.

Với đồng nghiệp, anh nổi tiếng là vui tính, dễ gần. Chẳng thế mà các chị em trong công ty rất dễ chơi với anh, còn đồng nghiệp nam thì hay trêu anh là đào hoa. “Đẹp trai, vui tính, đầu hói, bụng bự và đa tình” là chân dung về anh.

Hoàng Thị Lương DUYÊN

“ĐỜI THAY ĐỔI KHI TA ĐỔI THAY”

-  **NĂM SINH**
1982
-  **ĐƠN VỊ**
FPT Telecom
-  **VỊ TRÍ**
Trưởng phòng Kinh doanh 2
- Trung tâm Hà Nội 2
-  **THỜI GIAN VÀO FPT**
2004



Hoàng Thị Lương Duyên tham gia FPT Telecom từ khá sớm, ngay khi vừa tốt nghiệp Khoa Kinh tế Phát triển - Đại học Kinh tế Quốc dân năm 2004.

Thời điểm đó, công nghệ ADSL phát triển mạnh mẽ để thay thế cho công nghệ Dial-up, và Duyên cũng rất nhanh chóng trở thành best salesman của khu vực Hà Nội với việc ký được hàng nghìn hợp đồng cung cấp dịch vụ ADSL cho khách hàng. Nguyên tắc làm việc của chị rất đơn giản và hiệu quả, với phương châm phục vụ khách hàng lên hàng đầu nên có được sự tin tưởng, tín nhiệm của khách hàng, người này lại giới thiệu cho người khác. Những năm tiếp theo, chị luôn giữ vững phong độ bán hàng và là một trong những nhân viên kinh doanh hàng đầu tại FPT Telecom.

Năm 2011 đánh dấu sự trưởng thành vượt bậc của chị khi chuyển sang lĩnh vực quản lý. FPT Telecom đã có một quản lý cấp phòng chất lượng, bởi chị truyền được nhiệt huyết và kinh nghiệm của mình tới những nhân viên bán hàng dưới quyền.

Không những ở Trung tâm Hà Nội 2 mà tại khu vực thủ đô, chị được biết đến là một nữ tướng làm việc với 100% công suất và không biết mệt mỏi. Luôn là phòng kinh doanh có số lượng phát triển thuê bao đứng đầu Hà Nội, chị cùng các cộng sự đã đóng góp một phần rất lớn cho Trung tâm cũng như cho cả khu vực.

Trong mắt đồng nghiệp, làm việc cùng chị thường có cảm giác không bao giờ được phép ngừng vận động, muốn bán và ký được nhiều hợp đồng hơn nữa.

-  **NĂM SINH**
1980
-  **ĐƠN VỊ**
FPT Software
-  **THÀNH TÍCH**
Manager of the Year 2013
(FPT Software)
-  **VỊ TRÍ**
Chánh Văn phòng
-  **THỜI GIAN VÀO FPT**
2005

Phạm Thị Thu Hà



Năm 2013, ngoài việc đảm bảo vận hành, duy trì các dịch vụ hành chính cho FPT Software tại khu vực Hà Nội, Phạm Thị Thu Hà còn có nhiều đóng góp cho thành công của dự án xây dựng tòa nhà F-Ville tại Hòa Lạc và di chuyển CBNV lên địa điểm làm việc mới.

Chị cùng đội dự án bắt đầu chung tay góp sức hoàn thiện khu F-Ville từ giữa tháng 6, đúng những ngày nắng nóng nhất của mùa hè 2013. Thời gian này, F-Ville mới xây xong phần thô. Đội dự án được chia làm hai phòng, đều là các phòng tạm chưa hoàn thiện tại khu chuyên gia, mỗi chỉ có điều hòa lắp tạm.

Từ những cơ sở vật chất tối thiểu như vậy, đội dự án từng bước vượt qua hết khó khăn này đến khó khăn khác để hoàn thiện một khu F-Ville được đánh giá cao về môi trường xanh, hiện đại và có cả tính như ngày nay. Để đạt được điều này, chị đã có 180 ngày lăn lộn làm việc tại công trường xây dựng Hòa Lạc cũng như làm ngoài giờ triển miên và có những hôm đến tận 3h sáng.

FPT là nơi mà chị cho rằng có môi trường làm việc dân chủ, có điều kiện để sáng tạo và làm những việc theo ý thích của mình. Chị thân tượng anh Nguyễn Thành Nam, người chị coi như người thầy, người anh và một người bạn đúng nghĩa.

“THẤT BẠI CHÍNH LÀ CƠ HỘI ĐỂ BẠN KHỞI ĐẦU MỘT LẦN NỮA MỘT CÁCH HOÀN HẢO HƠN”

“ NÓI ĐI ĐÔI VỚI LÀM ”



NĂM SINH
1983



ĐƠN VỊ
FPT Retail



VỊ TRÍ
Quyền Giám đốc Kinh doanh khu vực TP. HCM



THỜI GIAN VÀO FPT
2004



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiêu biểu Công ty Phân phối Công nghệ Viễn thông FPT;
Cá nhân xuất sắc Công ty Bán lẻ FPT năm 2009;
Cá nhân xuất sắc Công ty Cổ phần Bán lẻ FPT năm 2012

Trần Thu Hà

Trần Thu Hà được coi như người chị cả của khối kinh doanh FPT Retail khu vực TP HCM. Từ một nhân viên bán hàng, chị đã đi lên với vị trí Giám đốc kinh doanh khu vực của công ty bằng chính năng lực bản thân. Chị được biết đến như người luôn nói đi đôi với làm, đây cũng là phương châm làm việc của chị.

2013 là một năm thành công của FPT Retail và trong thành công chung này có sự đóng góp không nhỏ của chị Hà. Doanh thu của khối TP HCM do chị phụ trách hoàn thành ngoài mong đợi với số shop tăng đáng kể. Quan trọng hơn, chị đã gây dựng được một đội ngũ hoàn thiện để chinh chiến cùng chị trong thời gian sắp tới.

Từng kinh qua nhiều vị trí khác nhau trong quá trình công tác, chị hiểu rõ sự khó khăn của nhân viên. Điều chị trăn trở nhất hiện nay là làm sao duy trì sự ổn định và chất lửa trong họ. Với những gì đã làm được, chị đang từng bước biến những trăn trở đó thành động lực để vượt qua khó khăn.

Theo chị, FPT là môi trường năng động, luôn tạo cho nhân viên thói quen làm việc “không bao giờ được phép dừng lại”. Bên cạnh công việc, gia đình với chị là quan trọng nhất và chị luôn mong ước ba được khỏe mạnh, sống cùng mình nhiều năm nữa. Nếu chỉ có một ngày cho riêng mình, chị muốn được uống với chồng một ly cà phê và chơi đùa với các con.

“ MỌI VIỆC ĐỀU CÓ CÁCH GIẢI QUYẾT ”

Tốt nghiệp ngành CNTT, Học viên An ninh Nhân dân năm 2003, Lê Minh Hải được giữ lại trường làm quản trị hệ thống mạng. Sau khi tham gia dự án Thư viện điện tử của Học viện do chính FPT IS 2 (nay là FPT IS FSE - Công ty TNHH Hệ thống thông tin FSE) triển khai, anh đã thấy yêu thích con người và phong cách làm việc của FPT.

Đầu năm 2007, anh quyết định rời môi trường làm việc ngành Công an, đầu quân về FPT IS. Từ năm 2007 đến nay, anh tham gia triển khai cũng như tư vấn xây dựng giải pháp hạ tầng CNTT cho các khách hàng lớn của FPT IS như: Tổng cục Thuế, Tổng cục Hải quan, Kho bạc Nhà nước, Tòa án Nhân dân tối cao, Viện kiểm sát Nhân dân tối cao...

Đặc biệt, trong năm 2013, anh chủ trì và tham gia tư vấn xây dựng giải pháp hạ tầng CNTT cho các khách hàng mới, nhiều tiềm năng như: Lotte Việt Nam, Lạc hóa dầu Vũng Rô, Lạc hóa dầu Nghi Sơn... mang lại hiệu quả kinh doanh cao cho đơn vị.

Đồng nghiệp trong trung tâm quý mến và đánh giá anh là người điềm đạm, một quản lý có trách nhiệm cao và đam mê với công việc. Ngoài thời gian cho công việc, anh còn là mẫu người đàn ông của gia đình, luôn chăm lo gia đình và thích đồ ăn do vợ nấu.



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT IS



VỊ TRÍ
Trưởng phòng tư vấn FPT IS FSE



THỜI GIAN VÀO FPT
2007



Lê Minh Hải



Lê Hồng
HẢI

Trong bối cảnh hầu hết các trung tâm khó có khả năng hoàn thành doanh số thì BU2 vẫn đạt mục tiêu đặt ra vượt trội so với kế hoạch. BU2 cũng luôn giành vị trí "Excellent" trong bảng xếp hạng của FPT Software.

Tháng 9/2013, Lê Hồng Hải nhận nhiệm vụ onsite 6 tháng với mục tiêu mang về dự án AMS StarHub Siebel CRM, dự án mà FPT Software và FPT đều không có kinh nghiệm về cả công nghệ cũng như domain knowledge. Tuy nhiên, sau vài vòng thương thảo, khách hàng đã gật đầu đồng ý để ký hợp đồng.

Anh tự nhận mình là người "khó tính, nhưng tốt với mọi người". Sở trường là chơi môn gì cũng giỏi, từ bóng đá, tennis, bóng bàn đến bowling, bi-a... Ngoài việc kinh doanh, Hải thích đi onsite và từng đặt chân đến Anh, Mỹ, Ấn Độ, Singapore, Thái Lan, Malaysia. Anh mơ ước sẽ kiếm đủ tiền để 45 tuổi có thể về hưu.

“MỌI THỨ NÊN CÓ KẾ HOẠCH DÀI HẠN”



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm,
FSU1.BU2



THỜI GIAN VÀO FPT
2004

Tham gia xây dựng dự án DTV từ đầu, Phan Trường Hải chính là người đưa ra phương pháp Unit point trong dự toán, giúp nhóm có cơ sở để đo hiệu suất, năng suất, lập kế hoạch với khách hàng. Không chỉ vậy, anh còn tham gia tích cực trong việc đào tạo và tuyển dụng, cũng như đóng góp nâng cao chất lượng quy trình của DTV, nâng chất lượng nhân sự để tăng tỷ lệ lựa chọn nhân sự DTV hơn 50%. Nhân sự của dự án đã tăng từ 30 người ban đầu lên tới 120 người.

Có sở trường làm nhiều công việc với những người có tính cách khác nhau, anh cũng là người cá tính khi "không tuân chỉ tuyệt đối nếu chỉ thị phi lý". Khiêm tốn khi tự đánh giá bản thân chỉ đạt 5 trên 10 điểm, anh lý giải rằng mình là con người bình thường, có cả cái tốt và xấu. "Những gì tôi có được là nhờ niềm đam mê cuộc sống cũng như công việc. Nhưng cái đang có còn quá ít nên tôi chỉ là người bình thường mà thôi", anh tự bạch.

Phan
Trường?
HẢI

“NHỮNG GÌ CÓ ĐƯỢC LÀ NHỜ NIỀM ĐAM MÊ”



NĂM SINH
1973



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Project Manager, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 1 (FSU1)



THỜI GIAN VÀO FPT
2012



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT Software 2013



Nguyễn Thị
Thanh?

HẢI

“CẢM ƠN CUỘC ĐỜI,
CẢM ƠN MỌI NGƯỜI”



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT Online



VỊ TRÍ
Thư ký tòa soạn VnExpress HCM



THỜI GIAN VÀO FPT
2004

Là thư ký tòa soạn trẻ tuổi nhất VnExpress, liên tục nhiều năm qua, Nguyễn Thị Thanh Hải (Bút danh Nguyễn Hải) đóng góp một phần quan trọng trong việc phát triển nhân lực của Văn phòng đại diện VnExpress khu vực phía Nam.

Năm 2013, Nguyễn Hải đã chỉ đạo thành công nhiều tuyến bài thời sự, tạo uy tín cho tòa soạn, gây tiếng vang lớn trong làng báo chí Việt Nam như: Vụ Phương “Cháy nổ”, Mất điện toàn miền Nam, Chìm tàu Cần Giờ, Huyền Như lừa đảo hàng nghìn tỷ đồng... Các bài viết thời sự nóng bỏng, luôn đi đầu và mang lại cho VnExpress hàng triệu pageviews.

Với tinh thần trách nhiệm cao, sáng tạo và nỗ lực không mệt mỏi, năm qua, chị còn đóng vai trò chủ chốt trong việc hoàn thành xuất sắc dự án multimedia “Chìm tàu Cần Giờ”. Đây là dự án đa phương tiện đầu tiên của VnExpress, mở ra một chương mới cho sự phát triển của tòa soạn - báo chí đa phương tiện.

Hiện chị ấp ủ nhiều dự án tương tự bằng việc xây dựng ý tưởng, nghiên cứu công nghệ mới và tổ chức lực lượng sản xuất với hy vọng năm 2014, VnExpress sẽ chiến thắng trên mọi mặt trận của báo chí Việt Nam.

Một đồng nghiệp của chị nhận xét: “Tôi tự hào và hạnh phúc khi được làm việc cùng Nguyễn Hải suốt 10 năm qua. Với tôi, Hải như người em ruột đầy yêu thương; một người bạn chân thành, một đồng nghiệp luôn tận tụy, trách nhiệm và tài năng. Trong tòa soạn, em được mọi người gọi trìu mến là Hải “Nhỏ”. Với chúng tôi, phía sau dáng người nhỏ nhắn, xinh xắn ấy, em là một nữ nhà báo mạnh mẽ, phi phụng”.

Trần
Xuân?
HẢI



“HÃY LUÔN SUY NGHĨ
LẠC QUAN”



NĂM SINH
1983



ĐƠN VỊ
Ban Nhân sự FPT



VỊ TRÍ
Trưởng phòng dự án



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH

Cá nhân tiêu biểu
FPT 2006;
Chim vàng FPT
2007, 2008, 2009;
Bảng nhân FPT 2008;
Cá nhân xuất sắc
FHO 2013

Với vị trí là Trưởng phòng Dự án của Ban Nhân sự FPT, anh Trần Xuân Hải luôn bận rộn với những kế hoạch, dự án lớn nhỏ của bộ phận. Anh đã tạo dựng được hình ảnh uy tín trong mắt lãnh đạo, đồng nghiệp và đặc biệt xây dựng được niềm tin rất lớn trong sinh viên qua những lần tuyển chọn “Sinh viên thực tập tài năng” cho FPT. Qua anh, nhiều nhân tài đã được phát hiện từ khi còn ngồi trên ghế giảng đường đại học và đang đóng góp vào sự phát triển của tập đoàn.

Nhiệt huyết trong công việc là vậy, ngoài đời thường, anh còn là một nơi sẵn sàng đón nhận những chia sẻ của mọi người như một “ông cố vấn” thực thụ. Ban bè tìm đến anh để được lắng nghe những lời khuyên khi bế tắc trong cuộc sống. Đồng nghiệp tìm đến anh để có thêm tư vấn khi gặp phải khó khăn trong công việc. Các ban sinh viên tìm đến anh để được nghe những chia sẻ, định hướng cho tương lai của mình.

Anh luôn rời công ty khi trời đã tối muộn và ít có thời gian cho gia đình. Anh thấy thật may mắn khi có một người vợ hiểu mình, luôn sẻ chia, động viên khi anh mệt mỏi. Anh luôn tận dụng thời gian được nghỉ để dành cho vợ và hai hoàng tử đáng yêu, có thể đó là chuyến đi công viên chụp ảnh hay đơn giản là tự tay nấu một bữa ăn ngon cho vợ con.

Trần Trọng HANH



“ THIÊN TÀI LÀ 1% CẢM HỨNG VÀ 99% ĐỐ MỒ HÔI ”



NĂM SINH
1984



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Project Manager BU1, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 15 (FSU15)



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



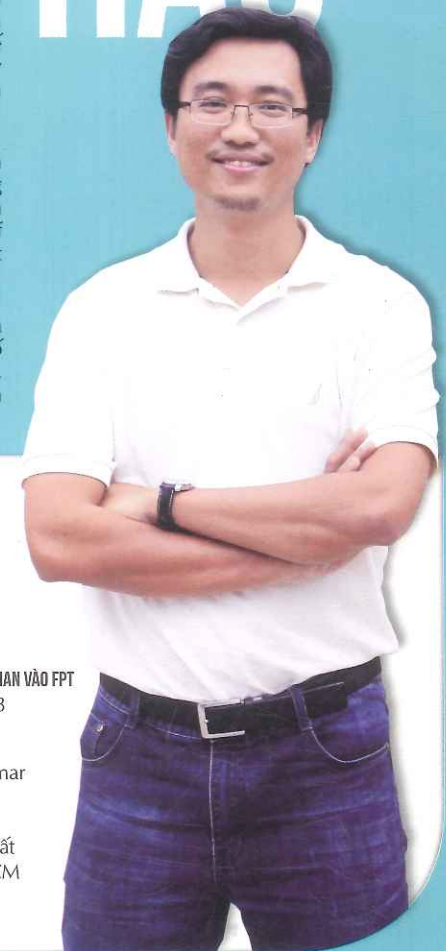
THÀNH TÍCH
Cá nhân tiêu biểu S1-2007; Super Soi FMIS S2-2011; PM triển vọng S1-2012; PM tiêu biểu S2-2012; Cá nhân tiên tiến FSU15-2013

Trần Trọng Hanh bắt đầu làm việc ở FPT Software bằng việc tham gia dự án của khách hàng Hitachi Joho và được cử sang Nhật onsite với vai trò BrSE (Kỹ sư cầu nối). Do có điều kiện làm việc trực tiếp với khách hàng nên anh hiểu được mong muốn, suy nghĩ cũng như cách làm việc và văn hóa của người Nhật, giúp dự án chạy một cách trôi chảy. Sau đó, anh tham gia các dự án liên quan đến máy MRI chẩn đoán ung thư của khách hàng Hitachi Medical với vị trí là Project Manager.

Trong cuộc sống, anh tự nhận mình là người dễ ăn, không kiêng cử bất cứ món nào. Do đó, những món nào anh thấy đến mức dở thì với người khác là “không thể ăn được”. Gia đình, bạn bè đều nhận xét anh là người nóng tính nên anh đang cố gắng kiểm chế bản thân. Với niềm đam mê du lịch, trong thời gian onsite ở Nhật, anh đã có dịp đi nhiều nơi trên đất nước này. Ngoài ra, anh cũng từng đặt chân đến một số nước Đông Nam Á và thăm Vạn Lý Trường Thành ở Trung Quốc.

Anh có niềm đam mê đặc biệt với thể thao và hồi nhỏ từng xác định lớn lên sẽ làm cầu thủ chuyên nghiệp. Tuy nhiên, đến năm lớp 9 anh bị cận thị nên đành phải gác lại niềm đam mê với trái bóng để tập trung học hành. Anh cũng có thể chơi môn bóng bàn khá thành thạo, nhưng kể từ khi đi làm thì môn thể thao ưa thích nhất là chạy bộ.

Phạm Lê HẢO



“Nếu ngày mai là ngày cuối cùng trong cuộc đời thì bạn sẽ làm gì?”, với Thám hoa FPT 2013 Phạm Lê Hào, câu trả lời là: “Chờ vợ đi làm, đưa con đi học và sau đó hẹn anh em uống bia”. Nghe rất đơn giản nhưng nó gần như lột tả được tính cách đặc trưng của chàng trai 8x với chiều cao gần như nhất FPT này (1m88): Yêu vợ hết mực, thương con hết lòng và luôn vì bạn bè, đồng nghiệp.

Năm qua, anh đã đóng góp nhiều công sức trong kết quả kinh doanh của team F9 Myanmar và F9 khu vực phía Bắc. Ở nơi xứ người, ngày nào sau khi ăn cơm xong mà thấy Hào cầm điện thoại túm tùm cười thì chắc chắn đó là lúc anh đang bật Skype liên lạc với vợ và cô con gái bé bỏng. Hầu như không nói gì cả, cứ ngồi như thế ngắm hai mẹ con đang ở quê nhà với ánh mắt dong đầy hạnh phúc, thư hạnh phúc rất giản đơn như chính con người anh vậy.

Hào sống tình cảm, chân tình và hết mình với anh em dù khá kiệm lời. Đáng ra Hào có thể là một trong những nhân vật thể thao xuất sắc ở FPT nếu không bị tai nạn gãy chân cách đây 8 năm. Nhưng hiện nay, với môn golf rất phổ thông ở Myanmar và chi phí rẻ hơn tennis ở Việt Nam, anh đã tìm được môn thể thao yêu thích.

Có lẽ do quan niệm “Chặng đường chúng ta qua không có trạm dừng chân, nếu không đi được thì cố mà chạy” nên anh có khả năng chịu được áp lực cao, linh hoạt khi đối mặt với những thay đổi và thách thức ở mọi môi trường.

“ CHẶNG ĐƯỜNG CHÚNG TA QUA KHÔNG CÓ TRẠM DỪNG CHÂN ”



NĂM SINH
1981



ĐƠN VỊ
FPT Trading



THỜI GIAN VÀO FPT
2003



VỊ TRÍ
Phụ trách kế toán tài chính FPT Trading Myanmar



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiên tiến FPT HCM 2004; Cá nhân xuất sắc FPT HCM 2005; Cá nhân tiên tiến FPT HCM 2006; Thám hoa kỳ thi Trạng FPT 2013



Đinh Thị HẬU

“**NẾU MUỐN ĐƯỢC KHEN NGỢI,
HÃY KHIÊM TỐN LẮNG NGHE**”

Đi lên từ một nhân viên kho, Đinh Thị Hậu hiện giữ vị trí Trưởng Bộ phận Kiểm soát nội bộ của FPT Retail miền Bắc. Người phụ nữ nhỏ nhắn sinh năm 1982 nhưng có phong cách làm việc đầy mạnh mẽ này đã vượt qua những khó khăn trong cuộc sống để tìm thấy niềm vui từ công việc, điều tưởng chừng như chị đã bỏ quên từ khi rời khỏi FPT vào năm 2012.

2013 là một năm bận bịu của FPT Retail nói chung và Bộ phận Kiểm soát nội bộ nói riêng, nhưng sự trở lại của chị trong năm này đã làm thay đổi tất cả. Chị ghi dấu ấn từ việc hoàn chỉnh và đào tạo đội ngũ đến việc kiểm soát một cách chặt chẽ các quy trình. Những điều tưởng như xa vời và mất rất nhiều thời gian này đã được chị thực hiện vốn vẹn chỉ trong vài tháng.

Không chỉ đóng góp nhiều cho bộ phận kiểm soát nội bộ, chị còn là người tư vấn, lập kế hoạch hoàn thiện chính sách bảo hành vốn chưa có lời giải trong suốt một thời gian dài. Chị chia sẻ niềm tự hào khi được làm việc ở FPT, nơi có những đồng nghiệp chăm chỉ, vượt qua mọi áp lực để hoàn thành công việc. Với chị, những ngày đi hỗ trợ shop mới mở đến quên ăn quên ngủ hay kiểm soát căng thẳng với những con số phát sinh của shop là kỷ niệm không bao giờ quên.



NĂM SINH
1982



ĐƠN VỊ
FPT Retail



VỊ TRÍ
Trưởng Bộ phận Kiểm soát nội bộ miền Bắc



THỜI GIAN VÀO FPT
2013

Lý Nguyễn Trung HIẾU



NĂM SINH
1978



THỜI GIAN VÀO FPT
2009



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiêu biểu năm 2009, 2010, 2011



VỊ TRÍ
Giám đốc Chi nhánh FPT Telecom Vĩnh Long



“**THÀNH CÔNG VÀ THẤT BẠI CHỈ CÁCH NHAU MỘT BƯỚC CHÂN**”

Gia nhập FPT Telecom năm 2009 với vị trí Trưởng phòng Phát triển và Quản lý hạ tầng (INF), Lý Nguyễn Trung Hiếu luôn có nhiều sáng tạo trong công việc, sẵn sàng chia sẻ, đồng viên đồng nghiệp. Hiện tại, với vai trò Giám đốc FPT Telecom Chi nhánh Vĩnh Long, anh đã hoàn thành tốt nhiệm vụ năm 2013. Đội ngũ CBNV chi nhánh ổn định, số lượng salesman chính thức tăng trưởng, hoàn thành trên 100% các KPI Gross, Net, doanh thu...

Theo anh, thành công hay thất bại “chỉ cách nhau một bước chân”, vì thế cần phải nỗ lực hết mình. “Tôi nghĩ không việc gì là không làm được trừ khi từ bỏ nó. Muốn làm tốt mọi việc thì luôn phải học hỏi người khác, trau dồi kiến thức. Tôi vẫn thường xuyên liên lạc với các anh chị lãnh đạo để lắng nghe hướng dẫn, chia sẻ kinh nghiệm, cách làm mới... phù hợp với tình hình xã hội. Kết quả kinh doanh tại Chi nhánh Vĩnh Long đạt khá tốt là nhờ vào tập thể CBNV chi nhánh đã cùng tôi làm việc bền bỉ, đoàn kết”, anh Hiếu chia sẻ.

Trong thang điểm 10, anh chấm cho mình 9 điểm bởi tự nhận thấy đã nỗ lực, chăm chỉ, phấn đấu hết mình và 1 điểm còn lại phụ thuộc vào may mắn. Ước mơ của anh là “được đứng trong hàng ngũ Ban điều hành Tập đoàn FPT”.

Lê Thị Minh HÒA



“CÔNG TƯ PHÂN MINH, NHÌN VIỆC KHÔNG NHÌN NGƯỜI”



NĂM SINH
1978



ĐƠN VỊ
FPT Trading



VỊ TRÍ
Kế toán trưởng Ban Kế hoạch - Tài chính GPT Trading HCM



THỜI GIAN VÀO FPT
2000



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT Distribution 2003, 2004, 2005; Á hậu 2 FPT Distribution HCM 2006; Cá nhân xuất sắc FPT Trading 2011; HC Lao động FPT hạng Nhì

Có thâm niên 13 năm tại FPT, đảm nhiệm vị trí quan trọng trong Ban Kế hoạch - Tài chính FPT Trading HCM (FAF) và nhận được vô số giải thưởng của công ty, tập đoàn - đó chính là chị Lê Thị Minh Hòa, Kế toán trưởng.

Ai cũng nghĩ rằng nghề kế toán thường rất khó khăn, nhất là Kế toán trưởng nữ thì chắc chắn khó tính và hay cau có. Nhưng tính cách ngoài công việc của chị Hòa hoàn toàn đối lập. Chị luôn nhiệt tình, năng nổ và hăng say tham gia các phong trào cùng nhân viên. Đặc biệt, chị luôn tạo điều kiện cho nhân viên tham gia các hoạt động chung của công ty.

Chị cũng rất tình cảm với đồng nghiệp, luôn quan tâm, lo lắng và tận tình hỏi han khi ai đó khó khăn trong công việc hay có chuyện buồn trong gia đình.

Tuy vậy, trong công việc, chị “khét tiếng” là khó tính. Những ai từng làm việc với chị không khỏi “lè lưỡi” bởi chị thuộc lòng các quy định tài chính và không chút nhân nhượng nếu sai quy trình. Đôi khi có những vấn đề chị hiểu, cảm thông nhưng để đảm bảo quyền lợi cho công ty và tuân thủ quy trình kiểm soát của FAF, chị vẫn xử lý triệt để.

Tự đánh giá về bản thân, chị cho mình điểm tối đa bởi chị cho rằng, đó là vì sự gắn bó lâu dài cùng sự phát triển của FPT; vì sự nhiệt tình, trách nhiệm với công việc; vì sự may mắn được gia đình yêu thương, hiểu và thông cảm để hoàn thành tốt nhiệm vụ và vì sự tin tưởng của lãnh đạo dành cho chị.



LIFE IS A JOURNEY, NOT A DESTINATION,,



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT Online



VỊ TRÍ
Phòng kinh doanh quảng cáo - Nhóm khách hàng đại lý



THỜI GIAN VÀO FPT
2003



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc bộ phận 2006

Nguyễn Thị Thu HÒA



Nguyễn Thị Thu Hòa gia nhập FPT tính đến nay đã được 11 năm với công việc kinh doanh quảng cáo trên hệ thống Báo điện tử VnExpress. Từ một nhân viên kinh doanh, chị đã nỗ lực không ngừng để trở thành Trưởng phòng đại lý, chịu trách nhiệm tới gần 50% doanh số của toàn dịch vụ quảng cáo.

2013 là một năm đầy khó khăn, thử thách với tất cả bộ phận kinh doanh, tuy nhiên, với năng lực, tinh thần trách nhiệm nỗ lực hết mình, Hòa và bộ phận đã đạt doanh thu 133 tỷ đồng, tăng trưởng 6% so với năm ngoái.

Không chỉ kinh doanh tốt, chị còn là nhân tố mang lại những giây phút vui vẻ cho đồng nghiệp. Với quan niệm “không ai có thể thành công một mình” nên chị thật sự cảm ơn các đồng nghiệp và cấp trên đã hỗ trợ mình để đạt được

thành công. Chị thấy may mắn khi được làm việc tại môi trường FPT và đây như gia đình thứ hai để chị sống, gắn bó lâu dài.

Đối với Hòa, gia đình là thiêng liêng và chị muốn được tự do về tài chính để có thể dành nhiều thời gian hơn cho người thân. Chị coi ba mình là thần tượng, một người trong sạch và kỷ luật với bản thân nhất mà chị từng biết. Cũng như các chị em khác, chị thích đi shopping, du lịch, nghe nhạc và xem phim tâm lý xã hội của Mỹ hoặc phim hoạt hình.



Đặng Khải

HOÀN HOÀNG

2013 thực sự là năm khó khăn với anh Đặng Khải Hoàn cũng như đội ngũ ở Hà Nội. Thông tin FPT Software chuyển lên Hòa Lạc khiến hàng loạt Comtor (phiên dịch) cứng của FPT Software nghỉ việc, tìm chỗ mới trong nội thành để thuận tiện chăm sóc gia đình. Hậu quả có thể nhìn thấy khi việc đội ngũ cứng nghỉ hoặc lung lay là sức ép từ phía các dự án to như T-Point, GLV ngày càng lớn.

Trước khó khăn đó, anh Hoàn đã chứng tỏ được năng lực quản lý và giữ chân người tài. Anh đã giữ ổn định nhóm chính, sắp xếp công việc phù hợp giữa các thành viên để đảm bảo hỗ trợ dự án và khách hàng tốt nhất.

Đồng nghiệp nhận xét anh là người không ngại khó khăn trong công việc và luôn đảm bảo chất lượng với từng khách hàng. Trong cuộc sống, anh được mọi người yêu mến vì sẵn sàng hỗ trợ cho Comtor để công việc trôi chảy nhất.

Anh cũng là người ấp ủ các hoạt động để phát triển cộng đồng sử dụng tiếng Nhật trong ngành IT với nhiều dự án về từ điển. Vì vậy, các hoạt động tạo mô tả công việc, định hướng phát triển cho nghề Comtor của FPT Software đều có sự góp mặt nhiệt tình của anh.

“ĐỪNG SỢ”



NĂM SINH
1977



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Trưởng phòng JCD, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 11 (FSU11)



THỜI GIAN VÀO FPT
2005



NĂM SINH
1982



ĐƠN VỊ
FPT Trading miền Trung



THỜI GIAN VÀO FPT
2005



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT Distribution Đà Nẵng 2006, Cá nhân xuất sắc FPT Đà Nẵng 2007



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Tổng hợp

Huỳnh Trung

HOÀN HOÀNG

**MỘT GIA ĐÌNH NHỎ,
MỘT HẠNH PHÚC TO**



Điều hành và quản lý phòng Tổng hợp của FPT Trading miền Trung không phải là các “mama tổng quản” mà lại là “Papa” Huỳnh Trung Hoàng. Đây chính là điểm tuyệt vời và khác biệt mà không công ty nào thuộc FPT Trading hay FPT có được.

Cứ ngỡ rằng để quản lý cái phòng chuyên làm đầu trăm họ nhiều khê ấy không phù hợp cho cánh mày râu nhưng anh Hoàng luôn hoàn thành xuất sắc công việc được giao, từ việc hỗ trợ tốt cho Ban Giám đốc về các vấn đề liên quan đến nhân sự, cho các bộ phận kinh doanh, khối đảm bảo đến việc hàng tháng “đổ” lương đúng hạn và hỗ trợ công việc hành chính, lo đời sống tinh thần cho anh em.

Tính nhẹ nhàng nên khi tiếp xúc với anh, người đối diện luôn có cảm giác thân thiện và gần gũi. Dù bạn là ai, sếp lớn hay nhân viên, khi công tác tới Đà Nẵng đều được anh quan tâm và phân công người hỗ trợ nhiệt tình, bởi anh tâm niệm đó là nhiệm vụ của mình.

Anh không dám tự hào nhận mình là người của gia đình vì bản chất anh cũng rất ham vui và một phần cũng vì môi trường FPT tạo nên phong cách đó. Quan niệm sống của anh là ngoài việc đề cao trách nhiệm trong công việc thì gia đình chính là niềm vui bởi, nếu không có hậu phương vững chắc thì chắc chắn anh không thể làm tốt công việc mà lãnh đạo giao phó.



Trần Thị Thu HỒNG

Gia nhập FPT ngay sau khi tốt nghiệp đại học, chị Hồng đã có hơn 6 năm gắn bó với nghề kế toán, một công việc tưởng chừng như khô khan nhưng chị luôn tìm thấy niềm vui và ý nghĩa từ những con số. Cùng với các đồng nghiệp, chị nỗ lực giữ vững truyền thống của ngành dọc kế toán FPT, đó là một môi trường kế toán chuyên nghiệp và minh bạch.

Bộ phận của chị cũng luôn hỗ trợ các bộ phận khác, đặc biệt là các phòng ban kinh doanh, góp phần tăng trưởng doanh số, đưa FPT Telecom thành một trong những công ty viễn thông hàng đầu của Việt Nam. Với hơn 50 chi nhánh trên toàn quốc, việc kiểm soát có ý nghĩa quan trọng đối với FPT Telecom. Trong năm 2013, chị đã tham gia vào quá trình kiểm soát các chi nhánh nhằm giúp Ban điều hành có sự đánh giá xác thực hơn về hiệu quả hoạt động của các chi nhánh.

Chị học hỏi không ngừng về chuyên môn, nghiệp vụ để không chỉ hoàn thành công việc của bản thân mà còn hỗ trợ các đồng nghiệp, góp phần vào thành công của FPT Telecom trong chặng đường sắp tới. Chị tự hào khi được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp ở FPT. Với chị, FPT Telecom như một ngôi nhà chung, ở đó các thành viên có sự gắn bó với nhau không chỉ trong công việc mà còn trong cuộc sống hàng ngày.



NĂM SINH
1985



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Kế toán công nợ FPT Telecom HO



THỜI GIAN VÀO FPT
2007

“NO MATTER HOW MANY GOALS YOU HAVE ACHIEVED, YOU MUST SET YOUR SIGHTS ON A HIGHER ONE”



Trần Thanh HÙNG



NĂM SINH
1983



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm phần mềm BU5, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 1 (FSU1)



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH
Best Manager FPT Software Đà Nẵng 2013

“DỊ BẤT BIẾN, ỨNG VẠN BIẾN”

Trần Thanh Hùng gây ấn tượng với việc thắng thầu dự án về công nghệ Cloud lớn nhất FPT Software thực hiện theo mô hình dịch vụ SaaSification - một trong các dịch vụ Cloud Professional Services - tại thị trường Mỹ trị giá 1,4 triệu USD. Đây cũng là dự án đầu tiên mà FPT Software tham gia từ giai đoạn tư vấn, thiết kế đến triển khai.

Bên cạnh đó, với vai trò quản lý, Hùng đã xây dựng BU5 tại Đà Nẵng tăng trưởng 60% trong hai năm liên tục, nhân sự từ 65 người lên 160 người, phát triển được hai khách hàng triệu đô mới là RamQuest và DTV. Đặc biệt, anh tham gia phát triển DTV từ con số 0 ở Đà Nẵng lên 40 người đang làm việc tại ODC trong vòng 7 tháng, đồng thời cùng lúc quản trị 3 dự án triệu đô ADB, RQ Cloud, DTV. Hùng cũng là người phát triển được mảng việc về bảo hiểm bất động sản (Title Insurance) với các dự án tham gia từ giai đoạn phân tích thiết kế hệ thống với 4 khách hàng tiềm năng: ORT, RamQuest, ePN và WTG.

“Dị bất biến, ứng vạn biến” - câu nói nổi tiếng của Chủ tịch Hồ Chí Minh được anh xem là kim chỉ nam cho hành động của mình. Với anh, FPT là môi trường tuyệt vời để phát triển cá nhân cũng như các mối quan hệ xã hội cho bạn trẻ. “Tôi may mắn được làm việc với nhiều sếp có khả năng lãnh đạo tuyệt vời cùng các đồng nghiệp dễ gần. Tôi đã học được rất nhiều từ các sếp mà tôi biết”, anh chia sẻ.



Bùi Quốc HÙNG

Với sức trẻ, sự chăm chỉ và tinh thần học hỏi nghiêm túc, doanh số và kết quả công việc của cậu “lính mới” có gương mặt non choẹt, da trắng bóc, ăn mặc chín chu, đôi mắt hơi nheo nheo giấu sau cặp kính cận vài đi-ốp ngày nào cứ tăng dần, đều đặn. Không những thế, Bùi Quốc Hùng còn năng nổ, nhiệt tình với mọi hoạt động phong trào, tính cách hài hước, vui vẻ, hòa đồng, luôn đem lại tiếng cười cho mọi người khiến đồng nghiệp xung quanh không thể không quý mến.

Là nhân viên mẫn cán, nhiệt tình, quyết liệt, có trách nhiệm trong công việc, Hùng lập thành tích lớn khi đưa nhóm kinh doanh khối doanh nghiệp trong nước từ 5 người lên thành 10 người, hoàn thành 105% kế hoạch kinh doanh năm 2013.

Rất tự tin khi tự đánh giá mình 9,99 điểm bởi bản thân “gần như hoàn hảo”, thần tượng của Hùng chính là Chủ tịch FPT Trương Gia Bình và anh mơ ước sẽ trở thành... Chủ tịch FPT. “Hãy sống như không có ngày mai” là châm ngôn yêu thích của Hùng.

“ HÃY SỐNG NHƯ KHÔNG CÓ NGÀY MAI ”



NĂM SINH
1986



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Nhân viên Kinh doanh Công ty TNHH Viễn thông Quốc tế FPT (FTI) Hà Nội



THỜI GIAN VÀO FPT
2008



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiêu biểu FPT 2010

Nguyễn Vinh HÙNG



“ KHÔNG CÓ VIỆC GÌ KHÓ, CHỈ SỢ LÒNG KHÔNG BỀN ”



NĂM SINH
1984



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Tích hợp, Trung tâm Hệ thống thông tin (ISC)



THỜI GIAN VÀO FPT
2007

Nguyễn Vinh Hùng là một trong những thành viên của đội quản trị hệ thống. Công việc hàng ngày của anh là chuyên chăm sóc cho các server, DB, website của Trung tâm ISC. Anh là người chịu trách nhiệm xử lý mỗi khi hệ thống bị chậm, gặp sự cố hay mất kết nối. Công việc tưởng chừng như đơn giản, nhưng để một hệ thống vận hành an toàn, ổn định, không gặp sự cố và luôn đáp ứng được nhu cầu của người sử dụng lại là một chuỗi quy trình rất phức tạp.

Anh chính là người có nhiệm vụ phải bảo đảm hệ thống vận hành ổn định trong môi trường tốt nhất và thậm chí lặng lẽ sao lưu dữ liệu, bảo trì các máy chủ mỗi đêm. Do đó, mỗi khi hệ thống bị chậm và gặp sự cố, anh luôn là người có mặt xử lý sớm nhất có thể. Tính chất công việc này khiến anh không hiếm khi phải thức trắng nhiều đêm liền để khắc phục sự cố.

Không chỉ dừng lại ở đó, anh còn luôn tìm tòi học hỏi kiến thức, công nghệ mới để tối ưu hoá và nâng cao năng suất của hệ thống. Đối với anh, hệ thống cũng giống như đứa con tinh thần của mình và mỗi khi nó chạy chậm, dính lỗi hay gặp sự cố đều có thể khiến anh ăn ngủ không yên. Anh được cấp trên đánh giá là người năng động, sáng tạo và có tinh thần trách nhiệm cao. Còn với đồng nghiệp, anh được nhìn nhận là người hoà đồng, vui vẻ và luôn sẵn sàng giúp đỡ người khác.

“ LÀM VIỆC VÌ ĐAM MÊ ”



NĂM SINH
1982



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung Tâm
Sài Gòn 1



THỜI GIAN VÀO FPT
2007



THÀNH TÍCH
Top 6 Trạng nguyên
FPT Telecom 2007,
Cá nhân xuất sắc FPT
2012

Sinh ra và lớn lên tại Hà Nội, nhưng Nguyễn Hữu Hoài Hưng lại chọn TP HCM là điểm đến trong sự nghiệp của mình.

Cuối năm 2007, để thực hiện ước mơ và hoài bão trở thành nhà kinh doanh thành đạt, anh đã rời thủ đô ngàn năm văn hiến, tạm xa gia đình để đặt chân đến mảnh đất màu mỡ của kinh doanh. Cũng từ đây, anh gia nhập FPT Telecom và bắt đầu con đường chinh phục những thử thách trong kinh doanh dịch vụ Internet.

Trong 6 năm (từ 2007 đến nay), anh đã trải qua nhiều thăng trầm trong công việc, vượt qua khó khăn, vất vả hàng ngày cũng như gặt hái được các kết quả kinh doanh tốt, tạo dựng nhiều mối quan hệ với khách hàng thân thiết.

Kinh qua các vị trí như nhân viên kinh doanh, Trưởng phòng Kinh doanh tại TP HCM, Giám đốc Kinh doanh của FPT Telecom tại Kiên Giang, hiện anh là Giám đốc Trung tâm Sài Gòn 1, thuộc Vùng 5. Dẫn dắt bộ phận hoàn thành vượt mức chỉ tiêu kinh doanh và phát triển nhân sự chính là thành tích đưa anh đến với danh hiệu “Cá nhân xuất sắc” của tập đoàn năm 2013. Đây là năm thứ hai liên tiếp anh được nhận danh hiệu này.

“Anh Hưng nhiệt tình, máu lửa và rất hòa đồng. Anh sẵn sàng xông pha thị trường cùng anh em như phát tờ rơi, treo băng-rôn và tham gia tất cả hoạt động sinh hoạt ngoại khóa. Anh luôn lạc quan và vui vẻ khi nói chuyện với đồng nghiệp, tạo sự thoải mái cho nhân viên khi tiếp xúc”, một đồng nghiệp nhận xét.

Anh thích nấu ăn nên dù thành công trong công việc như vậy, anh Hưng vẫn có ước mơ đặc biệt, là sở hữu chuỗi nhà hàng về ẩm thực mang phong cách riêng.



Nguyễn Hữu Hoài
HƯNG



“ LUÔN SỐNG VÀ LÀM VIỆC ĐỂ HÔM NAY TỐT HƠN HÔM QUÁ ”



NĂM SINH
1979



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Quản
lý cước 2 - Trung tâm
Quản lý cước



THỜI GIAN VÀO FPT
2002

Hai năm sau khi tốt nghiệp khoa Kế toán - ĐH Kinh tế Quốc dân, năm 2002, Lê Thị Khánh Hương đầu quân vào FPT và ngay lập tức tìm thấy môi trường làm việc mơ ước. Sau 12 năm gắn bó, hiện nay, chị phụ trách mảng quản lý công nợ tại Chi nhánh 2 (CUS2) của FPT Telecom. Quan niệm thu hồi công nợ là một nghệ thuật chăm sóc khách hàng, mục tiêu mà chị hướng tới là luôn làm khách hàng hài lòng và vui vẻ nộp cước. Trưởng phòng Quản lý cước 2 cũng đặc biệt coi trọng đời sống tinh thần cho CBNV, giúp mọi người đoàn kết, cùng chia sẻ và hỗ trợ nhau vượt qua khó khăn trong công việc cũng như cuộc sống.

Năm 2013, CUS2 đã có những thành tích đáng nể, trong đó 8/12 tháng có chỉ tiêu công nợ cao nhất Vùng 1, công nợ 30 ngày cao nhất - đạt 98,59%. Bí quyết để tập thể CUS2 đạt được thành tích tốt như thời gian qua chính là việc làm cho đội ngũ nhân viên say mê với công việc và luôn nỗ lực vượt qua chính mình.

Là người phụ nữ chu đáo và năng động, chị Hương không chỉ tận tâm trong công việc mà còn rất quan tâm tới gia đình. Khi rảnh rỗi, sở thích của chị là nấu ăn, chăm sóc các thành viên trong gia đình và cùng tham gia hoạt động thể thao với CLB Xe đạp FPT.

Với tâm hồn nhân hậu, mơ ước của chị là mở một trang trại lớn trong đó có nhà dưỡng lão dành cho người già. Chị tâm niệm: “Thành công chỉ đến khi bạn tận tâm và luôn nghĩ đến những điều tốt đẹp”.



“**ƯỚC MƠ MANG LẠI HẠNH PHÚC CHO NHIỀU NGƯỜI NHẤT CÓ THỂ**”

Hoàng Thị Thu HƯƠNG

Già nhập Đại học FPT với vị trí Trưởng phòng Thư viện, chị Hoàng Thị Thu Hương đã có nhiều đóng góp trong việc tổ chức lại hệ thống thư viện, triển khai phần mềm quản lý thư viện cho các cơ sở đại học, cao đẳng và trung tâm đào tạo trong hệ thống Giáo dục FPT. Những hoạt động này đã tiết kiệm được hàng tỷ đồng cho đơn vị.

Cuối năm 2012, chị được giao quản lý thêm phòng Tổ chức và quản lý đào tạo. Chị cùng với Giám đốc cơ sở và nhân viên phát triển phần mềm quản lý sinh viên và tổ chức các công việc liên quan đến đào tạo. Tháng 6/2013, chị lại có thêm trọng trách quản lý các cơ sở đào tạo hải ngoại. Mặc dù khối lượng công việc chuyên môn nhiều, quản lý cùng lúc ba bộ phận nhưng chị luôn hoàn thành nhiệm vụ được giao.

Đại học FPT là một môi trường cởi mở, dân chủ và là nơi cá nhân được phát huy nhiều sáng kiến, đóng góp và trải nghiệm. Với những người không dám chấp nhận thất bại thì đó là một thách thức lớn và khó vượt qua được sự an toàn cho bản thân. Chị thích tính cách các sếp của mình, bởi có người cụ thể, chính xác; có người bay bổng, mơ mộng; có người giản dị, chân thành... Mỗi người chị đều học hỏi được một đức tính tốt nào đó. Sếp hay “mắng” chị nhất là anh Nguyễn Khắc Thành (Phó Hiệu trưởng ĐH FPT). Anh Thành thường bảo chị “đúng là hằm” vì giao việc gì cũng nhận. Cũng có thể là hằm thật, nhưng nếu điều đó khiến người khác vui thì chị vẫn sẵn sàng.



NĂM SINH
1976



ĐƠN VỊ
FPT Education



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Thư viện,
Trưởng phòng Tổ chức và
Quản lý đào tạo, Trưởng
phòng Quản lý các cơ sở
Hải ngoại, ĐH FPT



THỜI GIAN VÀO FPT
2010



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc cấp trường

Trạng nguyên 2001 FPT HCM Hoàng Phạm Anh Huy đã trải qua nhiều vị trí then chốt của FPT IS và FPT Telecom. Hiện nay, anh đảm nhận vai trò Giám đốc vùng Đông Nam bộ kiêm Giám đốc Chi nhánh Bình Dương FPT Telecom.

“Nói là làm” dường như đã trở thành thương hiệu của anh Huy trong lòng mỗi CBNV chi nhánh Bình Dương. Bắt đầu quản lý chi nhánh từ năm 2010, trong vòng hai tháng, anh đã đưa đơn vị tăng trưởng số lượng phát triển thuê bao lên gấp đôi nhờ tháo gỡ khó khăn về công tác nhân sự, điều hành.

Dưới sự dẫn dắt của anh, năm 2013, Vùng Đông Nam bộ đã hoàn thành vượt mức 115% kế hoạch Gross, 122% kế hoạch Net, 99,7% kế hoạch doanh thu. Các chi nhánh thuộc Vùng đều hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ kinh doanh được giao. Đặc biệt, Đồng Nai vượt lên là chi nhánh tỉnh dẫn đầu cả nước về các chỉ tiêu kinh doanh.

Tự đánh giá bản thân, người đàn ông có sở thích câu cá này chấm cho mình 8,5 điểm vì “cần thêm thời gian để cải thiện kỹ năng giao tiếp nhiều hơn nữa”. Ước mơ giản dị của vị Giám đốc vùng là có đủ sức khỏe và đam mê để đi cùng FPT cho đến khi nghỉ hưu.

“**NÓI LÀ LÀM**”



NĂM SINH
1974



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Giám đốc Vùng Đông Nam bộ

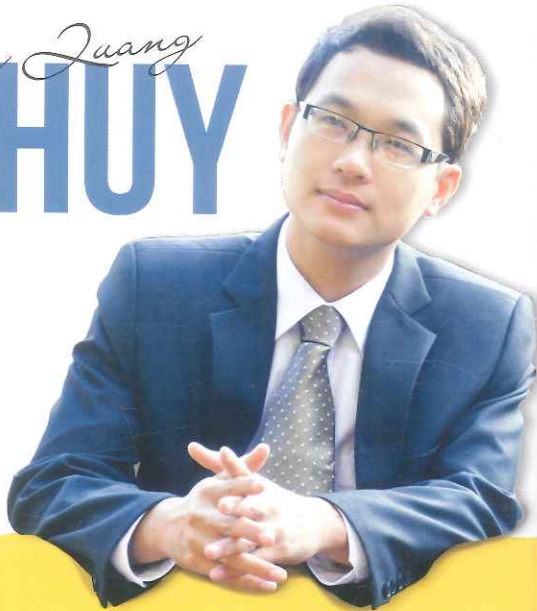


THỜI GIAN VÀO FPT
1999



Hoàng Phạm ANH HUY

Chu Quang HUY



NĂM SINH
1990



ĐƠN VỊ
FPT Retail



VỊ TRÍ
Trưởng nhóm Task Force quản lý toàn quốc



THỜI GIAN VÀO FPT
2012

“**HÃY TẠO RA SỰ KHÁC BIỆT, VÌ ĐÓ LÀ LỢI THẾ LỚN NHẤT TRONG CẠNH TRANH.**”

Chu Quang Huy mới gia nhập FPT Retail từ năm 2012, nhưng đã nhanh chóng có những thành công ấn tượng như tham gia mở mới 7 shop trong năm 2013 và từng làm quản lý tổng cộng 12 shop. Nếu nhìn vào vẻ bề ngoài thì không ai nghĩ anh chàng sinh năm 1990 này lại còn trẻ đến vậy. Ở anh toát lên vẻ từng trải và đây chính là bí quyết khiến cho các quyết định và lời nói của anh có sức thuyết phục cao.

Những chính sách, quyết định từ Huy đã giúp FPT Retail rất nhiều trong việc gây dựng thương hiệu của FPT Shop tại những vùng đất mới. Cách anh tạo ra sự khác biệt khiến nhiều người ngưỡng mộ và nể phục, giúp cho mỗi nơi anh đến đều có tăng trưởng rõ rệt về doanh số. Phó Tổng giám đốc FPT Retail Trịnh Hoa Giang đánh giá về cấp dưới của mình một cách ngắn gọn: Đó là người “tuổi trẻ tài cao”.

Vững vàng và thành công trong công việc như một doanh nhân nhiều kinh nghiệm, nhưng trở về với cuộc sống thường ngày, Huy vẫn là một “teen” thực thụ khi thích những thứ mà các bạn trẻ khác mê mẩn. Anh tự nhận mình “không đẹp cũng không xấu trai, cười có duyên nhưng chưa biết cách thực hiện những hành động lãng mạn với phụ nữ”.

Thần tượng của Huy là cựu Thủ tướng Singapore Lý Quang Diệu. Anh thích câu châm ngôn: “Hãy tạo ra sự khác biệt, vì đó là lợi thế lớn nhất trong cạnh tranh” và đây cũng chính là phong cách làm việc của anh.



NĂM SINH
1976



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc Đơn vị Phần mềm chiến lược số 11 (FSU11)



THỜI GIAN VÀO FPT
2003



THÀNH TÍCH
Manager of the Year (FPT Software) 2013

“**ĐỂ LÀ CỤC ĐẮT, CẮT THÀNH CÙNG VÀNG.**”

Đỗ Văn KHẮC



Đỗ Văn Khắc đầu quân cho FPT từ năm 2003. Sau nhiều năm kinh nghiệm, từ năm 2012, anh tham gia thực hiện hiệu quả quản trị chung về tổ chức, điều phối nhân lực và quản lý chi phí tại FSU11. Đây chính là đơn vị có tỷ suất lợi nhuận cao nhất toàn FPT Software.

Tháng 2/2013, anh đảm nhận dự án phân tích và cải tiến sản xuất của FSU11, đề xuất các thay đổi về sản xuất cũng như phần mềm (tool) quản lý sản xuất của FPT Software. Hiện dự án vẫn trong giai đoạn thử nghiệm tool quản lý sản xuất mới. Năm qua, anh còn ghi dấu ấn khi thành công trong việc quản lý hiệu quả con người và tài chính trong bối cảnh kinh doanh của FSU11 không tốt.

Cấp trên đánh giá anh là người luôn hoàn thành xuất sắc công việc quản lý và điều phối sản xuất của FSU11. Theo anh, FPT là môi trường làm việc cởi mở, thân thiện và người thân của anh tự hào vì anh làm việc tại đây. Trong các hoạt động chung của công ty, anh đều tham gia rất nhiệt tình và được yêu quý bởi bản tính thẳng thắn, hài hước, dễ gần.

Anh tự nhận mình có sở trường là làm gì cũng kiên trì nhưng sở đoản là thường “so bì lương thưởng”. Trong cuộc sống riêng, anh thích đi cà phê và nghiền thể loại phim hài, phim hành động.



NĂM SINH
1971



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc miền Trung



THỜI GIAN VÀO FPT
2001



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT 2012

Sau hai năm về Vùng 4, anh Nguyễn Ngọc Khánh đã cùng Ban điều hành chèo lái con thuyền FTM (Công ty Viễn thông FPT miền Trung) đạt được những biến chuyển to lớn về doanh thu, lợi nhuận, mở rộng thị trường và đầu tư hạ tầng. Nhiều chi nhánh có những bước phát triển vượt bậc trong năm 2013.

Trong con mắt của chị Đỗ Thị Diễm Châu, Trưởng phòng Hành chính - Nhân sự FPT Telecom Đà Nẵng, anh Khánh thường xuyên quan tâm, chăm sóc đời sống nhân viên, rất sâu sát trong việc xây dựng và tập hợp lực lượng. Dưới sự quản trị của anh, một chi tiết rất nhỏ cũng được xem xét, đánh giá mức độ phù hợp. Nhìn thấy anh là thấy sự cầu toàn và quyết liệt thực hiện cho bằng được mục tiêu đặt ra. Với cách sống giản dị, gần gũi nhưng rất máu lửa, anh luôn là người anh cả được mọi người yêu quý.

Với anh Khánh, môi trường FPT có giá trị lớn nhất là tôn trọng đồng nghiệp và luôn tạo điều kiện tốt nhất cho mọi thành viên nỗ lực phát triển năng lực cá nhân, giúp đóng góp hiệu quả vào thành công của tổ chức.

Là người sẵn sàng học hỏi, tìm tòi để có thể trưởng thành trong công việc ở những vị trí khác nhau nên không có gì lạ khi anh yêu thích nhất câu nói: “Cần làm tốt nhất công việc hiện tại trước khi nghĩ đến việc xa hơn”.

“CẦN LÀM TỐT NHẤT CÔNG VIỆC
HIỆN TẠI TRƯỚC KHI NGHĨ XA HƠN”



Nguyễn Ngọc
KHÁNH

Nguyễn Võ Đăng
KHOA



NĂM SINH
1977



ĐƠN VỊ
FPT Trading



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Nhân sự



THỜI GIAN VÀO FPT
2001



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiêu biểu FPT 2011; Giải cống hiến vì sự nghiệp nhân sự FPT; Cá nhân xuất sắc FPT Trading 2010; Cá nhân tiêu biểu FPT 2009; Giải Vì cộng đồng HRT 2009; Cá nhân tiêu biểu FPT 2004; Cá nhân tiêu biểu FPT IS HCM 2003

Trong hơn 10 năm gia nhập FPT, Nguyễn Võ Đăng Khoa luôn hoàn thành các kế hoạch nhân sự được giao tại FPT Trading. Năm 2013, anh đã dẫn dắt đội dự án quản trị thành công dự án MyFPT trong FPT Trading, được tập đoàn và đơn vị khen thưởng.

Anh luôn nhẹ nhàng dịu dặt đàn em không chỉ trong chuyên môn mà còn nhiều vấn đề trong cuộc sống (sức khỏe, tài chính, quyết định...). Dưới quyền anh, nhân viên có “đất diễn”, quản xuyên mọi việc theo ủy quyền được giao. Anh chỉ can thiệp khi cần thiết.

Ngoài công việc, anh còn là thủ lĩnh tinh thần, dẫn dắt các hoạt động thiện nguyện cho FPT Trading. Tại mỗi buổi vui chơi, nếu vắng anh sẽ thiếu đi tiếng cười, sự rôm rả bàn tán. “Một nụ cười bằng 10 thang thuốc bổ” thật đúng với sự quan tâm của anh đối với đồng nghiệp nói chung và các chị em trong phòng Nhân sự nói riêng. Đôi khi chỉ một câu khen ngợi vì mặc một chiếc váy đẹp, diện một đôi giày mới nhưng đó là niềm hứng khởi cho mọi người để khởi đầu một ngày tốt lành.

Đồng nghiệp đã thể hiện sự quý mến bằng việc “đặc tả” chân dung anh qua 4 câu thơ: “Gọi là Khoa béo / Là béo thiệt ta / Cái miệng hay la / Cái tâm thì tốt”.

“NHÂN VÔ
THẬP TOÀN”

Đặng Quang KHÔI



“ ĐỪNG HỎI TỔ QUỐC ĐÃ LÀM GÌ CHO TA, MÀ HÃY HỎI TA ĐÃ LÀM GÌ CHO TỔ QUỐC HÔM NAY ”



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Quảng bá và Dịch vụ Đa phương tiện, Trung tâm Phát triển Truyền hình



THỜI GIAN VÀO FPT
2012

Điều khiến Đặng Quang Khôi thấy vui và hài lòng nhất trong năm vừa qua là phát triển dịch vụ lưu trữ và chia sẻ trực tuyến Fshare.vn và launching dịch vụ App FPT Play. Từ ngày nhận triển khai Fshare.vn giữa năm 2012, anh đã cùng anh em trong nhóm nỗ lực không ngừng để đẩy mạnh đưa dịch vụ đến người dùng nhanh nhất và đạt doanh thu 8,3 tỷ đồng trong năm 2013.

Đến nay, hầu hết người dùng cộng nghệ và các bạn trẻ đam mê giải trí đều dùng Fshare.vn như một phương tiện lưu trữ và chia sẻ phổ biến. Mong muốn trong năm 2014 của anh là phải đưa được dịch vụ này đến các trường học, để giảng viên, học sinh và sinh viên đều biết và dùng dịch vụ như phương tiện chia sẻ tài liệu một cách nhanh và hiệu quả nhất. Đối với dịch vụ App FPT Play mà anh có đóng góp lớn, sau thời điểm ra mắt tháng 10/2013, đến nay, dịch vụ đã đạt được hơn 200.000 lượt cài đặt và sử dụng.

Anh cho rằng môi trường làm việc ở FPT luôn thúc đẩy mỗi cá nhân phải năng động và tự làm mới bản thân. Trong khi đó, anh luôn nhận được sự hỗ trợ của cấp trên để vượt qua khó khăn. Anh cũng được người quản lý trực tiếp đánh giá là làm việc chăm chỉ, hoàn thành xuất sắc các nhiệm vụ do Ban lãnh đạo đề ra với tinh thần trách nhiệm cao.

Nguyễn Thị Phương LIÊN



“ THÀNH CÔNG CHỈ ĐẾN KHI LÀM VIỆC TẬN TÂM ”



NĂM SINH
1982



ĐƠN VỊ
FPT IS



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Đảm bảo chất lượng dự án phần mềm, Ban Đảm bảo chất lượng FPT IS



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH
Thảm hoa Chất lượng FPT 2010

Chị biết tin mình có bầu vài ngày sau khi dự án CMMi khởi động. Song hỷ lâm môn, ít ngày sau thời điểm FPT IS đánh giá CMMi thành công, chị sinh hạ một em bé khỏe khinh. “Trong suốt quá trình làm dự án, lúc nào cũng nghĩ mình đang mang hai đứa con”, Quản trị dự án Nguyễn Thị Phương Liên nhớ lại 7 tháng rông triển khai dự án CMMi.

Chị được Ban lãnh đạo FPT IS giao dự án cùng yêu cầu: “Cần quyết tâm lấy chứng chỉ trong năm nay”. Theo đó, dự án CMMi dev 3 rút ngắn xuống còn... một nửa so với lộ trình thông thường từ 12 đến 18 tháng.

7 tháng chạy đua, thường xuyên làm việc thêm giờ vào buổi tối là một sức ép lớn đối với bất kỳ quản trị dự án nào và càng thách thức hơn với phụ nữ có bầu. Nỗi cạnh cạnh trong lòng chị là sinh sớm hơn thời điểm đánh giá CMMi. Bởi lẽ dự án không chỉ là một trong hai “đứa con” của chị, mà còn bao nhiêu công sức của cả đội triển khai trong thời gian qua.

Tháng 10/2013, trong đợt đánh giá thử, chuyên gia tư vấn ngạc nhiên vì FPT IS là công ty Việt Nam đầu tiên đạt 100% các PA đáp ứng mô hình CMMi dev ver 1.3 maturity level 3. Khi đánh giá chính thức, đội triển khai trả lời phỏng vấn trôi chảy, khiến chuyên gia đánh giá trưởng phải thốt lên: “Các bạn có sự chuẩn bị không hề nhẹ”.

Trong cuộc sống, chị Liên luôn tâm niệm: “Thành công chỉ đến khi bạn làm việc tận tâm và luôn nghĩ đến những điều tốt đẹp”.

**NĂM SINH**
1982**ĐƠN VỊ**
FPT Software**VỊ TRÍ**
Giám đốc BU29, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 17 (FSU17)**THỜI GIAN VÀO FPT**
2005**THÀNH TÍCH**
Ấ hậu 2 FPT Software 2013

Lê Hồng
LINH

Năm 2013, Trung tâm của Linh đạt hơn 2,7 triệu USD, đưa REC trở thành một trong những khách hàng có doanh số lớn nhất thị trường Nhật Bản chỉ sau hơn một năm làm việc. “Đoạn trường qua cầu mới hay”, thời điểm ban đầu, với yêu cầu cao từ phía khách hàng, Linh đã loay hoay khi điều chỉnh tổ chức dự án, đưa ra phương hướng tiếp cận, cách đánh dự án, cùng cán bộ chất lượng xây dựng quá trình chuẩn cho khách hàng. Bên cạnh đó, ngoài đảm bảo dự án chạy ổn định thì việc đảm bảo nguồn nhân lực chất lượng cao luôn là một thách thức lớn.

Nhưng với nhiều nỗ lực, sự kiên trì để hiểu khách hàng, cùng sự đồng tâm của tập thể dự án, hiện tại mọi việc đã đi vào ổn định. Khách hàng tin tưởng tuyệt đối và sẵn sàng bàn giao công việc với quy mô lên đến 7 triệu USD.

Mới đây, REC đã ký Bản ghi nhớ hợp tác chiến lược với FPT Software tại Đà Nẵng với mục tiêu tăng trưởng về nguồn lực và doanh số lớn nhất FPT Software từ trước tới nay.

“Là Giám đốc Trung tâm đầy máu lửa, Linh đã giúp BU29 tăng trưởng gần gấp 3 lần trong năm 2013. Trong công việc, anh được khách hàng tin tưởng và salesman cũng rất yêu quý. Công ty tiếp tục trông đợi thành công của Linh với khách hàng chiến lược REC trong năm 2014”, anh Lê Vĩnh Thành, Giám đốc FSU17, sếp của Linh, nhìn nhận.

**NĂM SINH**
1982**ĐƠN VỊ**
FPT Trading**VỊ TRÍ**
Trưởng phòng Mua hàng,
Công ty TNHH Sản phẩm
Công nghệ FPT (FTP)**THỜI GIAN VÀO FPT**
2005**THÀNH TÍCH**
Nhiều lần được khen
thưởng cá nhân tiêu biểu,
ưu tú, tiên tiến, xuất sắc
FMB, FTP, FTC, FPT

Nhận xét về thành tích của anh Lê Duy Long, Phó TGD FTP Lê Hoàng Hải, sếp trực tiếp, của anh, : “Phát triển và quản lý các đối tác sản xuất chính của sản phẩm điện thoại FPT, đảm bảo nguồn hàng cũng như chất lượng sản phẩm đưa ra thị trường. Triển khai các chương trình marketing phát triển thương hiệu và hỗ trợ cho kinh doanh phát triển vượt bậc trong năm 2013”.

Người tiêu dùng Việt Nam chỉ biết đến sản phẩm điện thoại F qua đội ngũ kinh doanh, nhưng để đưa sản phẩm chính thức ra mắt người tiêu dùng còn có sự góp sức thầm lặng của nhiều bộ phận, trong đó có phòng Mua hàng do Lê Duy Long làm Trưởng phòng.

Năm 2005, anh gia nhập FPT với vị trí khởi đầu là nhân viên marketing cho các sản phẩm của Samsung. Sau đó, anh dần phát triển và trở thành quản lý sản phẩm FPT Phone, quản lý phòng Mua hàng. Công việc đa dạng đã giúp anh làm việc tốt với nhiều người trong nhiều lĩnh vực, đồng thời mang lại cho anh cơ hội tìm hiểu các hoạt động khác nhau, không cảm thấy nhàm chán và duy trì mức độ tập trung cần thiết. Chính vì vậy, anh luôn giữ “phong độ” trong việc lựa chọn sản phẩm F phù hợp nhất để đưa ra thị trường Việt Nam.

Trở thành nhân viên xuất sắc FPT 2013, anh thấy rất tự hào, cảm giác như lần đầu dù đây là lần thứ ba anh được công ty đề cử khen thưởng cấp FPT. Dự định của anh trong năm 2014 là duy trì, phát triển ổn định phòng Mua hàng và hoàn thành hai năm học MiniMBA mà không nợ môn.

Nhận mình là “con người của gia đình” nên anh khẳng định có thể “nuôi dạy được ba đứa con nên người, hiện tại mới có hai đứa”.



Lê Duy
LONG

Nguyễn Văn MẬU



“**ĐÃ LÀM GÌ THÌ
CỐ GẮNG LÀM
TỐT NHẤT**”



NĂM SINH
1980



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc
Trung tâm Quản lý
đối tác miền Bắc



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiêu biểu FPT 2008, 2010

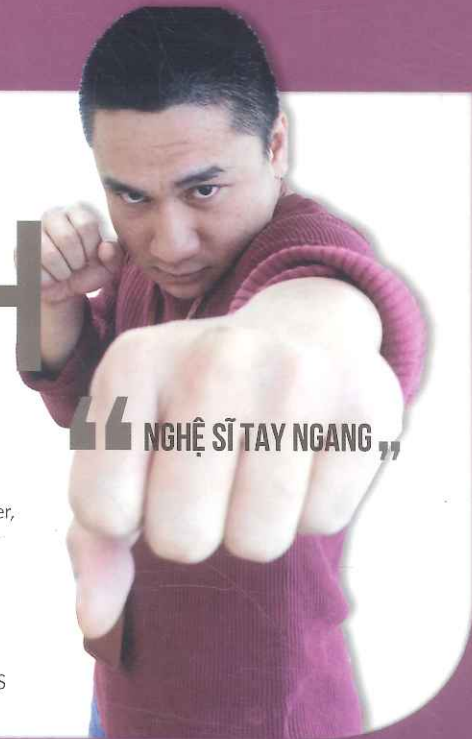
Nguyễn Văn Mậu gia nhập FPT Telecom năm 2006, sau đó trải qua nhiều vị trí quản lý trong hoạt động triển khai, bảo trì của đơn vị. Kinh qua các vị trí này đã giúp anh hiểu nhiều và sâu hơn về công việc, đồng thời là khoảng thời gian anh góp nhặt kinh nghiệm phục vụ cho các nhiệm vụ quan trọng sau này.

Năm 2013, anh được giao khối lượng công việc lớn trong bối cảnh có nhiều biến động mới. Tuy nhiên, với sự đoàn kết, nỗ lực của cá nhân và cả tập thể nên đơn vị của anh đã hoàn thành tốt các mục tiêu được giao. Bên cạnh sự hỗ trợ từ đơn vị, gia đình cũng là hậu phương vững chắc giúp anh có thể tập trung tối đa để hoàn thành nhiệm vụ.

Anh xác định năm 2014 tiếp tục nhận nhiều nhiệm vụ thách thức từ công ty. Nhưng với môi trường ở FPT làm việc năng động, luôn sáng tạo và gần gũi, cấp trên tạo điều kiện thuận lợi để mọi người phát huy khả năng, anh tin tưởng sẽ tiếp tục hoàn thành tốt mục tiêu của năm.

Nguyễn An

MINH



“**NGHỆ SĨ TAY NGANG**”



NĂM SINH
1978



ĐƠN VỊ
FPT IS



VỊ TRÍ
Business Development Manager,
FPT IS Global Hà Nội



THỜI GIAN VÀO FPT
2007



THÀNH TÍCH
Khen thưởng tập thể dự án FMIS

Người ta thường bảo vẽ bên ngoài xù xì sẽ che đậy một tâm hồn thi ca đầy nhạy cảm, điều này quả là đúng với Nguyễn An Minh. Bên ngoài dữ tợn, ăn nói cộc lốc và dĩ thẳng vào chủ đề, nhưng ẩn sâu bên trong anh là một nhà thơ (con cóc) và một nghệ sĩ nhạc Jazz (miệt vườn) chân chính. Người nghệ sĩ tay ngang này là thành viên không chuyên duy nhất của một ban nhạc Jazz đánh kiếm tiền trên phố cổ.

Minh tâm sự chỉ thích chơi nhạc với những nghệ sĩ ít tuân theo khuôn phép của môi trường giáo dục âm nhạc. Có

lẽ không phải nhạc sĩ chuyên nghiệp và không phải chịu áp lực kiếm tiền bằng âm nhạc nên sở thích đó quả là có đôi lúc gần đỡ phi thực tế.

Sau hơn 5 năm làm việc tại FPT IS, công việc hiện tại của anh ở FPT IS Global giống như một món “lẩu thập cẩm”: Làm đầu, gặp đối tác, đàm phán giá, đánh giá các cơ hội toàn cầu hoá cho công ty... Bên cạnh khả năng tiếng Anh tuyệt vời, anh còn có năng khiếu tự nhiên - “phong cách đại ca”: Bên ngoài luôn luôn quát mắng đàn em nhưng đằng sau thường tư vấn đến những chuyện nhỏ nhất.

Trong các cuộc vui, anh thường không tham gia vì bản tính không thích chỗ đông người hay kiểu “ăn cơm xó nhà bàn chuyện thiên hạ” mà chỉ thích bù khú với mấy anh em hợp cạ. Nếu có cơ hội làm việc trong cơ sở toàn cầu hoá với Minh tại FPT IS Global thì hãy đi thẳng vào chủ đề công việc. Còn nếu định tiếp cận nhờ vả anh chuyện riêng tư, như nhờ anh chơi đàn trong một buổi tiệc chẳng hạn, thì chỉ nên bàn về sách và âm nhạc. Còn tiền bạc ư? Nghệ sĩ chân chính thì cần gì tiền.



Hoàng Anh MINH

Sau nhiều năm công tác tại nước ngoài, năm 2006, Hoàng Anh Minh trở về Việt Nam và gia nhập FPT Software với mong muốn tiếp tục phát huy kinh nghiệm và khả năng chuyên môn cũng như ngoại ngữ của mình. Hiện anh là PM (Project Manager) kiêm Researcher của dự án DTV (FSU1.BU13), Trưởng nhóm R&D của DTV gồm rất nhiều Tiến sĩ, Thạc sĩ và giáo viên trường đại học. Anh góp phần tạo dựng hình ảnh tốt với khách hàng DTV, gây dựng được lợi thế cạnh tranh của FPT với các đối thủ từ Ấn Độ và Ukraine.

Những mảng việc anh đang thực hiện chủ yếu liên quan đến xử lý ngôn ngữ tự nhiên (Natural Language Processing), tìm kiếm nâng cao dựa trên mạng ngữ nghĩa (Knowledge Graph), các thuật toán tạo chỉ mục cho dữ liệu nhằm hỗ trợ tìm kiếm nhanh cũng như các thuật toán tìm kiếm xấp xỉ (indexing, approximate matching)... Ngoài ra, sắp tới sẽ có những phần liên quan đến hội thoại giữa người và máy (Dialog), hệ thống tự động đề xuất nội dung phù hợp cho người dùng (Recommendation).

Sau một thời gian công tác tại DTV, anh không chỉ khẳng định năng lực bản thân mà còn đóng một vai trò vô cùng quan trọng trong DTV ODC. Là người được đào tạo bài bản từ khi ở nước ngoài với bằng Tiến sĩ tại Anh trong lĩnh vực Trí tuệ nhân tạo, anh đã cùng FPT Software trải qua một số dự án liên quan đến lĩnh vực này như: Xử lý nhận dạng ảnh, khuôn mặt... Các dự án anh làm đều thành công và được khách hàng đánh giá cao. Với nền tảng như vậy, Hoàng Anh Minh thực sự là người mà DTV cần.

“ VẠN VẬT VÔ THƯỜNG ”



NĂM SINH
1976



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
R&D Manager BU13,
Đơn vị Phần mềm
chiến lược số 1 (FSU1)



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH
HC Công nghệ FPT
hạng Ba 2013



NĂM SINH
1980



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Hồ
trợ kỹ thuật 1 -
Trung tâm Chăm
sóc khách hàng



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT Telecom 2008

Trịnh Hùng MINH

“ SỬ TRƯỜNG LÀ CHÉM GIÓ ”

Sau khi trải qua nhiều thăng trầm với các bộ phận khác nhau, kể từ khi gia nhập FPT Telecom, Trịnh Hùng Minh chuyển về Trung tâm Chăm sóc khách hàng của công ty. Nhờ những năm tháng thay đổi qua các vị trí mà anh có điều kiện hiểu rõ hơn về nhiều bộ phận, mở rộng mối quan hệ và hiểu thấu đáo các khó khăn đặc thù trong công việc.

Những kinh nghiệm đó, anh áp dụng vào công việc giữ chân khách hàng sử dụng dịch vụ của FPT Telecom. Anh cùng đồng nghiệp luôn ý thức điều quan trọng nhất để có thể thực hiện được nhiệm vụ của mình là phải có đường truyền ổn định và khách hàng được hỗ trợ nhanh, tốt khi gặp sự cố.

Từ khi về công tác tại Trung tâm Chăm sóc khách hàng, Minh đã tích cực nghiên cứu, áp dụng các biện pháp nghiệp vụ khác nhau, sao cho khách hàng được chăm sóc một cách tốt và hiệu quả nhất. Ngoài ra, anh luôn duy trì việc cập nhật thông tin công nghệ mới để phổ biến cho đồng nghiệp cũng như phát huy tiềm năng tập thể. Anh cũng triển khai việc kết nối, phối hợp cùng các đơn vị khác để tiếp nhận và trả lời khách hàng khi có đột biến số cuộc gọi yêu cầu hỗ trợ.

Mang danh “tá điền”, anh đang góp sức “lực điền” của mình để xây dựng, cày xới nhằm có một “thửa ruộng” chăm sóc khách hàng bội thu với các chỉ số tốt, vươn lên trở thành một trung tâm vững mạnh.



Hoàng Bảo NAM

“ HÃY THAM LAM KHI NGƯỜI
KHÁC SỢ HÃI VÀ SỢ HÃI KHI
NGƯỜI KHÁC THAM LAM ”



	NĂM SINH 1980		ĐƠN VỊ FPT IS
	VỊ TRÍ Nhân viên phát triển kinh doanh, FPT IS TES		
	THỜI GIAN VÀO FPT 2006		
	THÀNH TÍCH Á hậu FPT IS 2013		

Là cán bộ kinh doanh Công ty TNHH Hệ thống Thông tin Viễn thông và Dịch vụ công FPT (FPT IS TES), phụ trách quan hệ khách hàng, anh Hoàng Bảo Nam đã tham gia đầu thầu thành công các dự án triệu USD với những đối tác Lào, góp phần vào việc mở rộng kinh doanh thị trường viễn thông tại quốc gia láng giềng nói riêng và công cuộc toàn cầu hóa nói chung của FPT IS.

Anh tham gia hỗ trợ Trung tâm Toàn cầu hóa của FPT IS kinh doanh mạng viễn thông thị trường Lào từ năm 2012. Thời điểm đó, FPT IS mới triển khai giải pháp cho Unitel và Beeline Lao, hai nhà mạng còn lại phải tiếp cận là Lao Telecommunications và ETL Public. Với quyết tâm cao độ, anh cùng đồng nghiệp đã hoàn thành nhiệm vụ bằng ba hợp đồng liên tiếp tại thị trường Lào.

Trong 7 năm gắn bó với FPT IS, tham gia vào số dự án, đáng nhớ nhất với anh là dự án triển khai Hệ thống Quản lý mạng tập trung cho Lao Telecom. Đây là dự án lần đầu tiên làm với khách hàng Lào, phải đối đầu trực tiếp cả Huawei và ZTE - những công ty sừng sỏ trên thị trường viễn thông quốc tế và từng có nhiều năm kinh nghiệm tại nước này.

Anh tâm sự, thành tích vượt qua chính mình trong những điều kiện khó khăn nhất có lẽ là cách làm truyền thống ở FPT. Dưới con mắt của anh, đây cũng là môi trường làm việc mở có thể tạo cơ hội cho tất cả nhân viên phát huy năng lực bản thân.

Tạ Thị Kim NGÂN



“ ƯỚC CÙNG GIA ĐÌNH
DU LỊCH KHẮP THẾ GIỚI ”

	NĂM SINH 1982
	ĐƠN VỊ FPT Software
	VỊ TRÍ Trưởng phòng Nhân sự và Đảm bảo nguồn lực, FPT Software HCM
	THỜI GIAN VÀO FPT 2005
	THÀNH TÍCH Cá nhân tiên tiến FPT Software 2013

Được đánh giá cao ở khả năng xây dựng đội ngũ, đào tạo lực lượng nhân viên trẻ và thiện chiến, Tạ Thị Kim Ngân luôn duy trì tỷ lệ nhân viên gắn kết cao trong bộ phận, tối ưu hóa nguồn lực hiệu quả. Với tinh thần làm việc nhiệt huyết và máu lửa, nhóm tuyển dụng do chị phụ trách đã thành công khi tuyển được khoảng 600 nhân viên mới cho các dự án của FPT Software, duy trì tuyển dụng 30 Comtor (phiên dịch) trong năm cho các FSU. Lực lượng Fresher đảm bảo đủ số lượng cho những yêu cầu về đào tạo của công ty.

Ngoài ra, việc duy trì gắn kết và quan hệ với các trường, công ty đối tác tại TP HCM và các tỉnh miền Nam trong hoạt động quảng bá hình ảnh tuyển dụng và tuyển trực tiếp được thực hiện tốt. Hoạt động đào tạo và Central Pool duy trì ổn định, sáng tạo hơn trong việc truyền tải thông điệp của các chương trình, xây dựng nhiều hoạt động mới như CLB Anh văn Walkie-Talkie.

Đối với gia đình, Trưởng phòng Nhân sự của FPT Software HCM là người vui tính, lạc quan. Mơ ước của chị là cùng gia đình đi du lịch khắp nơi trên thế giới. Với Ngân, môi trường làm việc ở FPT rất năng động, tạo nhiều cơ hội cho người trẻ và chị thích phong cách làm việc của các sếp hiện tại ở FPT Software.

Lê Thanh NHÀN



Trước khi về FPT, Lê Thanh Nhân làm manager cho IBM. Như cơ duyên định trước, tình cờ vào giữa năm 2012, khi lãnh đạo FPT Software chủ trương phát triển chi nhánh TP HCM nói chung và FSU1 nói riêng, Nhân đã ngay lập tức nhận lời mời của lãnh đạo FSU1 và đầu quân cho FPT Software HCM.

Bắt đầu với vai trò dẫn dắt nhóm dự án DTV tại khu vực TP HCM, anh đã gây ấn tượng với việc phát triển nhân sự từ 8 người lên đến 150 người vào cuối năm 2013. Với kinh nghiệm tích lũy được ở IBM cùng nhiệt huyết của bản thân, Nhân đã giúp cho việc delivery các dự án của FSU1 ở TP HCM ngày càng chất lượng.

Đấu ấn của anh là thực hiện thành công dự án với khách hàng DTV. Đây đang là một trong những khách hàng chiến lược của FPT Software với doanh số gần 15 triệu USD. Trong thời gian tới, lãnh đạo FSU1 tin tưởng anh sẽ tiếp tục giữ vững trận địa đang có và phát triển 100% trong năm 2014. Cá nhân anh mong muốn tạo được càng nhiều việc làm cho người Việt Nam càng tốt và hướng đến một ngày "khi bất cứ người nào thấy chữ Made in Vietnam thì cũng tin tưởng giống như Made in Japan hay Made in USA".

“MỌI VIỆC KHÓ, ĐỂ, TỐT, XẤU TÙY THUỘC VÀO GÓC NHÌN CỦA MÌNH”



NĂM SINH
1976



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Delivery Manager BU3, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 1 (FSU1)



THỜI GIAN VÀO FPT
2012

Lê Quang Vinh PHÚC



“ĐẠI GIA BỤNG BỤ”

Thời buổi kinh tế khó khăn, ấy thế mà phòng Kinh doanh số 2 (S2) của Lê Quang Vinh Phúc vẫn từ từ kiếm hợp đồng, đem tiền đều đều về cho công ty.

Hắn mập. Trôm trôm cỡ 100 kg nên được gọi là “đại gia”. Chẳng biết “đại gia” cỡ nào nhưng xem chừng con số 100 kia hợp với hắn lắm: Vừa là số cân nặng, vừa là doanh số trong năm 2013 mà phòng hắn “cầm đầu” đạt được.

S2 là đơn vị đầu tiên trong 6 phòng kinh doanh của FPT IS South hoàn thành doanh số sớm nhất và vượt kế hoạch, nghe đâu gấp đôi năm ngoài. Hời, hắn ậm ờ. Kiểu sợ thấy phòng hắn kiếm tiền giỏi quá, ở trên lại “ép”.

Trong công việc, hắn thuộc dạng rất “máu” và nhiệt huyết. Nhân viên đùa bảo hắn nguyên tắc, đùa lại bảo nghiêm khắc. Ấy thế mà hắn cũng “kick-off” và động viên anh em kịp thời lắm.

Hắn cũng thuộc dạng cầu toàn. Hời hài lòng nhất với dự án nào, hắn bảo chỉ ở khía cạnh kinh doanh, còn hài lòng nhất thì vẫn chưa có. Chắc vì thế nên mới có động lực để tiếp tục phấn đấu.

Trong đời thường, đám nhân viên thấy hắn khác một trời một vực. Hắn thường xuyên nói chuyện, trêu đùa theo phong cách rất “điên”. Làm nhân viên của hắn cũng sướng lắm, bởi nhẽ hắn thường chủ chỉ trong những cuộc ăn uống, du lịch, đám nhân viên chỉ việc góp tiền ăn cho vui.

Chơi thể thao nhiều mà nhậu cũng nhiều nên số cân của hắn cứ “vững vàng” gần 1 tạ. Mà hắn cũng chẳng quan tâm về ngoài. Điều hắn mong muốn là “mọi người đều được mùa, thóc lúa đầy đủ”.



NĂM SINH
1984



ĐƠN VỊ
FPT IS



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Kinh doanh số 2, FPT IS South



THỜI GIAN VÀO FPT
2007



Ngô Sỹ VIỆT PHÚ

Sau 8 năm học tại Nhật Bản với tấm bằng Master chuyên ngành CNTT, Ngô Sỹ Việt Phú đầu quân cho FPT Japan. Kết thúc 9 tháng onsite tại NSCS, Phú trở về và bắt đầu khởi dựng VDC (OSDS của NSCS) vào tháng 3/2012.

Một mình chèo chống lúc ban đầu, giờ OSDS của Phú đã có 70 người. Anh khiến khách hàng tin tưởng cất nhắc từ vị trí Quản trị dự án Nhúng lên phụ trách VDC với ba mảng việc khác nhau. Dưới sự quản lý của anh, mặc dù 90% thành viên của VDC là sinh viên mới ra trường nhưng được đào tạo bài bản nên chỉ trong thời gian ngắn đã có thể làm việc như người Nhật nhiều kinh nghiệm.

“Tổ chức ổn định, không có vấn đề nào quá lớn khi Phú quản lý VDC. Phú là người rất tham vọng, dám nghĩ dám làm, chấp nhận thử thách và hoàn thành rất tốt mục tiêu đặt ra”, sếp nhận định về anh.

Bên cạnh đó, với khả năng tiếng Nhật xuất sắc của mình, Phú còn hỗ trợ cán bộ kinh doanh để đưa nhiều việc mới về VDC, thay đổi hình ảnh trong mắt anh em FPT Software Đà Nẵng.

Tháng 3/2013, sau một năm thành lập VDC, khách hàng đã trao giải thưởng MVP để chứng minh niềm tin tuyệt đối vào khả năng của anh. Phú được coi là niềm hy vọng để đưa VDC phát triển lên con số 100 người năm 2014 và 150 người vào 2015.

“ IF I CAN'T, WHO CAN? ”



NĂM SINH
1983



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
VDC Manager BU29, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 17 (FSU17)



THỜI GIAN VÀO FPT
2012



THÀNH TÍCH
Giải thưởng Rookie của FPT Japan năm 2012; Giải thưởng MVP của khách hàng NSCS



Lê Đình PHƯỚC

Lê Đình Phước mới tham gia FPT Technology Solutions (FTS) được một năm. Anh là một trong những người tiên phong xây dựng giải pháp hóa đơn điện tử, bước khởi đầu là dự án thí điểm về hóa đơn điện tử. Trong suốt quá trình tham gia dự án, chàng trai này luôn chứng tỏ được sự đam mê, cống hiến, sức sáng tạo và nhiệt huyết của tuổi trẻ. Những nỗ lực và đóng góp không mệt mỏi của Phước đã giúp FTS thắng thầu, giành được dự án thí điểm về hóa đơn điện tử từ Cục CNTT thuộc Tổng cục Thuế, cũng như từng bước gây dựng được niềm tin về năng lực và định hướng của FTS/FPT. Phước vẫn đang trên hành trình chinh phục. Con đường phía trước đầy dài và nhiều khó khăn, nhưng anh tin tưởng bản thân và FTS sẽ thành công trong việc thực hiện giấc mơ làm hạ tầng giải pháp xã hội hóa của Việt Nam.

Là người có sở thích du lịch nên anh luôn ước có thời gian để đi du lịch vòng quanh thế giới.

“ KHÔNG NGẠI XUNG PHONG ”



NĂM SINH
1985



ĐƠN VỊ
FPT Technology Solution



VỊ TRÍ
Kỹ sư giải pháp



THỜI GIAN VÀO FPT
2008



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT IS 2012

Mai Thành PHƯỚC



NĂM SINH
1985



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ

Project Manager BU1, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 15 (FSU15)



THỜI GIAN VÀO FPT
2006

“**SẼ VIẾT HỒ KÝ
VỀ NHỮNG NGÀY
LÀM VIỆC Ở FPT,,**”

Tháng 9/2006, tốt nghiệp đại học, Mai Thành Phước quyết định quay lại FPT Software HCM và tham gia vào trận đánh lịch sử nhất của FPT Software thời điểm đó - Next G.

Những ngày thử lửa ở Next G đã hun đúc cho anh nhiều kinh nghiệm, sẵn sàng sang Nhật tìm kiếm những thử thách mới. Năm 2012, Phước chuyển sang làm Quản trị dự án cho khách hàng Aloka và chiếm được lòng tin của họ. Hiện tại, số thành viên làm việc cho khách hàng này khoảng 60 người.

“Vừa giỏi kỹ thuật, vừa giỏi quản lý và thông thạo tiếng Nhật, Phước là một Quản trị dự án toàn ven. Việc gì đã giao cho Phước là có thể hoàn toàn yên tâm ngồi chờ kết quả. Anh luôn tìm cách để mang lại hiệu quả công việc cao hơn bằng việc đặt ra cho bản thân câu hỏi ‘Có cách làm việc nào khác để mang lại hiệu quả cao hơn không?’, sếp của Phước nhận xét.

Dù đã làm quản lý nhưng còn “nghiền” kỹ thuật nên thi thoảng anh vẫn thiết kế cùng mọi người trong nhóm. Có lẽ bởi quá say mê công việc, anh bị coi là “lười việc nhà”. Do đó, anh chỉ có giấc mơ nho nhỏ là về nhà đúng giờ để chơi với con mà không cần suy nghĩ việc gì khác.

Hà Thanh PHƯỚC



NĂM SINH
1977



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ

Phó Giám đốc Trung tâm Phát triển và Quản lý hạ tầng miền Nam



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH

Cá nhân xuất sắc FPT Telecom 2013

“**ĐỜI NHƯ MỘT
DÒNG SÔNG**”

Vị trí đầu tiên của Hà Thanh Phước khi gia nhập FPT Telecom là nhân viên kỹ thuật bảo trì cho các đại lý Internet công cộng. Sau gần một năm lê la khắp nơi ở TP HCM để xử lý - bảo trì dịch vụ cho khách hàng anh lại bén duyên với mảng hạ tầng viễn thông và gắn bó cho đến nay. Anh cùng các đồng nghiệp chịu trách nhiệm quản lý, vận hành khai thác mạng lưới hạ tầng viễn thông từ Quảng Bình đến Cà Mau để đảm bảo việc cung cấp dịch vụ viễn thông một cách tốt nhất. Với kinh nghiệm tích lũy từ khi còn là nhân viên bảo trì khách hàng đến việc triển khai xây dựng hạ tầng, trong nhiều năm qua, anh đã tham gia hỗ trợ xây dựng, dẫn dắt phòng kỹ thuật của các chi nhánh tỉnh từ khi mới thành lập đến lúc trưởng thành.

Năm 2013, anh Phước đã xây dựng hoàn chỉnh mô hình tổ chức cho phòng kỹ thuật của các chi nhánh FPT Telecom. Đồng thời phối hợp tổ chức các lớp đào tạo hoàn tất chứng chỉ online và tập trung cho nhân viên kỹ thuật.

Luôn bình tĩnh, tự tin khi làm việc, tuy nhiên, anh cho rằng mình là người hơi khó tính, còn hạn chế trong một số kỹ năng giao tiếp, khả năng thuyết phục. Vị Phó Giám đốc Trung tâm Phát triển và Quản lý hạ tầng miền Nam thích nhất câu nói: “Đời như một dòng sông. Có người bơi tại chỗ. Có người trôi theo dòng. Có người lội ngược dòng.”.

“KEEP SILENT AND
DO THE BEST”

Đặng Trần Phương ghi ấn tượng mạnh bằng việc đưa Trung tâm do anh lãnh đạo vượt qua những khó khăn trong bối cảnh chung của nền kinh tế năm 2013.

Sau năm 2012 với thành công về doanh số, BU9 hào hứng bước vào 2013 với mục tiêu tăng trưởng gần 40%. Nhưng ngay lập tức đã vấp phải khó khăn lớn khi khách hàng giảm quy mô để phòng ngừa rủi ro. Phương phải chạy đôn chạy đáo, vừa lo phát triển khách hàng chiến lược là hãng sản xuất máy bay lớn của Mỹ, vừa hỗ trợ đấu thầu hàng loạt dự án và khách hàng mới.

Kết quả, Phương cùng các cộng sự đã hoàn thành sát mức kế hoạch, đồng thời thiết lập quan hệ chiến lược và triển khai thành công ứng dụng Golden Lotus trên iOS cho Vietnam Airlines. Sự kiện này được đánh giá là điểm nhấn mạnh mẽ của Tập đoàn FPT với Hãng Hàng không quốc gia Việt Nam.

Việc “ghi điểm” với Vietnam Airlines bằng sự nhạy bén về công nghệ, chủ động trong công việc đã giúp FPT nâng cao hình ảnh trong mắt khách hàng và tác động không nhỏ đến quan hệ của FPT Software với hãng sản xuất máy bay lớn trên thế giới.

Sở trường của anh là... biết được sở đoán. Còn đối với gia đình, anh tự nhận mình “tuyệt vời ông mặt trời”.



NĂM SINH
1981



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm BU9, Đơn vị Phần mềm chiến lược số 1 (FSU1)



THỜI GIAN VÀO FPT
2012



THÀNH TÍCH
BU Leader xuất sắc nhì trong Campaign Program của QA

Đặng Trần
PHƯƠNG



Lâm Khánh
PHƯƠNG



NĂM SINH
1979



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Trưởng nhóm Task Force quản lý toàn quốc



THỜI GIAN VÀO FPT
2004



THÀNH TÍCH
Nhân viên bán hàng xuất sắc FPT Telecom 2005

Nổi bật trong số các Trưởng phòng Kinh doanh của FPT Telecom về kỹ năng quản trị, khả năng tập hợp, xây dựng lực lượng, Lâm Khánh Phương luôn được đồng nghiệp tin tưởng, ủng hộ và phối hợp tốt trong công việc.

Gia nhập FPT từ năm 2004, trải qua nhiều vị trí như sale ADSL (Internet băng thông rộng), sale manager ADSL, sale manager IPTV (Dịch vụ truyền hình tương tác), Taskforce mở rộng vùng phủ Tây Nam Bộ (FPT Telecom An Giang), hiện anh trở về FPT Telecom Bình Dương đảm nhận vị trí Trưởng phòng Kinh doanh ADSL. Khánh Phương đã đưa chi nhánh Bình Dương lần đầu tiên lọt vào top các chi nhánh có phát triển 1.000 thuê bao/tháng, giúp đơn vị vượt chỉ tiêu phát triển thuê bao năm 2013, giữ vững vị trí, địa bàn trước đối thủ CMC Telecom thành lập tại Bình Dương. Đồng thời, anh còn nghiên cứu và hỗ trợ đồng nghiệp những chiến lược bán hàng kịp thời, đầu tư hạ tầng đúng lúc.

“Những lúc gặp khó khăn đừng nản chí mà nên tự suy ngẫm bản thân đã làm được những gì và những gì chưa làm được nhằm tìm ra hướng tốt nhất để giải quyết công việc. Khi gặp khó khăn, đừng nên né tránh mà hãy đi xuyên qua nó. Đó là con đường ngắn nhất để vượt khó”, anh Phương tâm niệm.

Đối với gia đình nhỏ của mình, anh luôn chăm sóc để giữ ngọn lửa ấm áp bởi gia đình là động lực lớn nhất để anh phấn đấu.

“CON ĐƯỜNG NGẮN
NHẤT ĐỂ VƯỢT KHÓ
LÀ XUYÊN QUA NÓ”

“
C'EST LA VIE”



Tô Nam PHƯƠNG



NĂM SINH
1976



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Chủ tịch Hội đồng
thành viên Công ty
TNHH MTV Viễn thông
Quốc tế FPT (FTI)



THỜI GIAN VÀO FPT
2008

Tô Nam Phương được đồng nghiệp đánh giá là người tình cảm trong cuộc sống, quyết đoán và lý trí trong công việc. Bên cạnh sự nghiêm túc, chị lại luôn hòa đồng trong các hoạt động tập thể và quan tâm chu đáo tới từng nhân viên. Với nhiều người trong đơn vị, chị không chỉ là một người sếp quản lý chung mà còn như một người chị gần gũi.

Ấn tượng khi lần đầu gặp chị là một người phụ nữ có vẻ ngoài mảnh mai, gương mặt ưa nhìn nhưng lại có tính cách mạnh mẽ và quyết liệt. Chị luôn thể hiện bản lĩnh thiên phú của một người đứng đầu tổ chức, cứng rắn khi đàm phán với đối tác và mềm dẻo trong các mối quan hệ nội bộ.

Với nỗ lực không mệt mỏi của mình, chị đã cùng các đồng nghiệp đưa FTI trở thành đơn vị có doanh số tăng trưởng tốt trong nhiều năm liền. FTI đang quản lý một lượng lớn khách hàng, với 8.000 khách hàng doanh nghiệp và 20.000 khách hàng lẻ của ODS, trong đó số lượng khách hàng là doanh nghiệp viễn thông nước ngoài khoảng 50.

Hiện FTI tiếp tục phát triển thị trường quốc tế với các khối khách hàng Âu, Mỹ, Nhật, Hàn Quốc và khu vực châu Á (gồm Hong Kong, Singapore, Malaysia, Lào...). Chị cũng là nhân tố quan trọng mang lại kết quả tốt trong đàm phán thiết lập các kết nối quốc tế cho FPT Telecom, nhằm giảm chi phí giá thành và tăng cường tính dự phòng của hệ thống.



NĂM SINH
1988



ĐƠN VỊ
FPT IS



VỊ TRÍ
Cán bộ quản lý đối tác
Ban Kế hoạch kinh
doanh (FPT IS BP)



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiên tiến FPT IS 2011, 2012

Nghiêm Thị Bích PHƯỢNG

“
THÀNH CÔNG ĐẾN
TỪ HAI BÀN TAY CHÚ
KHÔNG ĐẾN TỪ HAI
ĐẦU GỐI”

Nghiêm Thị Bích Phượng gắn bó với FPT IS từ tháng 11/2010, khi vừa tốt nghiệp Học viện Ngoại giao. Trước đó chị chưa bao giờ nghĩ mình sẽ làm việc tại Ban Kế hoạch kinh doanh của FPT IS vì vốn dĩ chuyên ngành của chị là Quan hệ quốc tế. Nhưng duyên số đã đưa chị gắn bó với công việc này.

Lúc mới vào, chị phải mất đến 3-4 tháng để làm quen với những khái niệm mới mẻ về CNTT. Với sự hướng dẫn của các anh chị đi trước, Phượng dần quen và giờ lại thấy yêu thích nó. Với chị, FPT nói chung và FPT IS nói riêng không những là nơi tạo điều kiện cho nhân viên được bộc lộ bản thân và khả năng của mình, mà còn là môi trường làm việc vui vẻ, thân thiện.

Công việc hiện tại của chị là quản lý quan hệ với các đối tác, mua hàng cho văn phòng chính và các đơn vị của FPT IS, tổ chức giao lưu và đào tạo, quản lý chương trình marketing với những hãng là đối tác của công ty. Áp lực nhất với chị là vào thời điểm cuối tháng hoặc cuối quý khi bị sales ở các đơn vị “dĩ” cho kịp tiến độ hàng hóa, còn các hãng thì ép đặt hàng để đảm bảo doanh số.

Sau hơn 3 năm làm việc, Phượng hài lòng và hạnh phúc với công việc cũng như cuộc sống hiện tại. Chị tâm niệm, hãy cứ cố gắng hết mình rồi quả ngọt sẽ đến.



Vũ Hồng QUÂN

Vũ Hồng Quân là cựu sinh viên ĐH FPT. Cấn bó chặt chẽ với môi trường FPT và mong muốn chia sẻ triết lý về phát triển cá nhân toàn diện của trường, sau khi tốt nghiệp, Quân quyết định gắn bó sự nghiệp với ngôi trường đã đào tạo mình.

Năm 2013, Quân được chọn vào nhóm dự án xây dựng và triển khai trường THPT FPT. Anh đã tham gia tích cực và đóng vai trò chủ chốt trong các hoạt động tuyển sinh, góp phần truyền bá những giá trị cốt lõi của THPT FPT tới phụ huynh cũng như học sinh, giúp trường đạt chỉ tiêu xuất sắc ngay năm đầu tiên.

Kết thúc tuyển sinh, Quân đảm nhiệm vai trò Trưởng phòng Phát triển cá nhân, phụ trách mảng hoạt động giúp học sinh được phát triển toàn diện tại trường. Trong vai trò này, anh đã triển khai các hoạt động được đánh giá cao như: Chương trình Big Games, đề tài cuối tuần, hệ thống tính điểm Team scores, các CLB và hoạt động ngoại khóa.

Quân nổi bật với tinh thần làm việc quên mình, sẵn sàng tiếp nhận và hoàn thành xuất sắc những công việc mới và khó, được học sinh và phụ huynh tin yêu.

Với gia đình, anh ước mơ “có điều kiện đưa bố đi du lịch”.

NĂM SINH
1989

ĐƠN VỊ
FPT Education

VỊ TRÍ
Trưởng phòng Phát triển cá nhân THPT FPT

THỜI GIAN VÀO FPT
2011

THÀNH TÍCH
Giải thưởng Cốc vàng học kỳ Fall 2010; Cá nhân hoạt động phong trào xuất sắc FPT 2012

“ KHI TẤT CẢ ĐÃ MẤT HẾT THÌ TƯƠNG LAI VẪN CÒN ”

Phạm Thị QUYÊN

NĂM SINH
1986

VỊ TRÍ
Cán bộ kinh doanh

ĐƠN VỊ
FPT USA

THỜI GIAN VÀO FPT
2008

“ MÔI TRƯỜNG FPT CÓ CHẤT GÂY NGHIỆN ”

Được Chủ tịch HĐQT FPT Trương Gia Bình, lãnh đạo FPT Software cũng như các khách hàng khen ngợi về sự tận tâm, cống hiến và phong cách làm việc chuyên nghiệp, Phạm Thị Quyên đã khẳng định những điều đó bằng thực tế khi giữ vững mức tăng trưởng doanh số xấp xỉ 200% mỗi năm trong giai đoạn 2011-2013. Cùng thời điểm, Quyên đã quản lý 5 khách hàng, mang lại doanh số hơn 2 triệu USD trong năm 2013. Dự kiến, doanh số 2014 tiếp tục tăng trưởng trên 200%, đạt 4,5 triệu USD.

Có được kết quả đó là nhờ cô đã xây dựng mối quan hệ tốt với khách hàng, mở rộng cơ hội hợp tác với nhiều nhóm, điều phối nhân lực phù hợp với yêu cầu của đối tác, năng động trong việc tìm kiếm giải pháp để giải quyết những vấn đề phát sinh. Quyên còn tích cực tìm tòi, phát triển các mối quan hệ và xây dựng mạng lưới tìm kiếm khách hàng mới, cũng như phát triển thêm nhiều cơ hội với khách hàng hiện tại trên toàn khu vực Bắc Mỹ.

Khả năng kết nối, duy trì và tạo động lực cho nhóm cũng chính là yếu tố giúp Quyên có được thành công. Nói về môi trường làm việc ở FPT, cô dĩ dõm: “Môi trường nguy hiểm và chắc chắn là có chất gây nghiện vì đến giờ này mình vẫn ‘lê tê phê’, chưa có ý định đi tìm một bến bờ khác”.

Trong mắt người thân, Quyên là “bản sao của mẹ nên hiển nhiên mẹ nhận xét là rất tuyệt. Bố thì luôn phản đối điều đó và em gái thì đứng về phía bố”. Tính cách hài hước này còn được thể hiện khi chia sẻ nếu chỉ có một ngày để sống, Quyên sẽ “đi spa làm đẹp để xuống âm phủ quyên rú Diêm vương”.



Lê Văn SỬ



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT Trading



VỊ TRÍ
Giám đốc kinh doanh toàn quốc
Trung tâm kinh doanh HTC



THỜI GIAN VÀO FPT
2003



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT 2011

“**LÀM HẾT SỨC,
CHƠI HẾT MÌNH**”

Nhắc đến anh Lê Văn Sử là nghĩ ngay đến người chuyên “ăn dằm ở dề” bên Trung Hoa nước bạn để đưa sản phẩm HTC về phân phối và có được nhiều thành công tại Việt Nam.

Dáng người dong dỏng cao và nụ cười luôn thường trực, anh khiến những người xung quanh có cảm giác thân thiện và gần gũi. Anh có những kinh nghiệm của người từng trải trong thương trường, đặc biệt là trong ngành phân phối điện thoại, cộng thêm sự tin nhiệm, tin cậy của đối tác, anh cùng các cộng sự của mình luôn hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ được giao. Dưới sự chỉ đạo của anh, năm nào Trung tâm HTC cũng hoàn thành doanh số. Có thể nói, anh góp phần rất lớn vào sự phát triển và thành công của mảng phân phối sản phẩm điện thoại HTC.

Trước kia, khi văn phòng còn chưa quy về một mối, cơ sở của HTC vẫn nằm trên đường Điện Biên Phủ (TP HCM). Vào sáng sớm hoặc buổi trưa có thể dễ dàng nhìn thấy anh ngồi nhâm nhi ly cafe bên quán vỉa hè đầu đường Trương Định - Điện Biên Phủ cùng đồng nghiệp.

“Làm hết sức, chơi hết mình” chính là câu nói mà anh thường chia sẻ với nhân viên của mình.



Phan Hồng TÂM



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Trưởng phòng
Điều hành mạng
IP, Trung tâm
Điều hành mạng



THỜI GIAN VÀO FPT
2003



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiên tiến FPT Telecom 2011, 2012;
Pass chứng chỉ CCIE năm 2012

“**LOVE WHO YOU ARE
TO SAVE WHAT YOU LOVE**”

Ghi dấu ấn trong mắt đồng nghiệp và bạn bè nhờ giọng cười sáng khoải khuyến mại thêm khoản mất tít “không thấy Tổ quốc đâu”, anh Phan Hồng Tâm mang đến cho mọi người cảm giác thoải mái khi ở gần. Tuy vậy, trong công việc, anh lại là người khá nghiêm túc, thậm chí đôi lúc hơi cầu toàn khi thiết kế cũng như xử lý các sự cố liên quan tới hệ thống mạng.

Luôn tâm niệm công việc của kỹ sư công nghệ là không ngừng nâng cao năng lực bản thân, chính vì vậy trong 5 năm làm việc tại FPT Telecom, anh đã “trang bị” thêm cho mình các chứng chỉ mạng cao cấp của Cisco và Juniper. Anh là một trong ba cá nhân đầu tiên của FPT Telecom sở hữu chứng chỉ mạng CCIE của Cisco. Trong năm tới, anh đặt mục tiêu chinh phục được chứng chỉ JNCIE của Juniper. Anh hy vọng, những kiến thức mới tiếp thu được sẽ góp phần hoàn thiện mảng công việc mình phụ trách nói riêng cũng như toàn bộ hệ thống nói chung.

Sở thích đặc biệt là đọc truyện chường online nên anh say sưa dán mắt vào màn hình mọi lúc có thể. Trước khi đi ngủ, lúc đứng chờ bạn bè, khi ăn cơm và thậm chí là cả khi bế con. Nhiều người nói vui rằng, cứ về đến nhà là anh bị vợ tịch thu hết các thiết bị công nghệ để tránh việc mãi đọc truyện mà làm ngà con.



Đặng Trường THẠCH

“ KHÔNG GÌ LÀ KHÔNG THỂ,
NGOẠI TRỪ MỘT ĐIỀU LÀ
KHÔNG GÌ LÀ KHÔNG THỂ,, ”



NĂM SINH
1978



ĐƠN VỊ
FPT IS



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung
tâm Kinh doanh
FPT IS ERP HCM



THỜI GIAN VÀO FPT
2006

Thân hình nhỏ thó như “Lão Hạc” với nước da ngăm đen, mặt rỗ, đi xe Dream lùn thời đầu những năm 90, với chất giọng đậm chất nông dân miền Trung, anh Đặng Trường Thạch ngày nào giờ đã trở thành Giám đốc Trung tâm Kinh doanh FPT IS ERP HCM. Nếu ví FPT IS ERP HCM là một chú đại bàng thì anh chính là đôi cánh giúp đơn vị bay cao và xa hơn trong lĩnh vực ERP.

Là một trong những người từng ra đi và quay trở lại FPT nên có lẽ cái máu FPT đã thấm trong anh trên mọi nẻo đường. Ngày đầu anh trở lại FPT IS ERP HCM với vị trí Phó Giám đốc Trung tâm kinh doanh, đơn vị này chưa được bề thế như bây giờ. Anh đã cùng Ban lãnh đạo xông pha “rừng đao biển lửa” chinh phục khách hàng và không ít hợp đồng bạc tỷ được ký kết sau hàng tháng trời “ăn dầm nằm dề” bên khách.

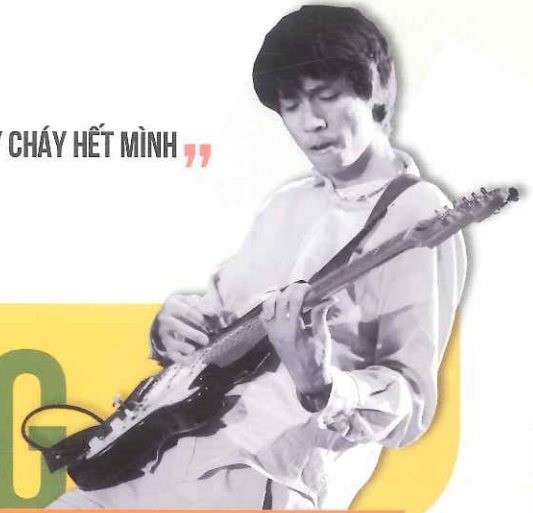
Dường như chính cái chất miền Trung không cho phép anh chấp nhận thất bại dù cho thực tại có khó khăn thế nào đi nữa. Lúc tức anh nói thẳng, lúc giận thì gào thét, lúc hợp lúc nào cũng chém cho ra lẽ, còn lúc chơi thì anh lại luôn là “người tử hôn” hăng máu nhất.

FPT ngày càng lớn mạnh hơn nên những manager máu lửa và yếu công ty mãnh liệt như anh là một sự kế thừa xứng đáng cho tầng lớp đi trước. Các đồng nghiệp đánh giá nếu bất kỳ FISer nào cũng nghĩ, sống và chiến đấu được như anh, chắc chắn đơn vị sẽ còn đi nhanh và đi xa hơn nữa những mục tiêu trong tương lai.



“ HÃY CHÁY HẾT MÌNH ”

Bùi Vĩnh THẮNG



NĂM SINH
1978



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Program Manager
(Internal); Director
Center of Cloud
Services (External)



THỜI GIAN VÀO FPT
2004



THÀNH TÍCH
Á hậu 1 FPT
Software 2013

Điện toán đám mây (Cloud computing) đang được coi là cụm từ siêu “hot” với cộng đồng công nghệ trên toàn thế giới. Từ năm 2012, FPT Software đã nhanh chóng và quyết đoán nắm bắt đòn bẩy công nghệ này để tạo lợi thế cạnh tranh mới trên thương trường quốc tế. Thông qua các sự kiện CNTT quan trọng như: SODEC ở Nhật Bản, Gartner Outsourcing Summit ở Mỹ cùng nhiều buổi gặp gỡ thuyết trình giới thiệu với các khách hàng lớn, dịch vụ Cloud của FPT Software thực sự gây ấn tượng mạnh trên thị trường, được các đối tác lớn tin cậy.

Có được chuỗi thành công này, không thể không nhắc đến vai trò chủ chốt của chàng lãng tử Bùi Vĩnh Thắng. Hình ảnh gầy gò với ánh mắt quyết đoán, luôn làm việc bằng tinh thần máu lửa và nhiệt huyết của anh đã trở nên quen thuộc đối với khách hàng. Không kể ngày đêm trường kỳ kháng chiến, với khẩu hiệu “Harder and Faster”, anh đã dẫn dắt đội ngũ của mình tạo ra các sản phẩm chất lượng cao, mang lại hiệu quả tối ưu với dịch vụ chuyên nghiệp, giá cả cạnh tranh.

Là linh hồn của đội Cloud, chàng rocker máu lửa Bùi Vĩnh Thắng mong muốn sẽ quy tụ được nhiều hơn nữa những “tín đồ” Cloud để cùng nhau xây dựng và phát triển năng lực Cloud, nhằm có khả năng cạnh tranh mạnh trên thế giới cho FPT Software nói riêng và nền công nghệ còn non trẻ của Việt Nam nói chung.

Đào Hoàng Phương THẢO



“
**LẠC QUAN THẬT SỰ LÀ
TIN RẰNG KHÔNG PHẢI
MỌI VIỆC SẼ TỐI TỆ**
”



NĂM SINH
1983



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Kế toán trưởng Công ty
TNHH Viễn thông quốc
tế FPT Telecom (FTI)



THỜI GIAN VÀO FPT
2005

Đối lập hoàn toàn với vóc dáng nhỏ bé của Đào Hoàng Phương Thảo là bản tính kiên trì và bền bỉ. Là người cẩn thận, trung thực, rất có trách nhiệm với công việc, trong năm 2013, Thảo đã nỗ lực hoàn thành tốt vai trò của mình, cùng với đội ngũ nhân viên kế toán quản lý công nợ, hàng tồn, hỗ trợ các đơn vị kinh doanh hoàn thành kế hoạch doanh số và lợi nhuận.

Không ai nghĩ rằng cô gái cô dáng người nhỏ xinh lại là Kế toán trưởng FTI năng động, giỏi chuyên môn và rất chăm chỉ. Mỗi khi các phòng ban gặp vấn đề, Thảo đều cố gắng hỗ trợ hết mình, xử lý kịp thời vướng mắc, đảm bảo chi phí tiết kiệm ở mức tối đa.

Mặc dù công việc bận rộn, nhiều áp lực nhưng Thảo vẫn luôn tươi cười, quan tâm tới đồng nghiệp. Các nhân viên trong phòng đều cảm thấy vui vì có người quản lý như Thảo.

Cô kế toán trưởng nhỏ bé của FTI luôn tâm niệm, lạc quan thật sự không phải tin rằng mọi việc sẽ tốt đẹp, mà tin rằng không phải mọi việc sẽ tồi tệ.



Huỳnh Xuân THI

Từ lúc còn đi học, Huỳnh Xuân Thi đã lập kế hoạch sẽ vào làm việc ở FPT nhưng điều này đến sớm hơn mong đợi. Câu chuyện bắt đầu từ cuộc thi Trí Tuệ Việt Nam, sản phẩm của anh được thành viên Ban tổ chức là người FPT Software chọn trình bày cho Hội đồng Ban giám khảo ở Hà Nội chấm. Cũng trong thời gian này, anh được FPT Software đặt vấn đề mời về làm việc.

Thời gian đầu, anh đã sử dụng tổng lực công năng của mình để hoàn thành nhiệm vụ được giao. Thậm chí, có ngày anh thức liên tục trên 24 tiếng đồng hồ để kịp ra sản phẩm cho khách hàng. Trong quá trình làm việc, anh học hỏi được nhiều kinh nghiệm của đàn anh nên công việc dần bớt áp lực làm ngoài giờ.

Trong 7 năm làm việc tại FPT Software, anh đã tham gia nhiều dự án mang tính chiến lược, trong đó có dự án với khách hàng Halliburton, tổ chức lớn trên thế giới về lĩnh vực dầu khí và là một trong những đối tác quan trọng của FPT Software tại Mỹ. Dự án này thành công mở ra cơ hội mới cho công ty trong mảng việc liên quan đến lĩnh vực dầu khí.

Không chỉ là một quản lý giỏi, đầy nhiệt huyết trong công việc, anh còn là hạt nhân hoạt động phong trào tích cực và là một trong những chân sút cừ khôi của đội tuyển FSU1 HCM. Anh cũng là thành viên Ban tổ chức của CLB Bóng đá FPT Software HCM (FUN), đóng góp nhiều vào hoạt động điều hành FUN.

“
**CHUYỆN CỦA MỘT NGƯỜI LÀ CHUYỆN
CỦA CHÚA, CHUYỆN CỦA HAI NGƯỜI
LÀ CHUYỆN CỦA MỌI NGƯỜI**
”



NĂM SINH
1981



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
ODC Manager/Project Manager Đơn vị
Phần mềm chiến lược số 1 (FSU1) HCM



THỜI GIAN VÀO FPT
2006

Trương
Hồng

THI



NĂM SINH
1981



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm Phần mềm số 6 (BU6), Đơn vị Phần mềm Chiến lược số 17 (FSU17)



THỜI GIAN VÀO FPT
2005

“ BỜM MÀ KHÔNG PHẢI BỜM ”

Ai đã vào FSU17 đều từng gặp hoặc đôi lần chạm mặt một người có dáng khệnh khạng hiền ngang, vừa đi vừa ngơ ngác rồi sau đó bất chợt hát vài câu. Xin thông báo đó là Trương Hồng Thi, tức Thi “Bờm”, hiện làm leader tại BU6. Mang biệt danh là “Bờm” nhưng theo đánh giá của đồng nghiệp, anh quả thực là người không hề “bờm” chút nào.

Là cán bộ có nhiều kinh nghiệm trong việc quản lý sản xuất, những dự án khó không ai đảm nhận đều được anh xung phong làm như dự án PMAN hay dự án triệu đô KSP với khách hàng JIP-O có lực lượng trên 60% là sinh viên... Ngoài ra, với khả năng dẫn dắt của anh, các dự án của Fuji Xerox (ODC) đều đạt được sự hài lòng, giúp FPT Software được vào danh sách đối tác chính thức của khách hàng khó tính này.

Để có được thành công trong các dự án, phải kể đến một phần quan trọng không thể thiếu là tài quản lý nhân sự của anh. Do nắm bắt được tình hình nhân sự sâu sát và có khả năng đánh giá vấn đề một cách toàn diện, anh có thể huy động nguồn lực hợp lý để bố trí cho các dự án. Với cấp trên, anh được tin tưởng để giao trọng trách đánh những hợp đồng lớn. Còn với cấp dưới, anh được anh em quý mến, luôn sát cánh cùng mình.

Huyền
Thị Cao
THI

Huyền Thị Cao Thi được đồng nghiệp hay những người từng được chị đào tạo nhận xét là người luôn cháy hết mình trong cuộc sống và công việc. Tính cách “con người của công việc” ở chị được thể hiện ngay cả trong cuộc sống thường nhật khi đi chơi, hay lúc khuya vắng chị vẫn tranh thủ làm việc.

Chị quan niệm muốn được đánh giá tốt hay tin tưởng thì mình phải làm gấp 5 những người khác. Do đó, câu nói mà chị nhắc đến nhiều nhất mỗi khi làm việc hay hướng dẫn một ai đó là: “Idea - Speed - Action”. Chị luôn có cách khơi gợi sự tò mò cho người nghe, sự tự tin cho người đối diện và giúp họ gỡ bỏ mặc cảm để phát triển bản thân đúng hướng.

Chính quan điểm làm việc đó đã giúp chị truyền lửa cho các thể hệ FPT Retail trong hai năm qua. Chị cũng là một “chuyên gia tâm lý” với nhân viên, đặt nền móng cho văn hóa FPT Retail cũng như văn hóa bán hàng và văn hóa phục vụ.

Hằng ngày, chị phải đi chuyển một quãng đường dài từ Bình Dương về TP HCM làm việc. Điều đặn cứ 5h sáng chị bắt đầu rời nhà và đến 9h tối mới có mặt tại Bình Dương, trở về với chốn bình yên, nơi chị được thư thái sau một ngày áp lực công việc đè nặng. Niềm vui lớn nhất của chị là được chăm lo và chơi với các con.

“ IDEA - SPEED - ACTION ”



NĂM SINH
1973



ĐƠN VỊ
FPT Retail



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm Đào tạo kiêm Giám đốc Nhân sự



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH
HC Về vang FPT





Lưu Văn THỊNH

“ HÃY THỬ LÀM KHÁC ĐI ”



NĂM SINH
1980



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm BU1,
Đơn vị Phần mềm chiến
lược số 1 (FSU1)



THỜI GIAN VÀO FPT
2004

Bản lĩnh, sâu sắc và giản dị là những cảm nhận của bạn bè và đồng nghiệp về Lưu Văn Thịnh. Ở anh còn nhiều điều để nói, nhưng chúng đó cũng đủ tạo ra sức hút đối với 200 bạn trẻ tài năng của FSU1.BU1, những người mà năm qua dưới sự lãnh đạo của anh đã vượt qua nhiều thách thức hoàn thành doanh số 4,2 triệu USD trong hoàn cảnh kinh tế khủng hoảng.

Từ một làng quê nghèo Thanh Hóa, anh bắt đầu niềm đam mê CNTT khi còn là học sinh cấp 3. Sau khi tốt nghiệp Đại học

Bách khoa Hà Nội, anh từ chối nhiều lời mời hấp dẫn để đầu quân cho FPT Software nhằm thỏa ước mơ “ra biển lớn”. Tại đây, anh nhanh chóng khẳng định được tài năng, trở thành một PM (Project Manager) xuất sắc, một chiến tướng của các trận đánh lớn và khó khăn.

Đó là lý do để ngay từ năm 2011, anh đã được giao vai trò back-up, lead thành công GI tại Hà Nội. Đây là bước đệm để anh được chính thức bổ nhiệm vào vị trí Giám đốc GI (sau này là FSU1.BU1) từ năm

2012. Trực tiếp dẫn dắt những chiến binh thiện chiến nhưng cũng là những con ngựa bất kham, sự bản lĩnh và tận tâm của anh đã giúp đơn vị có được thành công như hôm nay.

Tính anh ít nói nhưng không khiến người khác có cảm giác xa cách, mà ngược lại còn rất gần gũi. Có lẽ chính nhờ thế mà anh đã thu phục được nhiều người tài năng, những người hàng ngày được anh truyền cho tinh thần chiến đấu, tiếp tục chinh phục thách thức mới.

Vương Văn THỰC



“ THAY THÁI ĐỘ ĐỔI CUỘC ĐỜI ”



NĂM SINH
1983



ĐƠN VỊ
FPT IS



THỜI GIAN VÀO FPT
2008



VỊ TRÍ
Cán bộ Kinh doanh Công ty TNHH Dịch vụ Hệ thống thông tin FPT (FPT IS SRV)



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc 2008, Cá nhân tiên tiến FPT IS 2009, Cá nhân tiên tiến FPT IS SRV 2010, 2012

Tốt nghiệp chuyên ngành CNTT, Vương Văn Thực gia nhập FPT năm 2008, với nhiệm vụ cán bộ kinh doanh dự án. 2013 là một năm khó khăn với các doanh nghiệp nói chung và đơn vị FPT IS SRV của FPT IS nói riêng. Nhưng với vai trò một cán bộ kinh doanh về lĩnh vực Dịch vụ bảo hành bảo trì hệ thống mạng, máy chủ và tích hợp hệ thống cho mảng khách hàng doanh nghiệp nước ngoài, viễn thông và truyền hình, đây lại là một năm bất phá của Thực.

Doanh số của anh năm 2013 tăng đột biến và gặt hái thành công với nhiều dự án lớn, góp phần quan trọng cho FPT IS SRV trong việc hoàn thành

mục tiêu tăng trưởng. Với phương châm làm việc tận tụy, trung thực, nghiêm túc và trách nhiệm, anh đã lấy được cảm tình cũng như sự tin cậy từ khách hàng, nhiều năm liền đạt thành tích cao do công ty trao tặng.

Anh coi FPT là nơi có môi trường làm việc văn minh, chuyên nghiệp, trong đó cả sếp và đồng nghiệp nhiệt tình hỗ trợ lẫn nhau, nên anh luôn muốn cống hiến hết mình và giúp đỡ mọi người những việc có ích nếu có thể.



“CÔ GÁI ‘TRIỆU ĐÔ’”

NĂM SINH
1982

ĐƠN VỊ
FPT IS

VỊ TRÍ
Account Manager,
Trung tâm Phát triển
thị trường FPT IS

THỜI GIAN VÀO FPT
2010

THÀNH TÍCH
Ký hợp đồng trị giá 8
triệu USD với gói thầu
CG1

Triển khai “Hệ thống quản lý dữ liệu Trung tâm Thông tin tín dụng” được xem là dự án tích hợp đầu tiên ứng dụng CNTT quy mô lớn tại Việt Nam. Nguyễn Thị Thuý là người góp công lớn đem hợp đồng triệu đô này về cho FPT IS.

Đây là dự án tâm đắc nhất của cô và là “quả ngọt” của “mối tình” 4 năm Thuý gắn bó với khách hàng Trung tâm Thông tin tín dụng thuộc Ngân hàng Nhà nước Việt Nam.

Khó có thể kể hết những khó khăn trên con đường tìm kiếm hợp đồng. Chưa kể đến trị giá hợp đồng, công việc này đòi hỏi khả năng thích ứng, quản trị và xử lý tốt thì mới có thể kiểm soát được mọi vấn đề. Và bí quyết của Thuý đơn giản là câu “thần chú” gồm 4 từ: “Cố gắng chiến đấu”.

Tốt nghiệp Đại học Ngoại thương, Thuý lựa chọn con đường kinh doanh, công việc vốn nhiều thử thách lớn cho nữ giới. Năm 2010, cô được “vời” về FPT IS khi đang hợp tác với công ty trong một dự án. Bản thân cô bị cuốn hút và thuyết phục bởi văn hóa FPT cùng lòng nhiệt huyết của con người nơi đây.

Hướng ngoại và đam mê du lịch, nhưng những tháng ngày bay nhảy dường như vơi dần khi công việc cuốn cô vào niềm đam mê mới. Ngoài công việc, gia đình và những đứa trẻ sẽ là ưu tiên số 1 của Thuý trong thời gian tới.



“TỰ TIN HƠN VÌ LÀ CON NGƯỜI CỦA DỊCH VỤ”

NĂM SINH
1977

ĐƠN VỊ
FPT IS

VỊ TRÍ
Phó phòng Kinh doanh,
Công ty TNHH Dịch vụ
Hệ thống thông tin (FPT IS
Services) HCM

THỜI GIAN VÀO FPT
2006

THÀNH TÍCH
Được khen thưởng cấp
chi nhánh về thành tích
ký hợp đồng bảo trì hệ
thống cho Vinamilk

Lê Thiện Triều làm cho FPT Telecom khi chân ướt chân ráo vào FPT. Lửa kinh doanh được thổi bùng lên trong anh khi một lần đạt doanh số 10 triệu đồng tiền thẻ Internet trong hội chợ. Rồi anh mê mãi làm game. Sau đó, anh gặp lãnh đạo của FPT IS Services và đầu quân cho công ty Dịch vụ với tâm niệm: “Ký được một hợp đồng dịch vụ giống như chúng ta bước lên một bậc thang của công việc kinh doanh”.

Anh bắt đầu học những bài học về dịch vụ. Những gì không hiểu anh hỏi tiền bối, dần dần cũng nắm những vấn đề cốt lõi của bán dịch vụ. Càng làm càng thấy đam mê hơn. Làm việc ở FPT IS Services giúp anh trưởng thành, học hỏi được nhiều kinh nghiệm, rèn luyện anh thành con người dịch vụ, khiến anh thấy tự tin hơn trong cuộc sống với phương châm “Sẵn sàng, chu đáo và đáng tin cậy”.

Ký được những hợp đồng lớn khẳng định vị thế của FPT IS Services trên thị trường dịch vụ và nội bộ FPT IS là điều anh hằng mơ ước. Thích ăn các món ăn của ba miền, xem phim hành động, chơi game đá bóng, nhưng nếu chỉ có một ngày để sống, anh sẽ “làm tất cả những gì có thể cho gia đình mình”.

Nguyễn Hoàng TRUNG

“NOTHING IS IMPOSSIBLE”



Ký được các hợp đồng với tổng trị giá gần 8 triệu SGD trong năm 2013, Nguyễn Hoàng Trung đã giúp FAP duy trì mức tăng trưởng trên 40%. Đảm nhận vị trí Account Manager phụ trách nhiều khách hàng then chốt, đánh giá các dự án phát triển thông thường không phù hợp với thị trường Singapore, Hoàng Trung đã thay đổi cách tiếp cận, đưa AMS trở thành mảng kinh doanh chủ đạo và duy trì mức độ tăng trưởng cao, nâng cao giá trị dịch vụ của FPT. Đồng thời xây dựng nền tảng để phát triển bền vững với khách hàng thông qua việc thiết lập lực lượng và học hỏi kỹ năng chuyên sâu trong mảng Telecom. AMS sẽ là mảng kinh doanh chính của FPT tại Singapore năm 2014, với kỳ vọng triển khai rộng rãi ra các chi nhánh khác sau giai đoạn thử nghiệm tại Singapore.

Trước những khó khăn của FPT khi tiến vào mảng SAP, Hoàng Trung đề xuất và đánh trận mở màn theo hướng mới: SAP on Cloud. Đây được dự kiến là “cửa sáng” giúp FPT tham gia thị trường SAP vốn màu mỡ nhưng đã “chật chội” bởi các “đại gia” dày kinh nghiệm. SAP tuy là công nghệ rất phổ biến và lâu đời, nhưng khi được triển khai trên nền tảng mới Cloud đã trở thành cơ hội cho những người chơi mới như FPT.

Tự tin bởi sở trường dự đoán được hành vi và thấu hiểu cảm xúc người khác, Giám đốc FAP đánh giá mình đạt 9/10 điểm. Câu nói yêu thích nhất của anh chàng tuổi Ngo là “Nothing is impossible”. Với Trung, môi trường làm việc ở FPT thật tuyệt vời.



NĂM SINH
1978



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Giám đốc Công ty TNHH Phần mềm châu Á - Thái Bình Dương FPT (FAP)



THỜI GIAN VÀO FPT
1999



THÀNH TÍCH
Tuyên dương toàn tập đoàn về thành tích ký nhiều hợp đồng giá trị lớn chào mừng Đại lễ “Niềm tin FPT - 1/4 thế kỷ”; Tuyên dương toàn FPT Software và khen thưởng cá nhân vì đã có nhiều nỗ lực để hợp đồng 1,2 triệu USD được ký với khách hàng

“PHẢI SỐNG CHO THẬT THỎA THÍCH VÀ XỨNG ĐÁNG”

Có thể nói Hồng Văn Tuấn là một người “quyền lực” bởi anh đang nắm toàn bộ yêu cầu các hệ thống sản xuất cho khách hàng lớn của FPT Software như: BP, Kinh Đô, Dược Hậu Giang, Pepsi. Trong hệ thống DMS, tất cả các CR liên quan hệ thống đều phải qua Tuấn xem và đồng ý mới được làm.

Tuấn được khách hàng tin tưởng tuyệt đối, khen ngợi và đánh giá cao tài năng tư vấn, thuyết trình và hiểu rõ sản phẩm của họ; tư vấn khách hàng triển khai ứng dụng phần mềm trong quản lý nhà phân phối. Anh đóng vai trò lớn trong việc demo thành công sản phẩm với khách hàng lớn.

Trẻ tuổi và năng động, thành thạo tiếng Anh và Trung, Tuấn mong muốn được đi và trải nghiệm trên 30 nước “trước khi chết”. “Đời người có bao nhiêu cái 10 năm? Chủ yếu là phải sống cho thật thỏa thích và xứng đáng”, anh quan niệm.



NĂM SINH
1986



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Business Analyst Head, Đơn vị Phát triển phần mềm số 3 (FSU3)



THỜI GIAN VÀO FPT
2008



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiên tiến FPT Software 2010

Hồng Văn TUẤN

Đỗ Anh Tuấn



NĂM SINH
1985



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc
Trung tâm Kinh
doanh Quốc tế



THỜI GIAN VÀO FPT
2006



THÀNH TÍCH
3 lần đạt danh hiệu cá nhân tiên tiến; 2 lần đạt danh hiệu cá nhân xuất sắc



2013 là năm đánh dấu sự thành công vượt bậc của Đỗ Anh Tuấn trên cương vị quản lý. Phụ trách mảng kinh doanh của FPT Telecom trong giai đoạn thị trường cạnh tranh khốc liệt và sức ép của suy thoái kinh tế, nhưng bằng bản lĩnh và kinh nghiệm, chiến lược của Tuấn đã góp phần đưa FPT Telecom tại Campuchia trở thành đơn vị có số lượng thuê bao lớn nhất. Cũng trong năm qua, FPT Telecom tại Campuchia đạt doanh số tăng trưởng ấn tượng với 90%, hoàn thành 110% kế hoạch đề ra. Bên cạnh đó, đội ngũ nhân sự tăng 80%, mở rộng khắp các tỉnh, thành tại đất nước chùa tháp.

Anh Tuấn tự tin khi đánh giá mình đạt điểm 9/10 bởi may mắn “sở hữu” những đức tính quý giá của người Việt là “Khiêm tốn, thật thà, dũng cảm”.

Với quan niệm “cuộc đời là những chuyến đi”, trong 8 năm đầu quân về FPT, Anh Tuấn đã đặt chân đến hầu hết các châu lục trên thế giới. Liên tục di chuyển, thường xuyên đi công tác và thay đổi vị trí làm việc, đến nay, anh đã tạm dừng lại và hài lòng với môi trường kinh doanh quốc tế tại FPT Telecom.

Mong ước lớn nhất của người đi nhiều là khi “mỏi gối, chùn chân” có một nơi ấm áp để quay về, có một người yêu thương đang chờ đợi... “Nếu tìm được ý trung nhân, chúng tôi sẽ cùng nhau chụp ảnh cưới tại Kim tự tháp Ai Cập, tổ chức cưới ở Park Hyatt Sài Gòn và có một tuần trăng mật lãng mạn tại Brazil...”.

Nguyễn Hoàng Anh Tuấn



NĂM SINH
1978



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



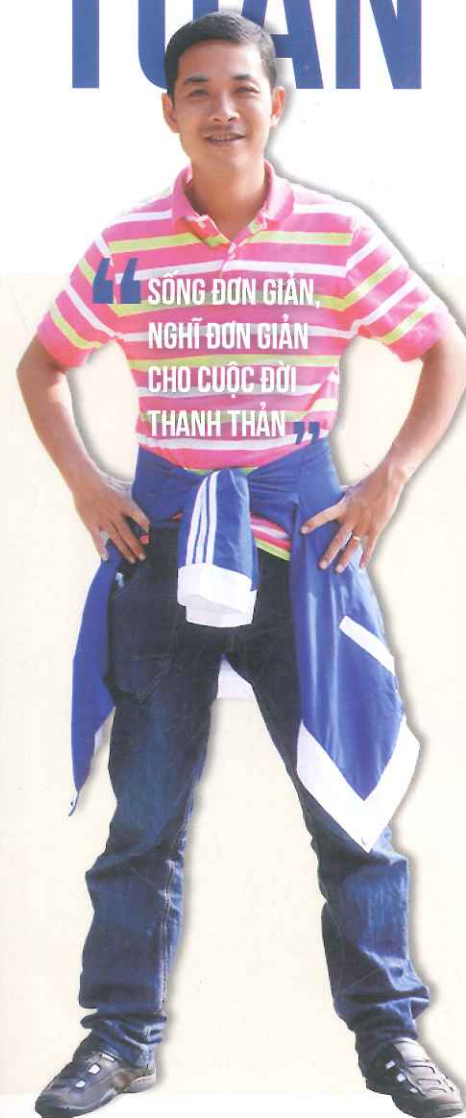
VỊ TRÍ
Trưởng phòng
Hành chính
quản trị



THỜI GIAN VÀO FPT
2003



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT Telecom 2007, 2008; Cá nhân tiêu biểu cấp tập đoàn 2007, 2008, 2009



Tự tin và tỉnh táo khi đứng trước đám đông, đặc biệt là khả năng tùy biến trên sân khấu cùng với sở trường ca hát, sinh hoạt đội nhóm nên Nguyễn Hoàng Anh Tuấn có thể huy động mọi người và gắn kết tinh thần của CBNV. Gia nhập FPT năm 2013, sau 10 năm gắn bó với các hoạt động phong trào, anh đã thu về kha khá giải thưởng: Chim vàng Tổng hội FPT HCM ba năm liên tiếp 2007, 2008, 2009; Giải thưởng thập tam quý kỷ niệm 20 năm thành lập FPT năm 2008...

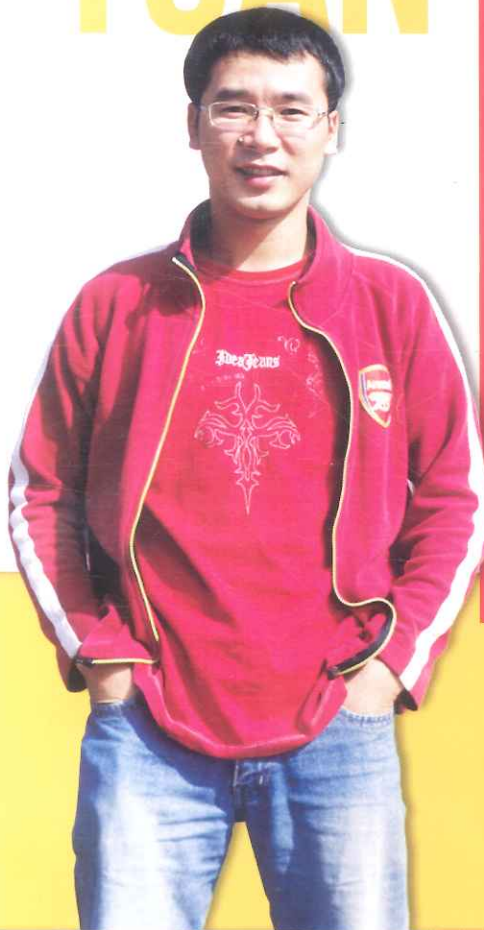
Phát huy khả năng tổ chức các sự kiện, trong năm 2013, anh Tuấn đã thực hiện và phối hợp tổ chức thành công nhiều chương trình lớn: Đại lễ “Niềm tin FPT - 1/4 thế kỷ”, khánh thành Công ty Tân Thuận 2, chương trình đào tạo “Đi một ngày đàng”, thành lập đội bóng của các Trung tâm và đội văn công FPT Telecom...

Với anh, công ty như gia đình thứ hai, có đồng nghiệp thì công việc mới hoàn thành tốt cũng như có thể chia sẻ những lúc vui buồn. Anh luôn tìm những điều hay, cách làm giỏi từ các anh chị đi trước và từ lãnh đạo để đúc kết kinh nghiệm cho bản thân.

Yêu mến và gắn bó với công ty, anh Tuấn luôn mong muốn có thể làm điều gì đó thật đáng nhớ và ý nghĩa cho FPT và FPT Telecom.

“ STAY HUNGRY, STAY FOOLISH ”

Lê Anh
TUẤN



Lê Anh Tuấn, chàng trai có nụ cười hiền lành và đôi mắt lấp lánh sau cặp kính cận, có công rất lớn trong việc đưa doanh thu của Trung tâm Liên kết đào tạo quốc tế thuộc FSB từ con số khiêm tốn 12 tỷ đồng trong năm đầu tiên (2012) lên 31 tỷ đồng năm 2013 với hơn 900 sinh viên. Dự kiến doanh thu của trung tâm do anh lãnh đạo sẽ đạt mốc 50 tỷ đồng năm 2014.

Rủi rĩ, hóm hỉnh, biết lắng nghe là những tính cách mà nhân viên và đồng nghiệp mô tả về anh. Biết tuân thủ, đồng thời sẵn sàng phản kháng nếu thấy không hợp lý là nhân xét của sếp về chàng. Đồng nghiệp luôn hy vọng những áp lực doanh số khủng sẽ không làm anh mất đi sự dí dỏm cũng như tính hiền lành, dễ gần của mình.

Bản thân Tuấn cũng nhận mình là người hài hước, nhí nhố, nhưng cũng khá nóng tính và nghiêm khắc. Anh thích xem các bộ phim hành động có nhiều nữ diễn viên xinh đẹp kiểu như loạt phim về James Bond. Sở trường của anh là khả năng thuyết trình trước đám đông, nhưng nếu đứng trước một cô gái đẹp thì điều này lại trở thành sở đoản.



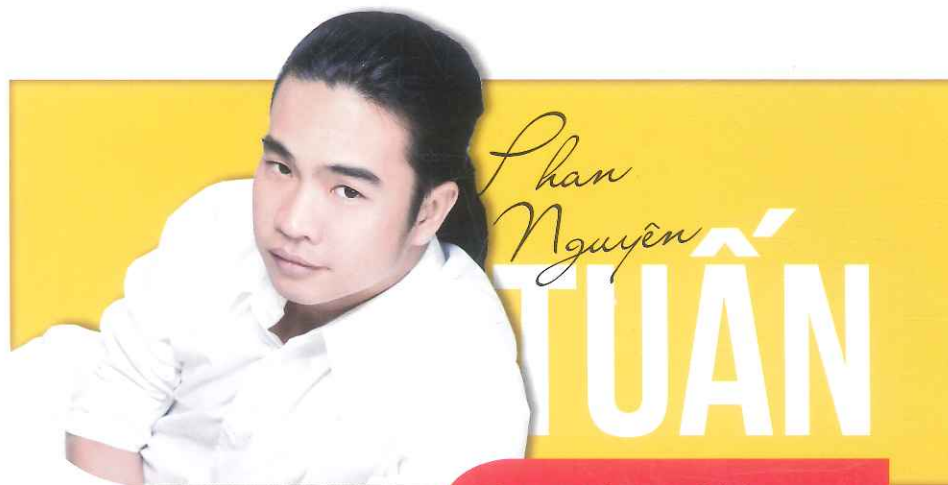
NĂM SINH
1981



ĐƠN VỊ
FPT Education



VỊ TRÍ
Giám đốc Trung tâm đào tạo Cao đẳng và Đại học liên kết, Viện Quản trị kinh doanh (FSB)



Phan
Nguyễn
TUẤN

“ CUỘC SỐNG KHÔNG BAO GIỜ BẾ TẮC THỰC SỰ KHI CÓ NIỀM TIN ”



NĂM SINH
1984



ĐƠN VỊ
FPT Online



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc Trung tâm Điều hành Game Sài Gòn.



THỜI GIAN VÀO FPT
2012

Những người làm việc ở lĩnh vực game thường có chút khác biệt và với Phan Nguyễn Tuấn thì sự khác biệt thể hiện rất rõ từ dáng vẻ bên ngoài cho đến con người của anh. Khi mới về FPT Online, từ vị trí quản lý điều hành game đến quản lý sản phẩm và giờ là Phó Giám đốc Trung tâm Điều hành Game Sài Gòn, anh luôn thể hiện chuyên môn rất tốt, sẵn sàng hết mình và đầy sáng tạo.

Là một người khá hài hước và lối nói chuyện có thể khiến người đối diện hơi “shock”, Tuấn đã khiến cán bộ quản lý của mình lần đồng nghiệp cảm thấy thoải mái và đồng lòng vượt qua khó khăn để đạt được những thành tích nhất định trong bối cảnh đầy thách thức ở lĩnh vực game. Cách Tuấn quản lý công việc, quan tâm đến tâm tư nguyện vọng của nhân viên cũng có cái “chất” rất riêng của mình, được nhân viên nể phục.

Hình ảnh gia đình nhỏ với cô con gái hơn 2 tuổi luôn vui nhộn, hạnh phúc, dù rằng thời gian Tuấn dành cho gia đình không nhiều đã cho thấy được sự cố gắng cân bằng công việc với cuộc sống của anh. Để đạt được điều này, theo anh, là nhờ môi trường làm việc ở FPT đã mang lại tự do trong sáng tạo, thoải mái trong sinh hoạt, đồng chí trong công việc và những người anh định hướng cho mình.

Nguyễn Hữu **TƯỜNG**



“ NẾU ĐAM MÊ CÔNG VIỆC, BẰNG MỌI CÁCH HÃY GIA NHẬP FPT ”



NĂM SINH
1973



ĐƠN VỊ
FPT IS



VỊ TRÍ
Trưởng phòng NSC FPT Services HCM



THỜI GIAN VÀO FPT
2000

Tường là nhân vật đặc biệt của FPT Services. Anh có sức thu hút đối với khách hàng bởi sự chân thành, tư vấn cho khách hàng những giải pháp tối ưu, chăm sóc hậu mãi tận tình, chu đáo và nhanh chóng. Với tính cách xởi lởi nên không ai có thể giận anh lâu được. Có thể nói, anh là “thỏi nam châm” đối với khách hàng nữ.

Nhờ sở trường “chém gió tầm tạt với khách hàng” và sự nhiệt tâm trong công việc, từ vị trí kỹ thuật, anh đã xoay 180 độ, trở thành một trong những Trưởng phòng Kinh doanh có tỷ lệ lợi nhuận cao nhất FPT Services. Theo anh, coi khách hàng là thượng đế vẫn chưa đủ, còn thêm điều kiện “nhất vợ nhì trời” để có một gia đình hạnh phúc.

Người đàn ông này rất yêu thích vận động viên quần vợt người Thụy Sĩ Roger Federer, bởi theo anh, Federer “luôn luôn vượt khó, bình tĩnh và biết đọc tình huống tốt”.

Nguyễn Thị Ánh **TUYẾT**



NĂM SINH
1981



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



VỊ TRÍ
Ban Giám đốc Chi nhánh Hưng Yên



THỜI GIAN VÀO FPT
2010



Được tuyển dụng vào FPT Telecom làm quản lý kinh doanh tại chi nhánh sắp mở ở quê nhà, Nguyễn Thị Ánh Tuyết hào hứng lao vào học tập quy trình, sản phẩm, ra thị trường... Vậy mà “đùng một cái”, công ty thông báo tạm dừng kế hoạch mở chi nhánh. Các nhân viên địa phương mới tuyển ừ rừ trước hai lựa chọn: Chuyển sang làm việc tại tỉnh khác hoặc nghỉ việc. Với “tình yêu FPT có từ thời sinh viên”, chị Tuyết gật đầu với lựa chọn thứ nhất, làm việc xa nhà 30 km.

Sau hơn 2 năm, với kha khá thành tích trong bán hàng, phát triển thị trường, tham gia hoạt động tình thần..., chị được bổ nhiệm làm Trưởng phòng kinh doanh của chi nhánh tỉnh bạn.

Khi công ty khởi động lại kế hoạch mở chi nhánh ở quê nhà nhưng chưa phải ở thành phố mà là mấy huyện lân cận, chị lúc này đã là một “tướng” kinh doanh đầy胆 kinh nghiệm, có tên trong danh sách Ban dự án. Công việc đầu tiên không phải là khảo sát thị trường, tuyển dụng, đào tạo nhân viên bán hàng mà là xây dựng quan hệ với địa phương, xin phép thi công, khảo sát hạ tầng và hỗ trợ triển khai cáp, lắp đặt thiết bị... Trong đó, xin phép thi công là khó khăn nhất, bởi rất nhiều nơi đã thất bại hoặc đang dở kế hoạch hàng năm trời. Dù thân gái “liều yếu đào tơ” nhưng việc nào vào tay chị cũng “đầu xuôi đuôi lọt”, được các đối tác tôn trọng và quý mến, thỉnh thoảng còn nhận như “xin gì mà nhiều thế, làm tiếp thêm đi chứ”.

Kỷ niệm một năm thành lập Chi nhánh, kết quả kinh doanh vượt mức kế hoạch, thương hiệu Internet FPT được người dân địa phương đón nhận và tin tưởng... Chặng đường dài phía trước còn rất nhiều việc phải làm, nhưng chắc chắn chị và các đồng nghiệp sẽ tìm ra lời giải cho những bài toán khó để đi tới thành công lớn hơn trong tương lai.

“ ƯỚC MƠ TRỞ THÀNH LÃNH ĐẠO CAO CẤP CỦA FPT ”



“NGƯỢC LÊN MÌNH
CHẴNG BẰNG AI, CÚI
XƯỚNG CHẴNG AI
BẰNG MÌNH”



NĂM SINH
1979



ĐƠN VỊ
FPT Education



VỊ TRÍ
Trưởng phòng Hành chính
FPT Education HCM



THỜI GIAN VÀO FPT
2005

Nguyễn Thị Út được đánh giá là một “nữ quân gia hoàn hảo”, cán bộ gương mẫu, nhiệt tình với công việc và hết lòng với mọi người. Trong công tác quản lý, chị luôn hướng dẫn, kèm cặp tận tình giúp nhân viên của mình hiểu kỹ những công việc cần làm và nắm vững quy trình.

Năm qua, chị đã đảm nhận tốt khối lượng công việc hậu cần khổng lồ, với vô số sự kiện như: Lễ tốt nghiệp, Ngày Nhà giáo Việt Nam 20/11 hay hoạt động nghỉ hè của nhân viên. Ngoài ra, chị còn đảm nhận các công tác hành chính, đối ngoại, duy trì tốt mối quan hệ với nhiều sở, ban, ngành. Công việc hành chính của chị đa phần là không tên, nhưng nếu không có chị, đơn vị coi như thiếu vắng hậu phương vững chắc giúp cho mọi việc có thể chạy tốt.

Trong cuộc sống thường ngày, chị có một thú vui đã được đẩy đến mức đam mê là “ăn xí quách”. Thậm chí, nếu chỉ có một ngày để sống, chị cũng sẽ dành nguyên thời gian đó để đi ăn món này thật no. Chị tự nhận mình là một người có khả năng giữ bí mật và bạn bè đồng nghiệp có thể tin tưởng tâm sự bất cứ điều gì mà không phải lo ngại bị “rò rỉ thông tin”.

Nguyễn
Thị
ÚT



Phạm Thị
QUỲNH VI

Là key không thể thiếu của Đơn vị Phần mềm chiến lược số 17 (FSU17), Phạm Thị Quỳnh Vi đạt được thành tích đặc biệt xuất sắc trong năm 2013 khi đã tập hợp, xây dựng đội ngũ đảm bảo toàn bộ hoạt động liên quan đến chất lượng, xây dựng thành công quy trình chung cho cả ba miền Bắc - Trung - Nam. Hệ thống QA làm việc thống nhất trong toàn hệ thống FSU17 được xây dựng và triển khai tập trung vào khách hàng Nhật mà vẫn nằm trong quy trình quản lý chất lượng chung của FPT Software, các chỉ số chất lượng của đơn vị đều tăng so với năm 2012.

Tuy nóng tính nhưng bù lại chị rất cẩn thận, trong công việc là người có trách nhiệm và xử lý công việc thông minh, hiệu quả. “Chiến thắng bằng mọi giá” là châm ngôn ưa thích nhất của Trưởng phòng Đảm bảo chất lượng FSU17.

Với gia đình, chị là người vợ, người mẹ tuyệt vời. Là người luôn gắn với quy trình, chất lượng nên dù công việc bận rộn, chị vẫn sắp xếp ổn thỏa thời gian chăm sóc chu đáo cho chồng con. Những chuyến du lịch, dã ngoại, những buổi xem phim là giây phút hạnh phúc của chị bên gia đình.

FPT nói chung và FPT Software nói riêng được coi là ngôi nhà thứ hai của chị, bởi chị thích môi trường làm việc ở đây vì sự chuyên nghiệp, sếp rất biết cách “nhìn” nhân viên, đồng nghiệp dễ chịu, thân thiện và đặc biệt chị có thần tượng là anh Nguyễn Thành Nam.

“CHIẾN THẮNG BẰNG MỌI GIÁ”



NĂM SINH
1977



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Trưởng phòng
Đảm bảo
Chất lượng
(QA) FSU17



THỜI GIAN VÀO FPT
2005

Lê Hồng VIỆT



“ I THINK,
THEREFORE I AM.
I DREAM,
THEREFORE I BECOME ”



NĂM SINH
1981



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
Director of Solution Board (Internal); Chief Technology (External)



THỜI GIAN VÀO FPT
2005



THÀNH TÍCH
The Leader for Growth FPT Software 2013

Nếu như ấn tượng của hầu hết mọi người về dân công nghệ là khô khan, yêu laptop hơn yêu vợ, thì chắc hẳn sẽ phải thay đổi khi gặp Lê Hồng Việt, một trong những manager trẻ tuổi xuất sắc của FPT Software. Với nụ cười đáng yêu và khuôn mặt sáng bừng khi nhắc tới hai từ “công nghệ”, anh khiến người đối diện cảm nhận được tâm huyết dành cho nền công nghệ nước nhà.

Năm 2013 đánh dấu bước phát triển lớn của công nghệ FPT Software khi được ghi tên trên bản đồ Cloud của thế giới với dấu ấn mạnh mẽ của anh cùng đội ngũ. FPT Software chính thức trở thành Advanced Consulting Partner của Amazon Web Services (nhà cung cấp Cloud lớn nhất hiện nay) và được các khách hàng lớn như: Boeing, Toshiba, Neopost, RamQuest... đánh giá cao.

Hàng loạt dự án thông qua sự hỗ trợ không mệt mỏi của Ban Công nghệ với các Đơn vị Phần mềm chiến lược (FSU) đã thành công rực rỡ. Cộng đồng Cloud FPT Software cũng từng bước được xây dựng với hơn trăm lượt Developers được đào tạo bài bản về Cloud. Ngoài ra, anh cùng đội ngũ nghiên cứu Mobility, Big Data và một số công nghệ, trào lưu mới trên thế giới như: Smart TV, M2M...

Nhìn anh đi công tác đến hơn 50 chuyến trong năm 2013 mà vẫn giải quyết công việc trôi chảy và có thời gian đọc hàng trăm đầu sách, cán bộ trong ban kháo nhau, chắc do anh “ăn nhiều quá nên mới có lắm năng lượng đến vậy”. Chẳng thế mà khi được hỏi ước mơ của anh là gì, anh ngượng ngùng cho biết: “Chỉ ao ước có thể ăn thật nhiều mà không bị béo như anh Hoàng Nam Tiến thôi”.

Lê Minh VIỆT



“ NỖ LỰC HẾT SỨC
VỚI CÔNG VIỆC
ĐƯỢC GIAO ”



NĂM SINH
1986



ĐƠN VỊ
FPT Software



THỜI GIAN VÀO FPT
2010



VỊ TRÍ
Quản trị hệ thống mạng, Phòng IT (CO.IT)



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiên tiến FPT Software 2013

Lê Minh Việt gia nhập phòng Công nghệ thông tin, FPT Software, từ năm 2010, ở vị trí cộng tác viên. Với tinh thần không ngừng học hỏi, Việt vừa hoàn thành công việc vừa ôn luyện và lần lượt lấy được các chứng chỉ về mạng lưới như: CCNA, CCNP... để khẳng định năng lực của mình.

Được đánh giá là người thông minh nên Việt nghiên cứu các công nghệ mới rất nhanh. Chỉ trong thời gian ngắn, anh đã nắm vững phần mạng của

FPT Software cả ba miền và áp dụng nhiều kỹ thuật lý thuyết vào thực tế.

Mới ngày nào còn chưa biết hệ thống mạng FPT Software là gì, đến nay, anh đã có nhiều ý tưởng táo bạo để thay đổi diện mạo của hệ thống mạng cho các vùng miền. Việt cũng là người đầu tiên khởi xướng việc xây dựng tuyến trục MPLS Hà Nội - Đà Nẵng - TP HCM đi theo hai hướng của hai nhà cung cấp, giảm thiểu sự cố liên quan đến kênh truyền. Chàng trai

sinh năm 1986 này hỗ trợ nhiều dự án kết nối phức tạp mà không ảnh hưởng đến công việc của dự án.

Nửa cuối năm 2013 là khoảng thời gian bận rộn với Việt khi vừa phải hỗ trợ các dự án đang chạy, vừa xây dựng hệ thống tại Hòa Lạc. Anh chính là người đề xuất thiết lập hệ thống IT tại F-Ville có hướng tương tác và mở rộng nhằm đảm bảo vận hành cho các tòa nhà F-Ville 1, F-Ville 2, F-Ville 3 trong tương lai.



“ CỨ MÁU LÀ XONG ”

Nguyễn Văn

VINH



NĂM SINH
1977



ĐƠN VỊ
FPT Software



VỊ TRÍ
HR Director, Đơn vị phần mềm chiến lược số 1 (FSU1)



THỜI GIAN VÀO FPT
2000

Không chỉ đơn vị FSU1 của FPT Software mà với bất kỳ doanh nghiệp nào thì việc tuyển dụng nhân viên cũng là hoạt động quan trọng, đặc biệt trong các chiến dịch tuyển dụng hàng loạt chuẩn bị cho những trận đánh lớn. Trong bối cảnh đó, Nguyễn Văn Vinh được nhắc đến như một người hùng trong công tác tuyển dụng, đóng góp lớn vào thành tích tuyển mới 700 nhân viên trong toàn FSU1 năm 2013, đáp ứng được các yêu cầu khắt khe từ phía khách hàng.

Yêu cầu của Ban lãnh đạo FPT Software đặt ra là mỗi tháng tuyển khoảng 70 nhân viên cho các vị trí, trong đó họ phải đáp ứng được yêu cầu kỹ năng chuyên môn cao và tiếng Anh giao tiếp. Đây thực sự là một thách thức rất lớn đối với công tác tuyển dụng và đào tạo. Nhưng anh

Vinh và các thành viên trong đội tuyển dụng của mình đã hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ này, mang lại sự tăng trưởng vượt bậc của account DTV năm 2013.

Bên cạnh đó, anh còn góp sức lớn cho việc huy động nguồn lực trong chiến dịch tuyển dụng onsite làm việc dài hạn tại Singapore với mức chi phí tốt, có thể mang ngay doanh số về cho FPT Software. Vượt qua nhiều áp lực thời gian và điều kiện nhạy cảm về tuyển dụng là cuối năm, bằng sự nhiệt huyết của mình cộng với hỗ trợ tích cực từ đội tuyển dụng FPT Software, anh đã đóng vai trò quan trọng trong việc tổ chức chiến dịch tuyển dụng này thành công, đáp ứng yêu cầu của khách hàng.

Nguyễn Xuân VŨ

“ LÀM VÀ CHƠI HẾT MÌNH VÌ FPT ”



NĂM SINH
1982



ĐƠN VỊ
FPT Telecom



THÀNH TÍCH
Cá nhân xuất sắc FPT năm 2011;
Tổng hội xuất sắc FPT Telecom khu vực miền Trung 2011



VỊ TRÍ
Nhân viên Marketing



THỜI GIAN VÀO FPT
2003



Nguyễn Xuân Vũ sinh ra và lớn lên tại miền Trung, nơi có “đặc sản” bão và lũ quanh năm. Cũng chính vì điều kiện như vậy đã rèn luyện cho anh khả năng thích ứng và luôn nỗ lực vươn lên trong công việc cũng như cuộc sống.

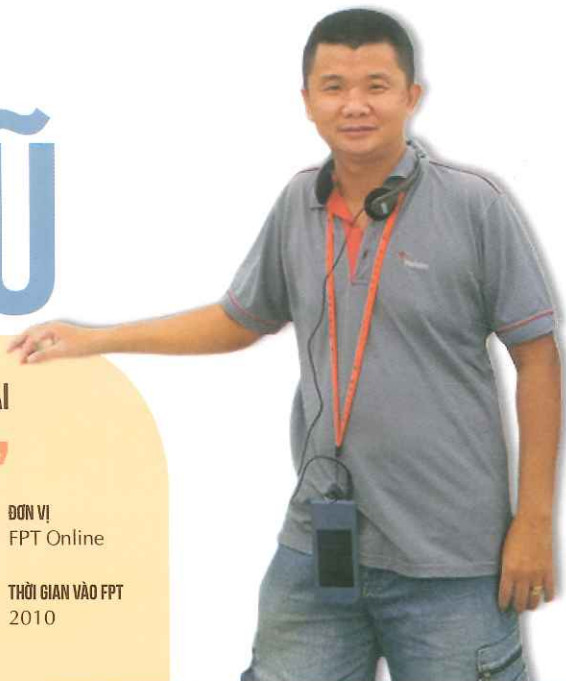
Vừa ra trường năm 2003 anh đã gắn liền với FPT, kinh qua nhiều vị trí, từ những ngày đầu làm nhân viên kinh doanh thẻ Internet, kinh doanh ADSL, len lỏi vào từng khu phố để giới thiệu sản phẩm đến công việc phụ trách kỹ thuật, nhân viên marketing.

Anh thấy vinh dự và tự hào khi được tổ chức giao phó, đồng thời được học hỏi và chia sẻ từ cấp lãnh đạo và từ công việc mình phụ trách. Anh thích nhất một câu nói của lãnh đạo trong cuộc họp chiến lược: “FPT Telecom là công ty non trẻ nên không có gì phải ngại, cứ thẳng đường mà tiến, sai thì sửa ngay...”. Từ đó anh hiểu rằng, ở FPT, đam mê và niềm tin được các sếp trân trọng và thường truyền đạt đến cấp dưới. Điều này cũng đã thấm nhuần trong anh qua từng năm tháng làm việc ở đây.

Với 10 năm gắn bó và làm việc tại FPT, đặc biệt là FPT Telecom, anh hiểu rằng văn hóa FPT là sợi dây vô hình gắn kết mọi người với nhau và tạo ra giá trị thương hiệu rất lớn.

Hiện nay, ở vị trí quản lý marketing khu vực miền Trung, tiếp xúc và làm việc với hơn 12 chi nhánh, ngoài phụ trách chuyên môn và hoàn thành các công việc được giao, anh muốn truyền đạt cho từng thành viên chi nhánh dù là nhân viên mới vào hay đã làm lâu năm hiểu được vì sao FPT làm được những việc khó, mong tất cả thành viên làm hết mình vì công việc và chơi hết mình vì FPT. FPT không chỉ là một công ty mà còn là một gia đình cần trân trọng và gìn giữ.

Nguyễn Lộc VŨ



“CÀNG KHÓ CÀNG PHẢI
CỐ LÀM CHO ĐƯỢC”



NĂM SINH
1979



ĐƠN VỊ
FPT Online



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc
khối Kỹ thuật



THỜI GIAN VÀO FPT
2010

Ngày từ những ngày đầu tham gia FPT Online, Nguyễn Lộc Vũ luôn là Tech Lead có tính cách thẳng thắn, quyết liệt và trách nhiệm trong công việc. Dù có những đồng nghiệp không ưa anh bởi hay bị mắng về chất lượng công việc được giao, nhưng anh cũng được nhiều người kính nể vì sự nhiệt huyết, cầu toàn, giải quyết vấn đề nhanh và sâu sát. Anh còn rất ân cần và chia sẻ công việc với nhân viên. Có những dịp phải ở lại làm đêm cho kịp tiến độ sản phẩm, anh luôn là người về cuối cùng trong nhóm.

Anh rất đam mê công nghệ. Chính tính cách này đã giúp anh vượt qua nhiều thử thách kỹ thuật phức tạp khi chuyển đổi toàn bộ hệ thống Báo điện tử VnExpress sử dụng hơn 10 năm qua từ Microsoft sang Web-based Open Source Architecture, đáp ứng vượt trội về chi phí, khả năng mở rộng và đa dạng tính năng. Anh mong muốn có thêm nhiều cơ hội tiếp thu các công nghệ mới, vận dụng hiệu quả vào công việc chuyên môn.

Đánh giá về bản thân, anh chấm cho mình 7 trên 10 điểm vì theo anh, “không ai hoàn hảo cả, cần phải có động lực để phấn đấu”.

Anh thích xem phim hành động, phim khoa học viễn tưởng, đá bóng, bóng bàn. Ngoài ra, anh có sở thích khá đặc biệt về ăn uống, đó là chỉ ăn thịt và không ăn cá.

Nguyễn Việt VƯƠNG



“CÔNG VIỆC TẠO SỨC ÉP
THAY ĐỔI BẢN THÂN”



NĂM SINH
1976



ĐƠN VỊ
FPT Japan



VỊ TRÍ
Phó Giám đốc



THỜI GIAN VÀO FPT
2007

Tháng 2/2013, Nguyễn Việt Vương được bổ nhiệm làm Phó Giám đốc FPT Japan kiêm nhiệm Trưởng Văn phòng đại diện Osaka. Anh là người tích cực đề xuất việc mở rộng phạm vi kinh doanh của FPT Japan, phụ trách thành lập dự án Văn phòng đại diện ở Nagoya và tổ chức thành công lễ khai trương với sự tham gia của 50 khách hàng tiềm năng của khu vực này. Với tinh thần trách nhiệm cao, không ngại việc khó, anh Vương đã trực tiếp tham gia vào các hoạt động sales tại khu vực Nagoya và bước đầu thành công trong việc thiết lập quan hệ với nhiều công ty.

Năm qua, anh còn thành công trong thực hiện các hoạt động marketing, quảng bá mạnh mẽ tên tuổi của FPT tại thị trường Nhật Bản. Xây dựng quan hệ với 102 khách hàng mới, trong đó có 25 công ty đã ký kết, tổng doanh số đạt được là 3,1 triệu USD, 14 khách hàng đang trong giai đoạn đầu thầu dự án hứa hẹn mang lại doanh thu cho năm 2014 và 49 khách hàng khác cũng có nhiều tín hiệu tích cực.

“Tôi cảm thấy mình thực sự may mắn khi được làm việc trong môi trường trẻ trung, máu lửa, hòa đồng nhưng cũng đầy cạnh tranh của FPT Japan. Công việc sales không chỉ mang lại cho tôi cơ hội được đi đây đi đó, gặp gỡ nhiều người, tiếp xúc với công nghệ mới mà còn mang đến rất nhiều thách thức, sức ép để giúp cá nhân tôi thích ứng nhanh và luôn có nhu cầu thay đổi bản thân, đổi mới cách suy nghĩ, cách làm”, anh Vương chia sẻ.



Nguyễn Minh
VƯƠNG

Ở FPT nói chung và FPT Trading nói riêng, có một bộ phận mà chỉ lãnh đạo thích còn nhân viên có vẻ không “thân thiện” cho lắm, đó chính là bộ phận Đảm bảo chất lượng (QA). Trưởng phòng QA FPT Trading HCM Nguyễn Minh Vương quả đúng là mẫu người lý tưởng cho nghề chuyên “soi” về các quy trình, cải tiến quy trình trong công việc.

Anh được coi là một “thanh niên nghiêm túc” bởi không rượu bia, thuốc lá, không la cà nhậu nhẹt hay cà phê cà pháo với anh em nhiều. Tuy nhiên, không vì thế mà anh ít gắn gũi với đồng nghiệp hay nhân viên của mình. Anh tạo ấn tượng bởi tính điềm đạm, nhẹ nhàng nhưng cẩn thận, chín chắn.

Trong công việc, anh được lãnh đạo đánh giá có tinh thần trách nhiệm cao, giải quyết nhanh gọn các vấn đề. Với nhân viên, họ luôn tin cậy ở một người lãnh đạo có tâm.

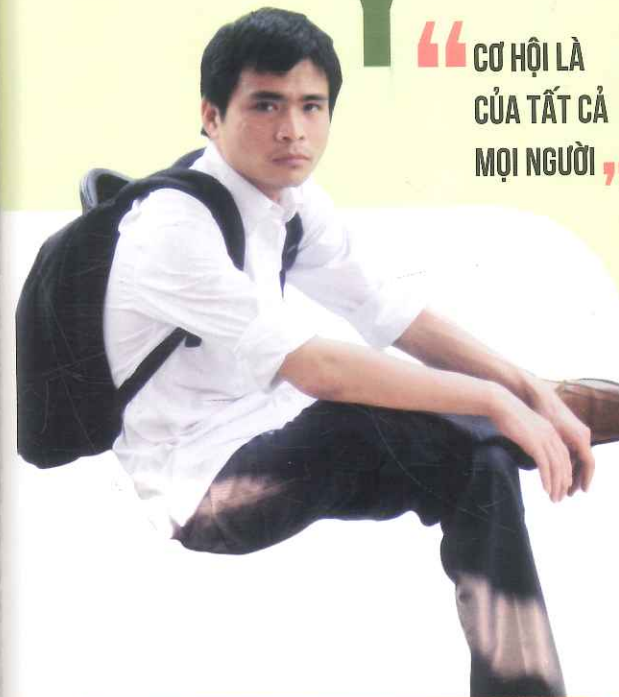
Với tính cách cởi mở trong quan niệm gia đình và bạn bè, anh thường chia sẻ những khoảnh khắc hạnh phúc bình dị như đi chơi, đi ăn cùng gia đình trên Facebook.

“Anh là người hòa nhã, thông minh, trầm tĩnh, luôn lắng nghe và trân trọng cảm nhận của người đối diện. Anh luôn đặt trọng trách với vai trò người Trưởng phòng để giải quyết đến nơi đến chốn công việc cần xử lý”, chị Vũ Thị Thúy Lan, Trưởng phòng Tổng hợp FPT Trading HCM, nhận định.

“**LÀM CÓ THỂ THÀNH CÔNG HOẶC THẤT BẠI, NHƯNG KHÔNG LÀM CHẮC CHẮN KHÔNG THÀNH CÔNG**”

-  **NĂM SINH**
1975
-  **ĐƠN VỊ**
FPT Trading
-  **VỊ TRÍ**
Trưởng phòng Đảm bảo Chất lượng
-  **THỜI GIAN VÀO FPT**
2007
-  **THÀNH TÍCH**
Cá nhân tiêu biểu FPT 2006;
Chim vàng FPT 2007, 2008, 2009;
Bảng nhân FPT 2008;
Cá nhân xuất sắc FHO 2013

Nguyễn Như Ý



“**CƠ HỘI LÀ CỦA TẤT CẢ MỌI NGƯỜI**”

Anh Nguyễn Như Ý “bôn ba” ở nhiều nơi: Sinh ra và lớn lên ở Nghệ An, theo học tại Học viện Công nghệ Bưu chính Viễn thông ở Hà Nội, hiện sống và làm việc tại Đà Nẵng.

Anh cảm thấy may mắn và có duyên khi gia nhập FPT từ những ngày đầu rời ghế nhà trường. Sau hơn 6 năm làm việc tại FPT, anh chiêm nghiệm có hai quyết định khó khăn nhất nhưng ảnh hưởng rất lớn đến công việc và cuộc sống hiện tại. Đó là quyết tâm từ bỏ giấc mơ thủ đô để lần đầu tiên đặt chân lên mảnh đất Đà Nẵng xa lạ, tham gia công tác xây dựng tối ưu hệ thống mạng tại các tỉnh miền Trung để tìm kiếm cơ hội khẳng định bản thân vào tháng 5/2010. Tháng 7/2012, anh tạm từ bỏ đam mê kỹ thuật để chuyển sang kinh doanh - sân chơi hoàn toàn mới lạ với bản thân.

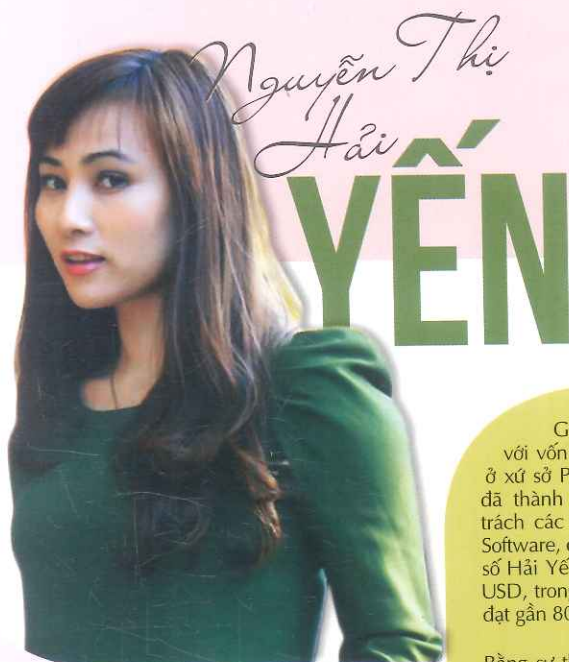
Công việc hiện nay của anh là quản lý hoạt động của chi nhánh FPT Telecom Đà Nẵng. Mặc dù công việc rất áp lực nhưng anh luôn cảm thấy may mắn khi được làm việc với những đồng nghiệp trẻ tuổi, máu lửa.

Năm 2013, anh cùng đồng nghiệp hoàn thành nhiệm vụ cấp trên giao là đạt tất cả chỉ tiêu kinh doanh gồm doanh thu, lợi nhuận và phát triển thuê bao.

Đối với gia đình, anh tự nhận là “thanh niên nghiêm túc” và có các sở thích rất đời thường như: Xem phim Mỹ, bóng đá, nghe nhạc rock và đặc biệt thích trà đá vỉa hè Hà Nội.

Trong khi nhiều người chọn làm một công việc cụ thể nếu chỉ có một ngày để sống, thì anh lại có cách nghĩ rất lý trí là “tìm cách để tiếp tục sống”.

-  **NĂM SINH**
1985
-  **ĐƠN VỊ**
FPT Telecom
-  **VỊ TRÍ**
Phó Giám đốc Chi nhánh Đà Nẵng
-  **THỜI GIAN VÀO FPT**
2007
-  **THÀNH TÍCH**
Cá nhân xuất sắc FPT Telecom 2010



Nguyễn Thị Hải YẾN

Gia nhập FPT Japan tháng 8/2012, với vốn tiếng Nhật và kinh nghiệm sống ở xứ sở Phù Tang, chỉ sau vài tháng, Yến đã thành salesman trụ cột của ST1, phụ trách các khách hàng chiến lược của FPT Software, đem lại doanh số cao. Tổng doanh số Hải Yến đạt được năm 2013 là 4,2 triệu USD, trong đó doanh số từ khách hàng mới đạt gần 800.000 USD (chiếm khoảng 20%).

Bằng sự thông minh và sáng tạo, Yến dần chinh phục các khách hàng nổi tiếng khó tính. Đặc biệt, Yến có khả năng thuyết phục khách hàng trong các thương lượng về giá. Hầu như FPT luôn nắm chắc trong tay phần thắng về đàm phán giá khi chị là người tham gia thương thảo.

Ngoài việc tích cực trong các hoạt động sales, Yến còn rất chịu khó tìm hiểu, học hỏi kiến thức mới để chủ động hơn nữa trong công việc. Không những thế, chị còn tích cực trong hoạt động hỗ trợ các phòng ban khác, tham gia event triển lãm...

Ước mơ trở thành salesman nổi tiếng của Tập đoàn FPT, cô gái tự tin, mạnh mẽ này rất hạnh phúc khi được sống và làm việc với đồng nghiệp của mình.

Là người ham thích chinh phục các đỉnh cao, nên nếu chỉ có một ngày để sống, Yến mong muốn được đứng trên đỉnh núi Tuyết, ngắm những bông tuyết rơi, nghĩ về những thành công, hạnh phúc ngọt ngào mà mình có được, cảm ơn Thượng đế đã sinh ra mình trên thế gian.

“ CUỘC SỐNG THAY ĐỔI KHI CHÚNG TA THAY ĐỔI ”



NĂM SINH
1978



ĐƠN VỊ
FPT Japan



VỊ TRÍ
Salesman



THỜI GIAN VÀO FPT
2012



THÀNH TÍCH
Cá nhân tiên tiến FPT Software 2013

Mục lục

- | | | | |
|----|----------------------------------|----|----------------------|
| 1 | Lời tựa | 23 | Phạm Thị Thu Hà |
| 3 | HOA HẬU FPT
Nguyễn Hoàng Minh | 24 | Trần Thu Hà |
| 4 | Á HẬU 1
Phùng Quang Đạt | 25 | Lê Minh Hải |
| 5 | Á HẬU 2
Phùng Hưng | 26 | Lê Hồng Hải |
| 6 | Á HẬU 2
Nguyễn Duy Phước | 27 | Phan Trường Hải |
| 7 | Hoàng Việt Anh | 28 | Nguyễn Thị Thanh Hải |
| 8 | Trương Trà Thúy Anh | 29 | Trần Xuân Hải |
| 9 | Lê Quang Bá | 30 | Trần Trọng Hạnh |
| 10 | Lê Thanh Bắc | 31 | Phạm Lê Hào |
| 11 | Đoàn Hải Bằng | 32 | Đình Thị Hậu |
| 12 | Nguyễn Thị Cẩm Bình | 33 | Lý Nguyễn Trung Hiếu |
| 13 | Đào Duy Cường | 34 | Lê Thị Minh Hòa |
| 14 | Trần Huy Đà | 35 | Nguyễn Thị Thu Hòa |
| 15 | Trần Quang Điền | 36 | Đặng Khải Hoàn |
| 16 | Lê Văn Dẫn | 37 | Huỳnh Trung Hoàng |
| 17 | Ngô Thị Thùy Dung | 38 | Trần Thị Thu Hồng |
| 18 | Nguyễn Thị Thùy Dương | 39 | Trần Thanh Hùng |
| 19 | Nguyễn Thị Dư | 40 | Bùi Quốc Hùng |
| 20 | Lê Văn Duy | 41 | Nguyễn Vĩnh Hùng |
| 21 | Lê Nguyễn Thái Duy | 42 | Nguyễn Hữu Hoài Hưng |
| 22 | Hoàng Thị Lương Duyên | 43 | Lê Thị Khánh Hương |
| | | 44 | Hoàng Thị Thu Hương |
| | | 45 | Hoàng Phạm Anh Huy |
| | | 46 | Chu Quang Huy |

- | | | | |
|----|------------------------|-----|-----------------------|
| 47 | Đỗ Văn Khắc | 76 | Đào Hoàng Phương Thảo |
| 48 | Nguyễn Ngọc Khánh | 77 | Huỳnh Xuân Thi |
| 49 | Nguyễn Võ Đăng Khoa | 78 | Trương Hồng Thi |
| 50 | Đặng Quang Khôi | 79 | Huỳnh Thị Cao Thi |
| 51 | Nguyễn Thị Phương Liên | 80 | Lưu Văn Thịnh |
| 52 | Lê Hồng Linh | 81 | Vương Văn Thực |
| 53 | Lê Duy Long | 82 | Nguyễn Thị Diệu Thúy |
| 54 | Nguyễn Văn Mậu | 83 | Lê Thiện Triều |
| 55 | Nguyễn An Minh | 84 | Nguyễn Hoàng Trung |
| 56 | Hoàng Anh Minh | 85 | Hồng Văn Tuấn |
| 57 | Trịnh Hùng Minh | 86 | Đỗ Anh Tuấn |
| 58 | Hoàng Bảo Nam | 87 | Nguyễn Hoàng Anh Tuấn |
| 59 | Tạ Thị Kim Ngân | 88 | Lê Anh Tuấn |
| 60 | Lê Thanh Nhân | 89 | Phan Nguyên Tuấn |
| 61 | Lê Quang Vinh Phúc | 90 | Nguyễn Hữu Tường |
| 62 | Ngô Sỹ Việt Phú | 91 | Nguyễn Thị Ánh Tuyết |
| 63 | Lê Đình Phước | 92 | Nguyễn Thị Út |
| 64 | Mai Thành Phước | 93 | Phạm Thị Quỳnh Vi |
| 65 | Hà Thanh Phước | 94 | Lê Hồng Việt |
| 66 | Đặng Trần Phương | 95 | Lê Minh Việt |
| 67 | Lâm Khánh Phương | 96 | Nguyễn Văn Vinh |
| 68 | Tô Nam Phương | 97 | Nguyễn Xuân Vũ |
| 69 | Nghiêm Thị Bích Phương | 98 | Nguyễn Lộc Vũ |
| 70 | Vũ Hồng Quân | 99 | Nguyễn Việt Vương |
| 71 | Phạm Thị Quyên | 100 | Nguyễn Minh Vương |
| 72 | Lê Văn Sử | 101 | Nguyễn Như Ý |
| 73 | Phan Hồng Tâm | 102 | Nguyễn Thị Hải Yến |
| 74 | Đặng Trường Thạch | 103 | Mục lục |
| 75 | Bùi Vinh Thắng | 105 | Chịu trách nhiệm |

Chịu trách nhiệm

BIÊN TẬP Nguyễn Thanh Tú

THIẾT KẾ Ly Sei

SỬA BẢN IN Lê Tuyết Mai
Nguyễn Đình Chính
Vũ Thu Hương
Đào Thị Bích Huyền
Trần Thị Lâm Thảo
Lê Thị Quỳnh Anh

NHÀ XUẤT BẢN In lần thứ nhất

Số lượng in: 200 cuốn, khổ
14.5 x 20.5 tại Công ty In
Phú Sỹ.

Giấy đăng ký kế hoạch
xuất bản: 26-2014/
CXB/15-199/vhtt.

ISBN: 978-604-50-1192-8

In xong và nộp lưu chiểu
quý 1/2014